Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 17 (175)
24 красавіка 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

В Ганновере теперь есть и наш день

С 22 по 27 апреля Беларусь впервые демонстрирует свои достижения на крупнейшей в мире Ганноверской ярмарке. В ней участвует и официальная делегация нашей республики во главе с Президентом Александром Лукашенко.

Предполагается, что около 400 000 посетителей не менее чем из 100 стран мира побывают у стендов. Экспозиция ярмарки размещена в 21 павильоне общей площадью около 400 000 кв.м. 6 800 фирм из 60 стран демонстрируют здесь свои изделия. Нашу республику представляют 24 научных учреждения и 28 предприятий. Примечательно, что в рамках ярмарки состоится День белорусско-германской экономики, пройдет четвертое заседание Германо-белорусского совета экономического сотрудничества.

Свыше 6 000 журналистов освещают это важнейшее международное событие выставочного мира. Среди аккредитованных на ярмарке — и автор этих строк, заместитель главного редактора "НЭГ", так что рассказ о форуме в Германии вы, уважаемые читатели, получите, что называется, из первых рук. А пока — разрешите поблагодарить за организацию поездки бюро Deutsche Messe AG в Минске и его представителя Людмилу Гуринович. Адресую вас также к стр.18, 19, 22, 23 этого номера "НЭГ", где опубликована подробная информация о нынешнем состоянии белорусско-германского сотрудничества.

Иван ЗНАТКЕВИЧ

Легче учить, чем переучивать

Реструктуризация народного хозяйства республики, дальнейшее развитие рыночных отношений, растущая безработица требуют серьезной перестройки системы профессионального образования. Решать эту проблему нужно уже сегодня. Таково мнение заместителя министра труда, руководителя Государственной службы занятости Дмитрия ВАНЕЕВА.

— Дмитрий Иванович, обеспечивает ли республиканская система образования необходимый уровень подготовки трудовых кадров?

— Если в начале 1995г. найти работу по специальности у нас мог каждый 6-й не занятый гражданин трудоспособного возраста, то к концу этого же года такая удача улыбалась только каждому 12-му, а в отдельных регионах и 25-му. За прошлый год из выпускников ГПТУ и СПТУ нами переподготовлено более 40%, из вчерашних школьников — около 70%. Цифры, по-моему, говорят сами за себя. Понятно, что в таких условиях необходимы самые тесные контакты с системой образования. В последнее время руководители этого министерства, похоже, сами понимают важность таких шагов ради общей пользы. Ведь молодежная безработица растет. И не только по причине отсутствия рабочих мест, но и из-за несоответствия уровня профессиональной подготовки молодых специалистов появляющимся вакансиям.

Например, в 1995г. нами переобучено около 60% лиц, имеющих высшее образование. Потому что багаж их знаний не соответствует новым требованиям, да и множество старых профессий постепенно становится анахронизмом. К тому же начавшие сотрудничать со службой занятости предприниматели хотят и имеют возможность сегодня выбрать лучших из лучших.

— Выходит, все наши специалисты сегодня ничего не стоят и практически рассчитывать на трудоустройство в случае потери работы не могут?

— Я бы так не сказал. Высококвалифицированные кадры, к примеру, в бухгалтерском учете со знанием новейших программ ЭВМ, экономисты, владеющие знаниями рыночной экономики, специалисты в области электронно-вычислительной техники с высоким уровнем подготовки спросом на рынке труда пользуются и, вероятно, будут пользоваться. Однако подготовить их сегодня в учебных заведениях системы образования почти невозможно.

— Какой же выход?

— В качестве первого шага мы решили организовать подготовку таких специалистов в нашем учебном центре "Алгоритм". Думаю, при соответствующей поддержке и контроле со стороны государства за качеством обучения можно будет наладить это как в государственных, так и в негосударственных вузах.

В любом случае решать эту проблему необходимо. Ведь мы же знаем за счет каких средств готовятся специалисты, которых сразу же после выпуска приходится переучивать и опять же не бесплатно для государства, а значит, и для налогоплательщиков.

Александр ТРОПИН

АГРОНОВОСТИ

❑Весной земля просит семян... и денег

Большинство колхозов и совхозов Беларуси смогут провести весенний сев исключительно благодаря "гуманитарной помощи", оказанной системой госпредприятий по материально-техническому снабжению сельского хозяйства. По мнению директора ГП "Минскоблагроснаб" Арнольда Тумиловича, не стоит строить иллюзий насчет того, что хозяйства хотя бы в течение этого года рассчитаются за полученные запчасти, технику и горюче-смазочные материалы. Только в Минскую область в рамках целевого кредита поставлено товаров на 8 млрд.руб. Срок возврата кредита 30 мая, и агроснаб будет вынужден погасить задолженность за счет собственных оборотных средств и доходов от коммерческой деятельности. При этом хозяйства области до сих пор не вернули ему около миллиарда рублей за ресурсы, выделенные им на проведение прошлогодней посевной кампании.

Сложившаяся ситуация во многом обусловлена несовершенством законодательной и нормативной базы. А.Тумилович считает, что без широкого внедрения системы ипотечного кредитования, в том числе под залог земельных участков, кризис неплатежей грозит полностью парализовать финансовое обращение в аграрном секторе экономики.

❑Лизинговая компания не поспевает за посевной

Сев начинается, а проект создания Белорусской компании по обеспечению села новой техникой на основе лизинга далек от реализации. Надежды, что колхозы и совхозы Беларуси в скором времени смогут обновить свой машинно-тракторный парк, не оправдались.

По словам генерального директора ассоциации "Минскагропромтехника" Ивана Хмеля, основу производственного потенциала аграрной отрасли по-прежнему составляют морально и физически устаревшие модели машин и оборудования. Изготовление простейших механизмов налажено на базе районных предприятий ассоциации. К примеру, в Борисове открыто производство навесных культиваторов, Столбцовская райагропромтехника выпускает детали для тяжелых дисковых борон. Тем не менее, кустарные и полупромышленные производства уже не способны компенсировать возрастающие затраты на поддержание старой техники в рабочем состоянии.

Владислав ПЛАТУН

От пассажиров пассажирскому транспорту одни убытки...

Внутриреспубликанские пассажирские перевозки издавна приносят Белорусской железной дороге только убытки. Итоги работы за первый квартал еще раз подтвердили это: доходы от перевозки пассажиров на пригородных линиях только на 35% окупили расходы. Иначе говоря, убытки от любимых народом электричек и дизель-поездов составили 120,7 млрд.руб. А на местных пассажирских маршрутах железнодорожники недосчитались 87,7 млрд.руб., полученная при этом выручка только на 49% покрыла затраты.

Не дают прибыли и местные грузовые перевозки. Убытки от них за три месяца составили почти 37 млрд.рублей. Относительную экономическую стабильность железнодорожникам удается сохранять в основном за счет привлечения транзитного грузопотока и межгосударственных пассажирских перевозок.

Татьяна СМИРНОВА

ОТ СРЕДЫ ДО СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

СОДРУЖЕСТВО

Договор не ослабит позиции рубля

По мнению председателя Центрального банка России Сергея Дубинина, заключение договора об образовании сообщества между Россией и Беларусью и запланированное сближение их финансовых систем "не может привести к ослаблению позиций рубля". Базой для сближения финансовых систем России и Беларуси должна стать прежде всего координация экономической, денежной и налоговой политики. И здесь особое значение приобретает увязка курсов двух валют — российского и белорусского рублей. Сергей Дубинин считает, что Москва и Минск могут добиться этого за короткое время, а результатом процесса увязки котировок двух валют должна стать модель, близкая к европейскому валютному механизму. И совсем не обязательно ставить такую цель, как создание единой валюты только что возникшего сообщества. Причем Москва и Минск должны определить механизмы взаимодействия на случай падения курса одной из валют. В мировой практике стандартное условие увязки валютных курсов таково: сторона, чья денежная единица слабеет, должна принимать меры, чтобы ее поддержать. Данный вопрос уже обсуждался с Минском.

РЫНОК И ЖИЛЬЕ

Апартаменты не по карману

Человек, который в нынешней экономической ситуации способен приобрести или построить квартиру в Минске, почти автоматически попадает в число "новых белорусов". Однако, как показывает анализ рынка жилья, слухи о доходах значительной части наших "новых" сильно преувеличены.

По данным ассоциации "Рациональный дом", сегодня наибольшим спросом — свыше 30% рынка — пользуются скромные однокомнатные квартиры. Их минимальная цена возросла за последнее время с 7 до 9 тыс.долл., 25—30% состоятельных горожан готовы купить двухкомнатные квартиры, еще 20% мечтают о трехкомнатных "хоромах". И лишь несколько десятков столичных жителей могут приобрести четырех-, пятикомнатные апартаменты. Государственные и коммерческие подрядные организации вынуждены учитывать структуру спроса при разработке проектов новой жилой застройки. Очевидно, что возведение только высококачественного жилья по европейским стандартам, которое активно ведется в наиболее престижных районах города, не может обеспечить строительные организации заказами на долгосрочную перспективу.

Владислав ПЛАТУН

По правилам конкурентной борьбы

Белорусская гильдия специалистов по недвижимости — крупнейшая общественная организация республики на этом рынке — приняла в коллективные члены БГН квартирное агентство "АДЛ-Недвижимость". Членство в БГН является своеобразным гарантом того, что фирма придерживается в работе норм цивилизованного рынка, четко следуя принятым в прошлом году Правилам конкурентной борьбы.

Новым ассоциированным коллективным членом стало и московское областное общество оценщиков. Это уже второй член БГН российского происхождения, которого интересует совместная деятельность на белорусском рынке недвижимости.

ОХРАНА ТРУДА

Смертельный травматизм растет

По оперативным данным Государственной инспекции труда, в I квартале 1996г. в результате несчастных случаев на производстве в республике погиб 71 человек, из которых 4 женщины, тяжело травмировано 140 работников, в том числе 22 представительницы слабого пола. За этот же период на предприятиях произошло 7 групповых несчастных случаев, в результате которых пострадало 16 человек, погибло 7.

За три месяца текущего года наибольшее число смертей в результате несчастных случаев приходится на Минскую обл. (15 чел.), Гомельскую и Гродненскую (по 13 чел.), г.Минск (11 чел.). На агропромышленный комплекс — 26 чел., промышленность — 17 чел., непроизводственную сферу — 13 чел.

По сравнению с соответствующим периодом 1995г. число смертельно травмированных на производстве увеличилось на 11 человек. В агропромышленном комплексе — на 8, в промышленности — на 6. Не снизилось число пострадавших от несчастных случаев со смертельным исходом в непроизводственной сфере и на предприятиях Министерства транспорта и коммуникаций. Правда, в первом квартале на 42 человека сократилось количество тяжело травмированных работников.

По-прежнему высок процент пострадавших от несчастных случаев на производстве в результате алкогольного опьянения. Их число за первых три месяца 1996г. составило 28 человек.

Иван СЕЛЕДЕВСКИЙ, начальник Государственной инспекции труда

КОНТАКТЫ

Минск—Пекин: связи расширяются

Китайский комитет содействия международной торговле организует во второй половине мая 1996 года визит китайской торгово-экономической делегации (руководители 10 крупнейших компаний) в нашу страну. Цель приезда — проведение переговоров по конкретным вопросам торгово-экономических отношений между белорусскими и китайскими предпринимателями. В настоящее время согласуются также сроки визита в Китай делегации Министерства промышленности Беларуси. Идет подготовка национальной экспозиции Республики Беларусь на 5-й Международной выставке в Пекине в апреле 1997 года.

Результатом всех этих визитов и мероприятий станет дальнейшее расширение договорно-правовой базы, согласование конкретных проектов двустороннего торгово-экономического сотрудничества, проведение консультаций как по двусторонним, так и по международным проблемам.

ООН интересует транспортный коридор

В Министерстве транспорта и коммуникаций состоялась встреча специалистов Белорусской железной дороги, Министерства архитектуры и строительства с представителями экономической и социальной комиссии ООН для Азии и Тихого океана. Зарубежных гостей интересовали особенности транспортного коридора, проходящего через Беларусь. Исследовались, в частности, потенциальные возможности железной дороги и автомобильного транспорта, их техническое состояние, тарифы на перевозку грузов.

Аналогичные исследования комиссия ООН проводит также в транспортных ведомствах Украины, России, Казахстана.

Татьяна СМИРНОВА

Приглашают новые предприниматели Израиля

Министерство внешних экономических связей совместно с посольством РБ в Тель-Авиве планирует провести в Израиле летом нынешнего года "День Беларуси". Идею такого мероприятия предложила Ассоциация новых предпринимателей Израиля.

Программой предусматривается встреча бизнесменов обеих стран, посещение фирм, проведение бизнес-семинаров. Кроме того, предполагается организовать выставку картин и изделий народного промысла и совместную белорусско-израильскую концертную программу.

Дополнительную информацию можно получить в МВЭС по телефону 20-00-64.

Кубинские перспективы

В ходе недавнего визита в Минск посла Кубы г-жи Анны Инхидуа и торгового атташе Гильермо Эрреро стороны обменялись мнениями по вопросам развития торгово-экономических отношений между двумя странами, обсудили вопросы создания белорусско-кубинской смешанной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Первое заседание этой комиссии предполагается провести в Гаване.

Г-жа Инхидуа рассказала об успехах, достигнутых кубинской экономикой. В прошлом году рост ВВП составил 3% . Иностранные инвестиции достигли 2 млрд.долл. Они направляются в основном в горнодобывающую промышленность (добыча никеля и кобальта), туризм (рост отрасли в 1995 году составил 14%), медицину и биотехнологии, сельское хозяйство. Основными торговыми партнерами Кубы являются страны Латинской Америки, ЕС, Китай, Россия, Япония.

В ходе переговоров обсуждалась также возможность предоставления Кубе технического кредита в виде поставок белорусских минеральных удобрений с условием оплаты до конца текущего года. Вопрос, по заявлению г-жи Инхидуа, является жизненно важным для Кубы, так как уже в прошлом году из-за нехватки удобрений урожаи сахарного тростника, являющегося основной статьей кубинского экспорта, упали с 7 до 4 млн.тонн.

Встреча с латышскими бизнесменами

В Риге состоялась встреча делегации белорусского МВЭС с латышскими предпринимателями, желающими вести внешнеэкономическую деятельность с Республикой Беларусь. Встреча была организована Посольством Республики Беларусь в Латвийской Республике, на ней присутствовали 130 бизнесменов. Интерес к встрече объясняется тем, что в последний год все более явно проявляется тенденция переориентации латвийской экономики на рынки Беларуси и России. Только за прошлый год внешнеэкономический оборот между нашими странами увеличился в 4 раза.

Отечественные специалисты проинформировали участников о порядке сотрудничества, ответили на конкретные вопросы.

КОНКУРСЫ

Награды нашли химиков

Белорусская торгово-промышленная палата подвела итоги конкурса на звание "Лучший экспортер года", которое ежегодно присваивается предприятиям — членам ТПП. Победителем в своей группе предприятий признан входящий в концерн "Белхимнефтепром" минский завод "Крион". Он удостоен хрустального кубка и памятного "жезла Меркурия".

Дипломами Торгово-промышленной платы за активное участие в развитии экспорта также награждены гродненское ПО "Азот" и ПО "Беларуськалий".

Калийщики Солигорска кроме того отмечены престижной международной наградой "Бриллиантовая звезда качества" — за высокое качество производимых здесь и поставляемых на экспорт калийных удобрений.

А светлогорское ПО "Химволокно" получило международный приз "Золотой глобус" — за конкурентную и качественную продукцию, а также за участие в развитии экономики своей страны и ее интеграции в мировую экономику.

Виктор АЗАРОВ

ПОСЛЕ СУДА

Налог взимали незаконно

Председатель Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь проверил в порядке надзора и оставил без изменений решение, принятое 27.12.95г., по делу о признании частично недействительными Методических указаний Минфина Беларуси и Главной государственной налоговой инспекции N 6/15 от 22.05.95г. "О порядке исчисления и уплаты в бюджет чрезвычайного налога для ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС".

Напомним: речь идет о нашумевшем, начавшемся еще в августе прошлого года процессе, когда **Белорусский союз предпринимателей**, издательско-полиграфическая компания **"Эридан", СП "Белафранс-Фармация"** и республиканское арендное предприятие **"Белаттракцион"** с помощью юридической фирмы **"Бизнесконсалт"** оспорили упомянутый акт Минфина и ГГНИ, расширявший "задним числом" количество выплат, облагаемых "чернобыльским" налогом. Наиболее существенная часть требований истцов была удовлетворена на том основании, что "законы и другие нормативные акты не имеют обратной силы".

Это решение не удовлетворило Минфин и ГГНИ, и они обжаловали его в порядке надзора.

Сейчас правомерность выводов суда первой инстанции подтверждена. Причем в надзорном постановлении председателя Высшего хозяйственного суда (N 29-2/47ж от 3.04.96г.) специально подчеркивается, **что появление в тот момент Методических указаний повлекло ущемление прав субъектов хозяйствования, "правомерно вступавших в различные правоотношения... не предвидя, а следовательно, не учитывая вероятность наступления для них неблагоприятных последствий, выразившихся в необходимости нести дополнительные расходы в виде уплаты чрезвычайного налога за время, когда его не существовало и обязанность по его уплате не была установлена"**.

Заявление ответчиков о пересмотре решения Высший хозяйственный суд оставил без удовлетворения.

Важнейшие итоги этого тяжелого многомесячного процесса заключаются в следующем:

— согласно дважды подтвержденному решению ВХС РБ **"законы и другие нормативные акты не имеют обратной силы"**;

— чрезвычайный налог за январь—февраль 1995г. предприятия могли платить только на **добровольной** основе;

— санкции и пени при несвоевременной выплате чрезвычайного налога не имеют законного основания.

Служба информации БСП

ПРОЕКТЫ

Концепция есть. Дело за деньгами

На базе Гомельского химзавода планируется создание хозяйственной группы по организации производства сложно-смешанных удобрений (NRK). Уже разработана концепция создания этого производства, через Международную калийную компанию проработан объем поставок на экспорт NPK-удобрений, институтом "Белгорхимпром" практически подготовлена технико-экономическая документация.

Стоимость проекта оценивается в 33 млн.долл. Высокий объем требуемых капвложений обусловливает необходимость основательной проработки источников финансирования проекта. Этим в ближайшее время займется концерн "Белхимнефтепром". Содействие гомельчанам поручено оказать также Минфину, МВЭС, Минэкономики.

СЕМИНАРЫ

Приходит министерство в регионы

В Витебске прошел семинар-совещание по вопросам внешнеэкономической деятельности, организованный Минвнешэкономсвязей совместно с областным исполнительным комитетом.

В работе семинара участвовали около 100 представителей органов местной власти, государственных, совместных и иностранных предприятий, руководителей банков, региональной таможни и ряда других организаций и ведомств области. Руководители и специалисты МВЭС рассказали о политике правительства в области ВЭД, ознакомили с концепцией развития внешнеэкономической деятельности, новыми правилами тарифного и нетарифного регулирования, регистрации контрактов, затронули ряд других вопросов.

Этот семинар был вторым из серии подобных мероприятий, организуемых МВЭС (первый состоялся в Гомеле в ноябре прошлого года). Вскоре планируется провести еще два — в Бресте и Могилеве. Организаторы надеются, что такие встречи будут способствовать выработке механизмов усиления координации ВЭД на всех уровнях управления.

Турция как инвестиционный "катализатор"

В прошедшем недавно в Стамбуле семинаре "Содействие привлечению прямых инвестиций в страны Евразии", организованном Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) совместно с Турецким агентством содействия прямым инвестициям (ТАСПИ) приняли участие и белорусские специалисты.

В ходе семинара участники получили практические рекомендации по организации деятельности национальных агентств содействия прямым инвестициям, а также рассмотрели проблемные вопросы деятельности подобных агентств в России, Казахстане, Азербайджане и Польше. Белорусская сторона, в свою очередь, проинформировала организаторов и участников семинара о шагах, предпринимаемых правительством республики по привлечению прямых иностранных инвестиций и мерах по повышению эффективности их использования.

ВЗГЛЯД НА ПРОБЛЕМУ

Руководитель в волнах рыночных отношений

Отвечать имуществом

Основу рыночной экономики, как известно, составляют частные производители, а мерой ответственности их за результаты принятых решений служит личная собственность, сбережения, недвижимость, вложенные в то или иное дело. Таким образом, в рыночной экономике для менеджера любого уровня ответственность — это в первую очередь категория экономическая. У нас же в то время, когда десятки, сотни предприятий являются банкротами с многомиллиардными хвостами долгов, когда люди на них месяцами ждут зарплату, когда в производственных цехах гуляет ветер, руководители этих заводов или фабрик, точно арабские шейхи, возводят многоэтажные особняки, пополняют личные валютные счета, отдыхают на Карибах и Багамах.

Исключить эту колющую глаза несуразность можно лишь одним способом: приняв и узаконив такое положение, при котором каждый руководитель, вступая в должность, обязан четко осознавать, что за все свои экономически не обоснованные решения, производственные проколы и ошибки, он будет отвечать не выговором, не премией, а своим личным имуществом: дачей, машиной, особняком, акциями и т.д. Другими словами, имущественная ответственность руководителя становится своего рода страховым полисом государства от необдуманных, скоропалительных решений директоров и специалистов предприятий.

Так сложилось у нас, что для улучшения работы убыточных или отстающих предприятий чаще всего прибегают к смене руководителя и изредка кого-нибудь из заместителей. Остальной же кадровый костяк фирмы — главные специалисты, начальники отделов и служб, — отделавшись легким испугом, остаются на насиженных местах, словно положение дел на предприятии их абсолютно не касалось и не зависело от их работы. Хотя именно главные специалисты: технологи, инженеры, агрономы, бухгалтеры, экономисты порой более всего виновны в неблагоприятной обстановке на производстве. Напрашивается вполне справедливый вывод. Чтобы исключить порочный подход в кадровой политике и вовлечь в сферу управления производством большее число специалистов, при этом усилив их мотивацию к принятию оптимальных решений, необходимо административную надстройку предприятия, его аппарат также жестко связать имущественной ответственностью за качество работы организации.

Однако при данном подходе создается впечатление "игры в одни ворота". Поэтому, для выравнивания баланса сил необходимо имущественную ответственность уравновесить прежде всего величиной заработной платы или, точнее, величиной материального дохода. Для этого необходимо увеличить размер оплаты труда лиц с имущественной ответственностью.

Тест для руководителя

Не менее важной причиной сегодняшнего лавинообразного обвала экономики являются отсутствующие ныне объективные критерии в отборе руководителей на ту или иную должность. Несомненно решающим аргументом в этом должен быть профессионализм в самом широком смысле этого слова. Однако как в реальной жизни найти таких, почти идеальных, руководителей?

На этот вопрос можно ответить вопросом: а кто, когда и где искал их? Положа руку на сердце, признаемся, что четких механизмов подбора управленческих кадров у нас нет. По крайней мере, на сегодняшний день.

Не правда ли, парадоксальная ситуация? При поступлении в то или иное учебное заведение для недавних школьников существуют целые системы отбора: и вступительные экзамены, и тестирование, и конкурсы аттестатов, и медицинское обследование, и еще много других критериев.

Заметим, что создать механизм объективного отбора кадров на пороге XXI столетия не так уж и сложно. В той же Академии управления имеются достаточно серьезные наработки в этом направлении. В частности, использование компьютера как независимого и принципиального судью и экзаменатора при отборе кандидатов для учебы.

Современная наука имеет десятки, сотни тестов, с помощью которых с высокой долей вероятности можно дать развернутую характеристику человеческой личности, ее нравственного и интеллектуального багажа. Ведь мы выбираем организатора производства, и ошибаться здесь нежелательно.

Встречают по одежке, утверждают по бизнес-плану

Практически каждое дело начинается с замысла, а затем уже с программы действий, со схемы реализации. В производстве в основе лежит тоже определенная программа действий, или, по-другому, бизнес-план. Сегодня в любой развитой стране мира мало-мальское предприятие всю свою производственную и финансовую деятельность прогнозирует и планирует. У нас же, к сожалению, вся критика, которой в последние годы подвергалась плановая экономика, имела, как правило, одну цель: доказать ее абсолютную непригодность. Однако без стратегического проекта любая хозяйственная деятельность принимает бессистемный, неорганизованный, плохо управляемый характер.

Жестко же спланированный производственный процесс дает возможность целенаправленно, поэтапно добиваться необходимых результатов. Поэтому каждый из претендентов на руководящее место должен иметь свое индивидуальное, экономически обоснованное видение производственного процесса в целом и его отдельной части.

Бизнес-план — это своеобразный способ самовыражения руководителя, показатель его творческого потенциала, уровня и широты нестандартного мышления. Но кто же оценит оригинальность и новизну, экономическую перспективу и выгоду, рентабельность и прибыльность предлагаемого проекта? Не будет ли и здесь орудовать "невидимая рука", только не рынка, а чиновника? Скорее всего — нет. Потому что имущественная ответственность заставит и независимую экспертную комиссию, и вышестоящее руководство с наибольшей объективностью подойти к оценке предлагаемых программ. Короче, бизнес-план должен стать законом, выполнять который обязаны все. Виновные же в его срыве должны нести самую строгую имущественную ответственность.

Анатолий БЕРНАЦКИЙ



ВЫБОР

В вузе — только женщины

Традиционная, государственная система подготовки кадров не смогла быстро отреагировать на запрос общества в новых специальностях. Поэтому в образовательном пространстве возникла ниша, которую энергично стали заполнять негосударственные вузы, получившие лицензии в соответствии с Законом "Об образовании". Наиболее динамично этот сектор развивался в 1991—1995гг. Красноречивый факт: за последние пять лет в республике создано 34 вуза, а за предыдущий 75-летний период — 39...

Существует прямая связь между экономическим развитием региона и количеством негосударственных учебных заведений. Лидирует здесь с большим отрывом Минск.

На рынке образовательных услуг, как и на любом другом, товар (а здесь это знания) хотят приобрести качественный, но недорого. Поэтому практически все вузы, которые делают ставку на качество обучения, а не на количество обучающихся, переживают трудные времена. Стоимость его хоть и выросла у большинства вузов в 2,5—3 раза по сравнению с 1993-94гг., все же редко выше аналогичного показателя на платных факультетах госвузов по тем же специальностям. А ведь у коммерческих "альма-матер" нет ни соответствующей материально-технической базы, ни бюджетного финансирования...

В негосударственных вузах все затраты на обучение и обслуживание учебного процесса, как правило, приходятся на родительский кошелек, который у большинства населения весьма скромен. Вместо дотаций из бюджета они сами помогают государству, не только дополнительно обучая и воспитывая 22 тыс. студентов, но и ежемесячно отчисляя в виде налогов в бюджет и небюджетные фонды 38% своего дохода.

Увеличивают стоимость обучения и всевозрастающая арендная плата и оплата коммунальных расходов. Разумеется, в негосударственных вузах несколько выше и оплата преподавательского труда. Но не только ею привлекают преподавателей негосударственные вузы. Видимо, не последнюю роль играет и предоставление им возможности максимально реализовать свои творческие педагогические замыслы. Негосударственный сектор более мобилен, гибко реагирует на запросы общества в высшем образовании, ориентирован на быстрое открытие перспективных специальностей, имеет возможность заинтересовать и привлечь лучших преподавателей...

Считаю, что среди негосударственных вузов наш — особенный. Институт "ЭНВИЛА" создан в 1994г. в целях возрождения женского образования. Не пытаясь объять необъятное, мы выбрали три направления: психологию, экономику и современные иностранные языки. Благодаря оригинальным учебным планам и программам, а в первую очередь личностям самих преподавателей, институт решает жизненно важную задачу — воспитывает духовно богатую женщину, способную реализоваться профессионально, личностно, с учетом своей природы.

Уникальность "энвиловских" программ в том, что "женское воспитание" встроено в них очень органично и при этом находится как в расписании, так и вне его. Получая солидное базовое образование, девушки параллельно осваивают домоведение, культуру здоровья, хореографию, визажистику и другие женские премудрости, обучаются приемам восточных единоборств — в целях самообороны, конечно.

Менталитет славянской женщины в редких случаях нацелен исключительно на профессиональную или политическую карьеру. Чаще всего, выстраивая свою судьбу, она ориентирована на сочетание профессиональной, общественной и семейной жизни. Максимально приближая воспитание и профессиональное образование к индивидуальному, педагогический коллектив института стремится дать студенткам эти очень практичные знания жизни.

Понимаем, что завоевать достойное место на рынке негосударственных образовательных услуг непросто. Поэтому и ведем борьбу за лучшие программы обучения, за лучших студентов и преподавателей, за репутацию выпускников...

Лариса ЧЕРЕПАНОВА,
ректор женского института "ЭНВИЛА",
кандидат исторических наук

МИГРАЦИЯ

❑ Программа действий появится в мае

30—31 мая в Женеве состоится заключительная Конференция по вопросам беженцев и мигрантов в СНГ и соседних государствах. Подготовка к ней ведется в соответствии с Резолюцией 49/173 от 23 декабря 1994 г., инициированной Генеральной Ассамблеей ООН.

Состоялись ряд совещаний экспертов, субрегиональных встреч, заседаний Редакционного комитета. В конце марта с.г. в Женеве состоялась уже третья встреча Редакционного комитета, на которой рассматривался итоговый документ.

Созданная на встрече оперативная рабочая группа из представителей стран СНГ выработала единую терминологию, обсудила структуру Программы действий.

В предложениях Беларуси по оказанию помощи в решении проблем миграции содержатся следующие приоритеты: создание пунктов временного поселения беженцев; развитие Государственной миграционной службы; предотвращение нелегальной миграции; интеграция мигрантов, в том числе и экологических внутри страны.

Достигнута договоренность о председателе подготовительной Конференции, которая пройдет с 5 по 8 мая с.г. в Минске. Им будет представитель Беларуси.

Людмила СЕРИКОВА,
нач.упр.по делам беженцев
Государственной миграционной службы
Минтруда

ИНФОРМИРУЕТ МИНЭКОНОМИКИ

❑ Проект положения о государственном регулировании отдельных видов деятельности, осуществление которых сопряжено с возможностью причинения ущерба интересам Республики Беларусь, ее граждан и юридических лиц, разработан Министерством экономики совместно с министерствами промышленности и юстиции.

Целью разработчиков было установление оптимального регламента государственного регулирования деятельности субъектов хозяйствования, а также сокращение Перечня видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и, соответственно, органов, выдающих эти разрешения.

Проект находится на согласовании в министерствах, других центральных органах управления, облисполкомах и Минском горисполкоме.

❑ Состоялось первое заседание Координационного совета по кадастровым системам, созданного в конце прошлого года при Кабинете Министров (пост. КМ N 544 от 5.10.95г.). Рассмотрены материалы по Государственному кадастру территорий (ГКТ), представленные Министерством архитектуры и строительства во исполнение Закона Республики Беларусь "Об основах архитектурной и градостроительной деятельности в Республике Беларусь". ГКТ представляет собой многоцелевую многоуровневую систему, включающую данные утвержденной градостроительной документации, сведения о градостроительных ресурсах территорий, их состоянии, характере использования и правовом статусе, получаемые из кадастров природных ресурсов, системы учета зданий и сооружений, регистрации прав на недвижимое имущество, регистра субъектов хозяйствования, других государственных регистрационных и информационных систем. Ведение ГКТ предусматривается для каждой административно-территориальной единицы республики.

❑ В отделе координации и экономической безопасности Минэкономики накапливается информационная база для разработки и мониторинга индексов экономической безопасности. Таковые позволят осуществлять основанную на объективных критериях экспертизу проектов экономических решений на макро- и микроуровне по стратегически важным направлениям внутренней и внешней политики.

Отделом уже проведена экспертиза ряда проектов, касающихся создания ФПГ, совместных предприятий, белорусских государственных предприятий промышленности и топливно-энергетического комплекса, привлечения иностранных инвестиций. Даны оценки последствий вступления Беларуси в ГАТТ/ВТО и другим проектам.

❑ Действующая в Министерстве экономики и научно-исследовательском экономическом институте (НИЭИ) информационная система государственного регулирования экономического и социального развития содержит базовую информацию по основным показателям социально-экономического развития страны. На основе математических, программно-технологических и технических свойств здесь осуществляется оперативное информационно-аналитическое обслуживание Минэкономики по таким направлениям, как макропропорции, финансы, внешнеэкономические связи, цены, промышленность, агропромышленный комплекс, транспорт, охрана окружающей среды. Кроме того, НИЭИ разработан и запущен в работу информационный комплекс экономико-правового регулирования, содержащий сведения о законах, принимаемых Верховным Советом, тексты указов и распоряжений Президента Республики Беларусь, постановлений Кабинета Министров.

❑ На состоявшемся недавно заседании коллегии министерства рассмотрены вопросы работы Фонда информатизации республики. Обсужден также регламент проведения оценки на соответствие требованиям экономической безопасности проектов документов, которые готовятся и согласовываются в министерстве.



ИТОГИ ГОДА

Уважаемые дамы и господа!

На сегодняшний день Инкомбанк работает с 20 белорусскими банками, лицензия которых позволяет вести операции с рублями Российской Федерации. Крупнейшим клиентом Инкомбанка является также Национальный банк Беларуси. Работая с Инкомбанком, белорусские банки обеспечивают быстрые расчеты своим клиентам и их контрагентам из банков России и стран ближнего зарубежья; получают доступ к различным сегментам валютного, финансового и фондового рынка, получают кредитные линии в рублях и СКВ как под обеспечение высоколиквидных активов, так и в пределах "чистых линий" для банков, имеющих наибольший оборот через Инкомбанк. Планируется в ближайшем будущем кредитовать банки под обеспечение белорусских государственных ценных бумаг. В целях совершенствования работы с белорусскими банками и привлечения новых банков корреспондентов Инкомбанк в ближайшее время открывает свое представительство в Минске.

Совет акционерного банка "Инкомбанк" подвел итоги деятельности банка за 1995 год и определил перспективы его работы в 1996 году. Сегодня вниманию акционеров и клиентов Инкомбанка предлагаются итоги работы банка в 1995 году, консолидированный баланс и подробная информация о финансовом положении банка.

Экономическая обстановка, банковский сектор

Важной особенностью экономического развития России в 1995 году явилось замедление темпов спада промышленного производства и ВВП, а также возникновение признаков роста в отдельных отраслях. Вместе с тем продолжался спад в отраслях, ориентированных на внутреннее потребление. Несмотря на все усилия властей, проблема неплатежей продолжает изматывать производство и серьезно накалять социальную атмосферу.

Кредитно-денежная политика России в 1995 году характеризовалась чрезмерной жесткостью. Увеличение резервных требований к коммерческим банкам, введение налогов на создаваемые банками резервы под риски, фиксация обменного курса через "валютный коридор", финансирование бюджетного дефицита через выпуски ГКО — таков неполный перечень акций, которые составили пакет антиинфляционных мер, предпринятых Центральным банком России. Эти меры позволили ему добиться некоторых успехов в области финансовой стабилизации, вместе с тем эти же меры спровоцировали и августовский кризис на Московском межбанковском рынке, последствия которого к концу года в полной мере стали сказываться и на региональных банках.

АБ "Инкомбанк" в этих непростых условиях сумел не только сохранить лидирующие позиции на российском рынке банковских услуг, но и упрочить их по целому ряду направлений. Во многом это было связано с тем, что именно в 1995 году Банк изменил стратегию своего развития и перешел от "стратегии рыночной экспансии" к "стратегии консолидации". Это означало переход к периоду закрепления достигнутых на рынке позиций, совершенствование внутрибанковских систем управления. Существенным событием 1995 года явилось изменение организационной структуры Банка, отражающей новые условия деятельности и ориентированной на развитие ключевых видов бизнеса Банка.

Основные финансовые итоги развития Банка в 1995 году

Представленные ниже динамика показателей консолидированного баланса, отчет о прибылях и убытках свидетельствуют о дальнейшем развитии Банка. Наблюдается рост и улучшение показателей по всем основным коэффициентам, характеризующим деятельность Банка.

В 1995 году Банком получена прибыль в сумме 740,6 млрд.руб., в предыдущем 1994 году прибыль составляла 290,3 млрд.руб., рост — 255%. Очищенные активы возросли с 9 трлн.руб. на начало отчетного года до 13,6 трлн.руб. на конец года, рост — 150%. Соответственно, **прибыльность активов** (отношение прибыли к активам) увеличилась с 3,2% в 1994 году до 5,4% в 1995 году.

За счет реструктуризации баланса удалось увеличить процентные доходы с 1,1 трлн. руб. в 1994 году до 2,6 трлн.руб. в 1995 году, рост 230% при меньшем проценте роста расходов по вкладам, депозитам и остаткам — 216%.

Банком созданы резервы под кредитные и другие риски в объеме 320,3 млрд.руб. с ростом в 2,6 раза по сравнению с 1994 годом.

Капитал Банка вырос на 58% (с 898 млрд.руб. до 1 421 млрд.руб.).

Несмотря на кризис межбанковского рынка, показатели **ликвидности** значительно улучшились: при росте обязательств Банка на 49% (с 8 188 млрд.руб. до 12 187 млрд.руб.) денежные средства в ЦБ РФ выросли в 2,5 раза (с 481 млрд.руб. до 1 217 млрд.руб.), кроме того, к ликвидным активам на конец 1995 года необходимо отнести краткосрочные депозиты в западных банках на сумму 260 млн.долларов и ГКО на сумму 711 млрд.руб. Всего ликвидные активы на конец года составили 3 145 млрд.руб.

Темпы роста прибыли и резервов Банка значительно опережали темпы роста активов: при росте суммарных активов в 1,5 раза (с 9 086 до 13 608 млрд.руб.), прибыль выросла в 2,55 раза, резервы выросли в 2,6 раза (с 120,9 до 320,3 млрд.руб.).

Все это подтверждает разумность и взвешенность политики Банка в сфере управления финансовыми ресурсами, ликвидностью и рисками.

Значительно повысилось место Банка в международном рейтинге (журнал "Banker"). По величине собственного капитала АБ "Инкомбанк" занимает 850-е место (915 в прошлом году) среди 1 000 крупнейших банков мира, по отношению капитала к активам — 156 место (623-е место в прошлом году). По эффективности и рентабельности работы Инкомбанк вошел в число 25-ти лучших из числа 1 000 крупнейших банков мира (World's Top-25). По темпам роста реальной балансовой прибыли Банк занял второе место. По соотношению Прибыль/Среднегодовой капитал — **восьмое место**. По прибыльности активов — **двенадцатое место**. По прибыльности капитала — **шестнадцатое место**.

Консолидированный баланс АБ "Инкомбанк" (млн.рублей)

АКТИВ	на 1 января 1995 года	на 1 января 1996 года	процент к 1994 году
1. Денежные средства в Центральном банке	481 078	1 217 466	253%
2. Средства в банках и кредитных учреждениях	2 755 721	2 803 170	102%
3. Вложения в ценные бумаги, паи и акции	408 957	1 348 905	330%
4. Кредиты предприятиям, организациям, населению	2 776 091	5 767 495	208%
в том числе учтенные векселя	4224	657 530	15 567%
5. Основные средства и нематериальные активы	101 220	369 628	365%
6. Прочие активы	2 562 964	2 101 693	82%
7. Всего активов	9 086 031	13 608 357	150%
8. Валюта баланса (неочищенные активы)	9 186 682	14 549 848	158%
ПАССИВ			
I. Обязательства			
1. Средства Центрального банка РФ	10 106	2 423	24%
2. Средства банков и кредитных учреждений	1 827 688	2 112 319	116%
3. Средства клиентов, включая вклады населения	4 049 782	6 757 930	167%
4. Выпущенные банком долговые обязательства	74 196	876 553	1 181%
5. Прочие обязательства	2 226 085	2 438 211	110%
6. Всего обязательств	8 187 857	12 187 436	149%
II. Собственные средства (капитал)			
7. Уставный капитал	8 626	8 626	100%
8. Прочие фонды и другие собственные средства	889 548	1 412 295	159%
9. Прибыль (убыток) за отчетный год	290 332	740 629	255%
10 Использовано прибыли в отчетном году	290 332	740 629	255%
11 Нераспределенная прибыль	0	0	
12 Всего собственных средств (капитал)	898 174	1 420 921	158%
13 Всего пассивов	9 086 031	13 608 357	150%
14 Валюта баланса (неочищенные пассивы)	9 186 682	14 549 848	158%
Внебалансовая статья:			
гарантии, поручительства, выданные банком	218 983	907 410	414%

Отчет о прибылях и убытках АБ "Инкомбанк"

ДОХОД	на 1 января 1995 года	на 1 января 1996 года	процент к 1994 году
1. Процентные доходы	1 133 227	2 604 077	230%
2. Доходы по операциям с ценными бумагами	77 435	1 122 615	1 450%
3. Доходы по операциям на валютном рынке	191 113	693 986	363%
4. Прочие доходы	219 094	611 087	279%
Итого доходов	1 620 869	5 031 765	310%
РАСХОДЫ			
1. Проценты по кредитам, вкладам и депозитам	898 707	1 937 433	216%
2. Расходы по операциям с ценными бумагами	82 309	827 872	1 006%
3. Расходы по операциям на валютном рынке	23 483	320 638	1 365%
4. Прочие расходы	326 038	1 205 193	370%
Итого расходов	1 330 537	4 291 136	323%
Прибыль	290 332	740 629	255%

Составлен по требованиям Центрального банка Российской Федерации № 132 от 22 декабря 1994г.



Динамика годовой балансовой прибыли (млрд.руб.)

Динамика совокупных активов (млрд.руб.)

Динамика балансовой прибыли в 1995 году по кварталам (млрд.руб.)

Динамика совокупных активов в 1995 году по кварталам (млрд.руб.)

Филиальная сеть

На конец отчетного года филиальная сеть Инкомбанка включала в себя Московский региональный центр, состоящий из 15 филиалов, и филиальную сеть за пределами московского региона, состоящую из 24 действующих банковских подразделений с самостоятельными корреспондентскими счетами в Центральном банке Российской Федерации. Новым направлением в политике Инкомбанка в области развития и совершенствования управления филиальной сетью стало создание Региональных центров (РЦ). РЦ включают в себя несколько действующих филиалов, объединенных по принципу экономической близости территорий расположения филиалов и клиентов, обслуживающихся в филиалах. К настоящему времени Банк создал 7 Региональных центров в следующих городах России:

- Московский: в г.г.Москва и Дубна;
- Северо-Западный: в г.Санкт-Петербург;
- Самарский: в г.г.Самара, Нефтегорск, Новокуйбышевск, Тольятти;
- Западно-Сибирский: в г.г.Омск, Якутск;
- Поволжский: в г.г.Ульяновск, Димитровград;
- Нижегородский: в г.Нижний Новгород;
- Ростовский: в г.Ростов-на-Дону.

За отчетный период прибыль иногородних филиалов составила 558 млрд.руб., ее удельный вес в общей прибыли Банка достиг 75,3% против 40,5% в 1994 году, суммарные активы достигли 5 трлн.руб.

Бизнес с корпоративными клиентами

Финансирование крупных и долгосрочных проектов

Банком накоплен уже более чем трехлетний опыт работы в кредитовании средне- и долгосрочных проектов. В отчетном году в сфере проектного финансирования Банк осуществлял экспертизу и финансовый анализ инвестиционных проектов, организацию международного фондирования проектов, кредитование средне- и долгосрочных проектов, предоставление банковских гарантий. В целом действующий кредитный портфель инвестиционных проектов составил свыше 140 млн.долларов.

В течение 1995 года в Банк поступило на рассмотрение около 400 предложений на участие Банка в инвестиционных проектах. По наиболее эффективным из них Банк начал финансирование, в том числе с участием международных финансовых институтов и организаций. В частности, хотелось бы отметить следующие проекты:

- совместное сотрудничество с концерном "Тетра Лаваль" (Швеция) предполагает осуществление в 1996 году сделок на сумму 10—15 млн.долларов. Уже начата реализация первого проекта объемом 7,6 млн.долларов;
- проект передачи в лизинг американской сельскохозяйственной техники фирмы "Джон Дир" на сумму 10 млн.долларов под гарантии "ЭКСИМбанка" (США) в хозяйства Краснодарского и Ставропольского краев;
- финансирование строительства и запуска модульного нефтеперерабатывающего завода в Республике Марий Эл с общим объемом инвестиций 17 млн.долларов;
- реализация строительства жилого дома по индивидуальному проекту в Крылатском (г.Москва) со стоимостью проекта 27,8 млн.долларов.

Кредитование предприятий

Банк, сохраняя достигнутые позиции по кредитованию в таких отраслях, как черная и цветная металлургия, добывающая (нефть и газ), производство минеральных удобрений и нефтепродуктов, активно кредитовал предприятия пищевой промышленности и транспорта, внешнеторговые объединения, субъекты Российской Федерации и муниципальные образования. Приоритетом в получении кредитов пользовались прежде всего клиенты, имевшие наибольший объем бизнеса с Банком и наибольший объем оборотов по счетам в Банке. Это один из главных принципов кредитной политики, который будет соблюдаться Банком и в дальнейшем. Общий кредитный портфель корпоративных клиентов составил на конец года 4 989 млрд.руб., или 1075 млн.долларов США. Следует отметить, что происходит активная смена акцентов в географической концентрации портфеля кредитов: доля кредитов, выданных в Московском регионе, снизилась с 60% до 43% от суммы общего кредитного портфеля. При этом наиболее крупные портфели сформированы в следующих регионах: Западно-Сибирский — 97,76 млн.долларов, Нижегородский — 72,02 млн.долларов, Самарский — 70,20 млн.долларов, Поволжский — 42,11 млн.долларов.

Новое в обслуживании корпоративных клиентов

С целью развития сотрудничества с крупными корпоративными клиентами в Банке начал формироваться институт менеджеров, наделенных реальными полномочиями для работы в этом направлении. Был также продолжен процесс формирования "Бизнес-центров" — специализированных филиалов по обслуживанию крупных клиентов в Региональных центрах Банка в Омске и Санкт-Петербурге. Улучшение качества предоставляемых услуг способствовало увеличению числа крупных клиентов, обслуживающихся Банком. Банк разработал систему электронных платежей "Банк—Клиент", которая постоянно совершенствуется. Система позволяет быстро и качественно передавать фактически любую информацию, касающуюся различных сторон взаимодействия Банка и клиента. Новой услугой, которая активно внедрялась для крупных корпоративных клиентов Банка, стал финансовый инжиниринг — данная услуга, реализуемая крупным корпоративным клиентам, позволила им получить в 1995 году дополнительную чистую прибыль в размере 38,7 млрд.руб. Разработана и внедрена новая услуга Банка — проект "Содействие бизнесу клиента" (Trade Promotion), ориентированный на развитие торговых операций клиентов.

Документарный бизнес

В 1995 году Банк занимал лидирующее положение среди крупнейших российских банков по обслуживанию клиентов по документарным расчетам. В отчетном периоде проводились наиболее сложные расчеты в форме документарных аккредитивов и документарных инкассо, а также осуществлялись различные виды гарантийных операций по внешнеторговым сделкам. Общий оборот документарных операций Банка за 1995 год составил сумму более 1,560 млрд.долларов, что в 1,3 раза превышает тот же показатель за предыдущий год. Сумма доходов по документарным операциям по сравнению с 1994 годом возросла в 2 раза и составила около 4 млн.долларов.

Инвестиционный бизнес и операции с ценными бумагами

Рынок государственных краткосрочных облигаций (ГКО) в 1995 году оставался одним из наиболее ликвидных и доходных для Банка сегментов финансового рынка. Комиссия Банка по прямым операциям с ГКО составляла от 0,05% до 1,6% в зависимости от объема средств клиентов.

Инкомбанк — крупнейший в России дилер на рынке облигаций ВВЗ. В 1995 году Инкомбанк осуществлял торговлю облигациями ВВЗ на российском и европейском рынках ценных бумаг. Более 90% торгового оборота по облигациям ВВЗ пришлось в отчетном году на внебиржевой оборот.

Казначейские обязательства (КО) являются расчетным инструментом погашения задолженности Министерства финансов Российской Федерации перед предприятиями-кредиторами. Учитывая преимущества налогообложения по данному активу, в периоды снижения процентных ставок Банк обеспечивал на этом направлении более высокую доходность, чем аналогичные вложения на рынке ГКО.

Работа с долговыми обязательствами банков и корпораций занимала видное место в деятельности Банка. Используя процентную и дисконтную формы векселей, Банк успешно и оперативно размещал собственные средства и средства клиентов на срок от 1 до 6 месяцев. Одновременно Банк обеспечил на этом направлении более высокую доходность, чем аналогичные вложения на рынке МБК. Надежность вложений клиентов обеспечивалась глубоким финансовым и экономическим анализом деятельности эмитента или авалиста.

Рынок ценных бумаг российских корпораций в 1995 году приобрел более цивилизованный характер в связи с тем, что возросла ликвидность, появились так называемые российские "blue chips", значительно улучшилась инфраструктура. Этот рынок в 1995 году отличала высокая доходность. Этим обстоятельством объясняется стратегия работы Банка с акциями приватизированных предприятий: арбитражные операции с бумагами, обладающими высоким спекулятивным потенциалом и значительно недооцененными, либо вложения в акции компаний в размерах, обеспечивающих влияние на управление компании-эмитента.

Обслуживание частных клиентов

В отчетном году произошло заметное расширение позиций Банка на сегменте обслуживания частных вкладчиков, по которому доля Банка на рынке возросла на 0,5% и составила 1,7%. Это второе место на рынке после Сбербанка РФ. В отчетном году Банк ввел в действие новые технологии по обслуживанию населения, что позволило значительно сократить время обслуживания клиентов. Были внедрены новые, более удобные для клиентов формы договоров, новые виды вкладов, удовлетворяющие любые потребности клиентуры. Постоянно расширяющаяся сеть филиалов Банка позволила принимать на обслуживание все большее количество частных клиентов. Суммарный остаток средств на депозитах частных клиентов составил на конец года 1 214,1 млрд.руб и 210 млн.долларов США.

Корреспондентская сеть и расчеты

В 1995 году более 95% платежей клиентов Банка за пределами московского региона осуществлялись через рублевую корреспондентскую сеть, которая насчитывала на конец отчетного периода около 650 банков. Рублевая корреспондентская сеть Инкомбанка охватывает все регионы России и стран ближнего зарубежья. Возросло число банков-корреспондентов в дальнем зарубежье со счетами в российских рублях. 85% платежей банков-корреспондентов осуществляется по корреспондентской сети "день в день" с использованием большого числа транзитных банков в различных регионах России. Ежедневный оборот рублевой корреспондентской сети превышает 500 млрд.рублей. Время прохождения любого платежа снизилось до минимума.

На конец 1995 года международная корреспондентская сеть Банка насчитывала 64 банка со счетом и более 100 банков без счета, что позволяло осуществлять расчеты клиентов в любой точке планеты в минимальные сроки. В 1995 году Банк добился признания со стороны различных ведущих финансовых институтов мира. Это выразилось прежде всего в предоставлении более чем 40 западными банками кредитных линий для подтверждения аккредитивов и гарантий, открываемых Инкомбанком, и дисконтирования векселей, авалируемых Банком, на общую сумму более 160 млн.долларов.

Международные расчетные операции Инкомбанк осуществляет через собственный Центр международных расчетов (ЦМР). Благодаря высокой квалификации персонала, передовым технологиям и собственному ноу-хау Инкомбанк заслуженно пользуется высокой репутацией по международным расчетам. Согласно оценкам банков-корреспондентов, по качеству исполнения безусловных (чистых) платежей Банк занимает лидирующие позиции в числе европейских финансовых институтов. По данным за отчетный год, доля платежных сообщений, обрабатываемых автоматически, составляла в среднем 96—97%. Высокие стандарты работы ЦМР (ежедневная выверка счетов "ностро", строгие контрольные процедуры, оперативная работа с невыясненными суммами), точность и аккуратность в исполнении расчетных обязательств (как собственных, так и клиентских) обеспечивают Инкомбанку значительные конкурентные преимущества на рынке банковских услуг и высокую репутацию в мировом банковском сообществе.

Торговый бизнес

В 1995 году был создан единый дилинговый центр Инкомбанка, включающий в себя 18 активных рабочих мест. Центр, оборудованный по международным стандартам, позволил осуществлять торговлю основными финансовыми инструментами в системе "Reuter Dealing-2000" и существенно увеличить объем проводимых операций.

Основным достижением 1995 года стало начало формирования единого Treasury, что позволило:

- более четко структурировать три вида бизнеса: операции на валютном рынке, операции на денежном рынке и операции на рынке капиталов;
- более эффективно управлять краткосрочной ликвидностью Банка;
- избежать дублирования в управлении ресурсами Банка;
- упростить систему внутренних и внешних лимитов и управления рисками, сделать ее более "прозрачной";
- получать дополнительный доход за счет более оперативного проведения активных операций;
- осуществлять сложные операции, например кредитно-депозитные свопы, производить котировку основных мировых валют к рублю (немецкая марка, английский фунт, швейцарский франк, французский франк, итальянская лира, финская марка);
- использовать низкостоимостные пассивы, привлекаемые на западном рынке под залог ценных бумаг иностранных эмитентов, для проведения высокодоходных активных операций на внутреннем валютном рынке РФ.

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ: мировой опыт — в отечественные реалии

Реструктурирование белорусской экономики ведущие специалисты страны связывают с воссозданием диверсифицированной индустрии. На микроуровне это предполагает преобразование структуры предприятий, изменение номенклатуры выпускаемых продуктов и услуг.

Известно, что начиная с 50-х годов число специализированных компаний в мировой экономике стало неуклонно сокращаться (рис. 1). В то же время число диверсифицированных начало расти. В дальнейшем эта тенденция стала глобальной, присущей всем развитым и развивающимся странам.

Отказ от специализации (в стабильных условиях дающей значительный эффект от концентрации производства и ресурсов) вряд ли можно объяснить воздействием какого-то одного фактора. Скорее всего это было объективно обусловлено:

— жесткой конкурентной борьбой на внутренних рынках и "выталкиванием" отдельных компаний в другие сферы;

— сокращением жизненного цикла многих промышленных технологий и продуктов;

— циклом мировых экономических кризисов — переходом на плавающие валютные курсы (1971—1973 гг.); первым нефтяным кризисом (1973—1974 гг.); глубочайшей рецессией в экономике западного мира (1974—1975 гг.); вторым нефтяным кризисом (1978—1980 гг.).

Так или иначе, но к исходу 80-х годов в западном мире диверсификация стала естественным экономическим явлением и в производственной, и в финансовой сферах.

В индустрии на первых порах это проявлялось в увеличении ассортимента выпускаемых предприятием продуктов или услуг (на базе основной отраслевой технологии) и обеспечивалось как путем внутренней разработки продукта, так и через приобретение лицензий и технологий. В дальнейшем диверсификационные решения осуществлялись также путем проникновения в другие отрасли, в том числе и зарубежные.

Говоря о Беларуси, следует признать, что если в целом экономика страны и является широкодиверсифицированным народнохозяйственным комплексом, то многие ведущие предприятия (МАЗ, МТЗ, "Горизонт", "Атлант", часовой, подшипниковый и ряд других заводов) можно классифицировать как специализированные или с доминирующим продуктом. Специалисты по маркетингу могут подтвердить, что в таких случаях наблюдается очень жесткая зависимость судьбы предприятия от жизненного цикла (или судьбы) одного товара, одной отрасли. Сегодня это и есть главный бич для наших ведущих производителей-экспортеров, поскольку в кризисный момент у них нет возможности получить прибыль от каких-то других сфер деятельности.

Напротив, небезызвестный концерн "СИМЕНС" с годовой прибылью 1,0 млрд. марок диверсифицирован в 17 разных отраслей: строительство электростанций, производство телекоммуникационного оборудования, выпуск топливных элементов для АЭС, бытовую электронику и др. В прибыли концерна не менее 60% составляют поступления от инвестиционной деятельности. Это позволяет "СИМЕНСу" при общем спаде конкурентоспособности его продукции не только держаться "на плаву", но еще и широко модернизироваться.

Впрочем, не следует думать, что отсутствие средств на внутреннюю модернизацию, приобретение лицензий и технологий сводит на нет возможность диверсифицирования (другие направления: вертикальная либо горизонтальная интеграция или же реструктурирование).

Например, в экономической истории США в 30-е годы автомобильные компании "Шевроле", "Понтиак", "Олдсмобиль", "Бьюик", "Кадиллак" оказались на грани банкротства. Но их менеджеры нашли выход — провели горизонтальное слияние (интеграцию) компаний в корпорацию "Дженерал Моторз". Это позволило в дальнейшем провести реструктуризацию корпорации по принципу вертикально интегрированного производства. Причем сочетались все типы интеграции: "вверх", "вниз", "сквозная" (рис. 3), с одновременным отсечением нерентабельных или "двойных" отделений: участков мелкого крепежа, покрышек, камер, дисков, деталей электроосвещения, прокладок, пластмассовых деталей и т.д.

Активная реконструкция проводилась по ряду направлений: выделялись активы для создания независимых малых компаний; реализовывалась часть акций интегрируемых компаний; наконец, проводилось деинвестирование (рис. 2). Может быть, благодаря этому сегодня "Дженерал Моторз" и является такой мощной диверсифицированной корпорацией, выпускающей грузовики, электробытовые приборы, автобусы, дизельные локомотивы, военную продукцию. Корпорация еще и типичный представитель экспортоориентированного потенциала США.

Поскольку речь зашла об экспорте, то следует иметь в виду, что его роль в росте экономик многих стран была решающей. Опыт ФРГ, Австрии, Бразилии, Тайваня, Японии показывает, что после достижения минимальной самодостаточности эти государства принимали все возможные меры для запуска механизма реструктурирования своего экспортоориентированного потенциала. Причем во всех случаях можно выделить определенную последовательность шагов (рис. 4) — создавалось правовое поле для активного развития частного бизнеса, роста малых и средних предприятий (рис. 2, поз. 1); для них вводилась политика льгот и преференций; последовательно и быстро либерализовалась ВЭД.

Кое-что в части интегрирования и реструктурирования уже отрабатывается в ПО "БелавтоМАЗ", "Горизонт", на Мозырском НПЗ.

Следует учесть, что в мировой практике выбор направлений диверсификации экспорта, как правило, предопределялся заранее (рис. 5). Скудность в Беларуси природных ресурсов, небольшая емкость внутреннего рынка и высокая квалификация рабочих, служащих (около 33% из них имеют высшее и среднее специальное образование), наличие большого числа научной интеллигенции скорее всего приведет к осознанию нашей причастности к первой группе.

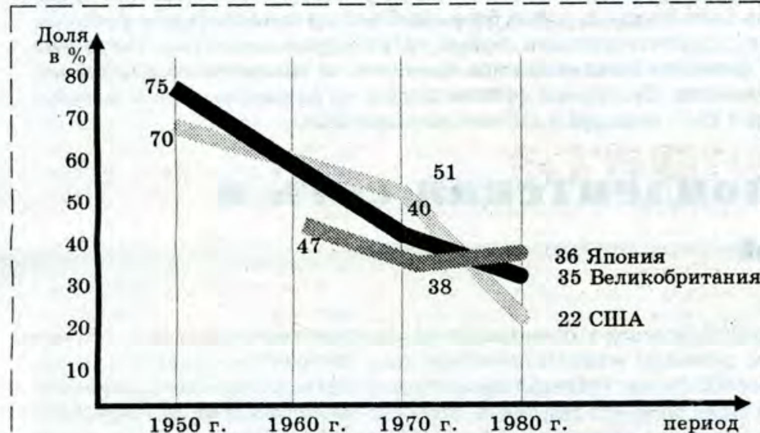


Рис. 1. Динамика снижения доли специализированных компаний при переходе к стратегии диверсификации



Рис. 4. Обобщенная схема запуска механизма реструктурирования экспортоориентированного потенциала успешных экономик в переходные периоды



Рис. 2. Основные направления реструктурирования предприятий в рамках программ диверсификации



Рис. 3. Основные направления интегрирования предприятий в рамках программ диверсификации

Группа стран	Основные направления продуктовой диверсификации экспорта	Факторы, предопределившие выбор стратегии
1-я группа Гонконг, Сингапур, Тайвань, Израиль, Южная Корея, Португалия, Греция	Экспорт зрелой трудоемкой продукции с помощью усиленного маркетинга, дизайна, сбора информации об иностранных рынках и партнерах	Отсутствие природных ресурсов
2-я группа Югославия, Аргентина, Бразилия, Мексика, Турция	Экспорт товаров производственного назначения, химических веществ, иных промежуточных товаров	Наличие достаточных природных ресурсов, емкий внутренний рынок, позволяющий иметь эффект масштаба
3-я группа Индия, Пакистан, Египет	Экспорт стандартизированных, промежуточных продуктов — текстиля, фанеры, цемента, не являющихся зрелой продукцией	Наличие достаточных трудовых ресурсов низкой и средней квалификации и отдельных видов природных ресурсов

Рис. 5. Матрица группировки отдельных стран по типу продуктовой диверсификации экспорта

Сергей ЛУКЬЯНЕНКО,
Валентина МАТЮШЕВСКАЯ,
Академия Управления при Президенте РБ

? Справочное бюро "НЭГ" !

Дополнительный отпуск водителю

Прошу дать разъяснение по вопросу предоставления дополнительного отпуска водителям автобуса, грузового и легкового автомобилей.

Н.МАРКОВ, г. Минск

Постановлением Государственного комитета по труду от 29 июля 1994 г. N 89 "О списке производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск" предусмотрено за работу с вредными условиями труда предоставление дополнительного отпуска: при работе на автобусах регулярных линий, в том числе и на заказных; на служебных автобусах по утвержденному графику; маршрутных такси — продолжительностью 12 рабочих дней. При работе на автомобилях медицинской помощи и санитарных; автомобилях-такси; по перегону автомобилей — продолжительностью 6 рабочих дней. При работе на автомобилях, включая специальные, погрузчиках, грузоподъемностью от 1,5 до 3 т — продолжительностью 6 рабочих дней, от 3 т и выше — 12 рабочих дней.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска.

Иван СКУРАТОВИЧ,
зам.нач.управления Минтруда

Оплата за работу в выходные и праздники

— Каким образом производится оплата за работу в выходные и праздничные дни?

— Работа в выходные и праздничные дни оплачивается:

работникам со сдельной оплатой труда — не ниже двойных сдельных расценок;

работникам с повременной оплатой труда, а также получающим должностные оклады — не ниже двойных часовых ставок (окладов);

работникам, получающим месячный оклад, — не ниже одинарной часовой или дневной ставки сверх оклада, если работа производилась в пределах месячной нормы рабочего времени, и в размере не ниже двойной часовой или дневной ставки сверх оклада, если работа производилась сверх месячной нормы.

Оплата за работу в выходные и праздничные дни производится всем работникам (независимо от того, установлен для них нормированный или ненормированный рабочий день) за часы, фактически проработанные в выходной или праздничный день. Если на указанные дни приходится часть рабочей смены, то в двойном размере оплачиваются часы, фактически проработанные в выходной или праздничный день (от 0 до 24 часов).

— По каким видам работ допускается работа в праздничные дни?

— В предусмотренные статьей 65 КЗоТ праздничные дни допускаются работы, приостановка которых невозможна по производственно-техническим условиям (непрерывно действующие предприятия, учреждения и организации), а также вызванные необходимостью обслуживания населения и неотложные ремонтные и погрузочно-разгрузочные работы.

Указанные предприятия могут производить работу в праздничные дни без каких-либо дополнительных разрешений, поскольку для них продолжение работы в праздничные дни неразрывно связано с самим процессом производства. Работники таких предприятий привлекаются к работе в праздничные дни в соответствии с утвержденными графиками сменности.

На непрерывно действующих предприятиях, а также при суммированном учете рабочего времени работа в праздничные дни включается в месячную норму рабочего времени.

При подсчете сверхурочных часов работа в выходные и праздничные дни, выполненная сверх нормы рабочего времени, не должна учитываться, поскольку она уже оплачена в двойном размере.

Премию за работу в выходной и праздничный день следует начислять в одинарном размере: а) повременщикам за фактически проработанное время, без учета доплаты за работу в эти дни; б) сдельщикам — на заработок по одинарным сдельным расценкам.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

Не менее трехкратного заработка

Я пенсионерка, работаю не по контракту, а на общих основаниях. С первого апреля 1996 г. моя должность в штатном расписании сокращается. Меня об этом за два месяца предупредили. В бухгалтерии сказали, что выплатят только двухнедельное пособие. Я считаю, что меня должны сокращать на общих основаниях и выплатить трехмесячное пособие.

М.ИВАЩЕНКО, г.Гродно

При увольнении работника в связи с сокращением численности (штата) ему в соответствии со статьей 36 Кодекса законов о труде выплачивается выходное пособие в размере не менее трехкратного среднемесячного заработка. Для применения указанной нормы законодательство не делает различия между работниками пенсионного и непенсионного возраста. Если работник предупрежден о предстоящем увольнении по сокращению численности (штата), по истечении установленного законодательством срока он должен быть уволен с выплатой выходного пособия в размере не менее трехкратного среднемесячного заработка.

Людмила ОЛИКЕР,
нач.отдела законодательства Минтруда

Как перейти на "сдельщину"?

Разъясните, пожалуйста, как перевести работников торговли и общественного питания на сдельную оплату труда, исходя из расчетных нагрузок на одного работника и расценки за I тыс.руб. товарооборота (в целях повышения производительности труда и роста объемов товарооборота)? Интересует:

1) Порядок расчета плановой нагрузки на одного работника.

2) Что обязан гарантировать наниматель работнику в случае невыполнения доведенной расчетной нагрузки и при условии убыточной работы предприятия (если работник согласно графику отработал полный месяц, однако по ряду объективных и субъективных причин не выполнил доведенную нагрузку)?

3) Имеем ли мы право перевести на такую форму оплаты труда в зависимости от расчетной нагрузки товарооборота в целом по военторгу водителей гаража и работников администрации (бухгалтеров, экономистов, товароведов и др.)?

Л.БОРТНОВСКАЯ, начальник планового отдела военторга, г.Пружаны

В соответствии с Кодексом законов о труде Республики Беларусь формы, системы, размеры оплаты труда работников устанавливаются нанимателем на основании коллективного договора, соглашений или трудового договора.

В настоящее время в условиях нестабильности экономической ситуации, роста цен, снижения физического объема товарооборота возможность применения сдельной оплаты труда ограничена.

В этих условиях применение сдельной оплаты труда по расценкам за 100 тыс.рублей фактического товарооборота может быть оправдано при установлении нормы времени и расценки за единицу реализованных товаров с учетом трудоемкости их продажи. При определении расценок необходимо серьезно подходить к определению плановой численности работников и недопущению опережения роста среднемесячной заработной платы над производительностью труда.

Порядок расчета плановой нагрузки на одного работника не изменился и рассчитывается как отношение реализации товаров в натуральном выражении к численности работников.

При невыполнении норм выработки не по вине работника согласно ст.91 Кодекса законов о труде заработная плата не может быть ниже двух третей установленной ему тарифной ставки (оклада). При невыполнении норм выработки по вине работника оплата производится за фактически выполненную работу. Кроме того, гарантии, предусмотренные ст.91, могут быть повышены на основании коллективного договора. Коллективным договором может предусматриваться также и оплата труда работников убыточных предприятий в размерах не ниже минимальной заработной платы.

Что касается перевода на сдельную оплату труда работников администрации, водителей гаража, то как уже сказано, это является правом предприятия и делается в установленном порядке.

Валентина ДУДАЛЬ,
начальник управления экономики торговли и развития рыночных отношений Минторга Республики Беларусь

Пенсия служащим госаппарата

Прочитав в N 52 "НЭГ" за 1995г. материал юриста Олега Москалева о том, что Конституционный суд не согласился с толкованием Верховным Советом порядка назначения пенсий служащим госаппарата при выходе в отставку, невольно подумал: кому же верить? Поверив толкованию Верховного Совета и учитывая состояние здоровья, я подал заявление с просьбой принять мою отставку, которая была удовлетворена. При общем трудовом стаже 42 года и стаже служащего госаппарата 22 года, я получил пенсию в сумме 320 тысяч рублей. Мне почти 58 лет, работы найти пока не могу. А как прожить на эти деньги? Закон "Об основах службы в государственном аппарате" считаю абсолютно несовершенным. Ст.16 (классы служащих госаппарата), ст.21, ст.22 и ст.23 этого закона должны быть пересмотрены. Допустим, если я получал надбавку к должностному окладу в размере 40%, то я невольно вызывал зависть и раздражение у своих сотрудников. При выходе в отставку должен быть стаж работы в госаппарате не 8 лет, и в соответствии с этим пенсия должна обеспечить прожиточный минимум.

Не одобряю обязательных отчислений в различные фонды — своего рода "кормушки" для "хищников".

Виктор КОРЖОВ, г.Могилев

Письмо нашего читателя комментирует заместитель начальника управления пенсий и пособий Министерства социальной защиты Республики Беларусь Наталья ШАВЛОВСКАЯ.

Право на получение пенсии служащим государственного аппарата, уволенным с работы в связи с выходом в отставку, установлено Законом "Об основах службы в государственном аппарате". Согласно статьи 22 этого закона (в редакции закона от 23 ноября 1993 года) служащим государственного аппарата, не достигшим пенсионного возраста (60 лет — для мужчин, 55 лет — для женщин), при выходе в отставку назначалась пенсия в размере 70% пенсии по возрасту, исчисленной по общим нормам пенсионного законодательства. С 25 марта 1995 года введен в действие Закон от 21 февраля 1995г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об основах службы в государственном аппарате" и постановление Верховного Совета "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "Об основах службы в государственном аппарате" (в дальнейшем — закон от 21 февраля 1995г.). Названным законом существенно изменен порядок исчисления пенсий служащим государственного аппарата, уволенным с работы в связи с выходом в отставку, однако до января 1996г. пенсии служащим назначались в размерах, установленных законом от 23 ноября 1993 года. Закон от 21 февраля 1995г. при исчислении пенсий не применялся, в частности, в связи с отсутствием в нем правовых норм, определяющих конкретную пенсионную формулу, а также порядок исчисления заработка для назначения пенсии.

Постановление Верховного Совета от 13 апреля 1995 года "О толковании пункта 4 части 1 Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об основах службы в государственном аппарате" и постановление Верховного Совета "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "Об основах службы в государственном аппарате" несколько конкретизировали отдельные положения закона от 21 февраля 1995г., касающиеся пенсионного обеспечения служащих государственного аппарата при выходе в отставку. Вместе с тем это постановление не могло быть выполнено в связи с содержащимися в нем принципиально новыми нормами, кардинально изменившими пенсионное обеспечение служащих госаппарата при выходе в отставку, которые отсутствовали в законе от 21 февраля 1995г. и не вытекали из него. Это нормы о возможности исчисления пенсии служащему государственного аппарата из заработка за последний месяц перед выходом в отставку и об исчислении пенсии без применения статьи 56 Закона "О пенсионном обеспечении".

Конституционный суд решением от 6 декабря 1995г. установил, что положения постановления Верховного Совета от 13 апреля 1995г. в части исчисления заработка не соответствуют Конституции Республики Беларусь.

На основании закона от 21 февраля 1995г. с учетом решения Конституционного суда от 6 декабря 1995г. Министерством социальной защиты разработано Разъяснение по вопросам назначения и выплаты пенсий служащим государственного аппарата при увольнении в связи с выходом в отставку (см."НЭГ" N 9 от 28 февраля 1996г.). Основные положения этого разъяснения заключаются в следующем.

Служащим государственного аппарата при выходе в отставку пенсии в соответствии с частью второй статьи 22 Закона "Об основах службы в государственном аппарате" назначаются в следующих размерах:

при наличии общего трудового стажа у мужчин от 25 до 35 лет, у женщин — от 20 до 30 лет и стажа работы в качестве служащего государственного аппарата не менее 15 лет (для мужчин и женщин) — в размере 60% средней заработной платы;

при наличии общего трудового стажа у мужчин не менее 35 лет, у женщин — не менее 30 лет и стажа работы в качестве служащего государственного аппарата от 8 до 15 лет (для мужчин и женщин) и при достижении возраста мужчинами 55 лет, женщинами — 50 лет — в размере 60% средней заработной платы;

служащим, имеющим общий трудовой стаж не менее 35 лет у мужчин и не менее 30 лет у женщин и стаж работы в качестве служащего государственного аппарата не менее 15 лет (для мужчин и женщин), пенсия исчисляется в размере, установленном статьей 23 Закона "О пенсионном обеспечении" — 55% среднего заработка, за каждый полный год работы сверх 20 лет у женщин и 25 лет у мужчин пенсия повышается на 1% заработка, но не более 20% заработка (т.е. пенсия не может превышать 75% заработка, принимаемого для расчета пенсии).

Хотелось бы обратить внимание на порядок определения заработка для исчисления пенсии служащим государственного аппарата при выходе в отставку. Тут действуют общие правила пенсионного законодательства по исчислению заработка и размера пенсии: заработок берется за любые 5 лет подряд (по выбору обратившегося за пенсией) из последних 15 лет работы; при исчислении размера пенсии действует ограничение заработка, установленное статьей 56 Закона "О пенсионном обеспечении". Для "осовременивания" прошлого заработка используется индивидуальный коэффициент заработка пенсионера, который также определяется по общим правилам пенсионного законодательства.

Из изложенного следует, что размер пенсии служащего государственного аппарата, назначаемой при увольнении в связи с выходом в отставку, как правило, не может при прочих равных условиях превышать пенсию по возрасту.

Поясню на примере порядок определения размера пенсии служащего госаппарата (мужчины) в феврале с.г. при наличии общего трудового стажа 33 года, стажа работы в качестве служащего 22 года и индивидуальном коэффициенте заработка 1,76974. Для расчета пенсии в феврале с.г. применяется средняя заработная плата рабочих и служащих в республике за декабрь 1995г. — 1065829 руб. "Осовремененный" заработок служащего составит 1886240 руб. В связи с тем, что он превышает четырехкратный размер минимальной заработной платы, для исчисления пенсии берется заработок, рассчитанный с применением ограничений, установленных статьей 56 Закона "О пенсионном обеспечении", — 762450 руб. Размер пенсии служащего госаппарата в нашем примере в феврале составил 457470 руб. (60% заработка, принимаемого для исчисления пенсии).

Если бы в нашем примере общий трудовой стаж составлял 36 лет (с соблюдением других приведенных условий), то пенсия была бы назначена в размере 66% среднего заработка, что составило бы в феврале 503217 руб. (762450 руб. х 66%), т.е. в этом случае пенсия рассчитывается как пенсия по возрасту.

Всем служащим, которым пенсия была исчислена по "старым нормам" (в размере 70% пенсии по возрасту), с 25 марта 1995г. (а если пенсия назначалась после этой даты — со дня назначения пенсии) производится перерасчет по нормам закона от 21 февраля 1995г. и соответствующая доплата.

Что касается выплаты указанных пенсий, то в случае возвращения на работу в качестве служащего госаппарата, выплата пенсии приостанавливается.

Согласна с мнением читателя о том, что нормы Закона "Об основах службы в государственном аппарате", касающиеся пенсионного обеспечения при выходе в отставку, нуждаются в совершенствовании. Могу сказать, что Министерством социальной защиты разработаны и в установленном порядке представлены предложения о внесении изменений и дополнений в Закон "Об основах службы в государственном аппарате" в части пенсионного обеспечения служащих государственного аппарата.

ОПТИМАЛЬНЫЙ РАБОТНИК ДЛЯ СЕРЬЕЗНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ

У работодателя при наборе кадров возникают серьезные проблемы: шквал звонков от претендентов на работу, разговор с каждым из них на выявление "профпригодности" отнимают массу времени, потраченного часто впустую. Так и хочется возложить решение этих вопросов на чьи-либо плечи.

В этом случае вашим надежным помощником может стать информационное агентство по трудоустройству "IRON MA'AM", сфера работы которого — коммерческие структуры. Основной акцент сделан на профессии, можно сказать, популярные в наше время: секретарь, гид-переводчик, репетитор, гувернантка, продавец, фотомодель и работа на выставках, бухгалтер, массажист, курьер и т.д.

Что важно для работодателя? Профессионализм претендентов, их умение работать в коллективе. И если при самостоятельном подборе работников директор фирмы будет выбирать из нескольких десятков человек, потратив на это уйму времени, то "IRON MA'AM", проделав большую работу, представит ему к выбору лишь несколько самых достойных претендентов. Причем эта услуга будет оказана бесплатно.

Благодаря тому, что знакомство с каждым кандидатом проходит очень обстоятельно и принимаются во внимание не только анкетные данные, но и характер, внешность человека, работодатель может быть уверен, что принятый на работу человек — это тот, кто нужен. Если, к примеру, требуется секретарь со знанием иностранного языка, ПЭВМ и делопроизводства, то он будет соответствовать всем требованиям в полной мере. Неся ответственность за тщательность отбора рекомендуемых претендентов, "IRON MA'AM" быстро подыщет замену работнику, не оправдавшему надежды.

Тот, кто нуждается в услугах гувернанток и репетиторов, может быть уверен и в отношении их профессионализма и образованности, и в том, что расходы на оплату их труда не превысят желаемые — банк данных располагает сведениями о том, за какую сумму согласен работать тот же репетитор.

Кроме того, "IRON MA'AM" предлагает информацию о сезонной и постоянной работе за рубежом. В этом случае подбор кандидатов будет не менее тщателен, а надежность трудоустройства — стопроцентной.

Так что, если обстоятельства оставили вас не у дел, а самостоятельный поиск работы не увенчался успехом, если вам трудно сориентироваться в обилии поступающих предложений, то обращение в "IRON MA'AM" — это ваш шанс. В отношении директоров фирм, набирающих либо весь штат своего предприятия, либо людей на отдельные должности, можно сказать, что выбор кадров через это агентство поможет сэкономить время и сберечь нервы, а в результате — набрать хороший коллектив работников, отлично знающих свое дело.

Агентство по трудоустройству "IRON MA'AM" находится по адресу: *г.Минск, ул.Я.Райниса, д.1Б, подъезд 1А, к.87 (8 эт.)*. А с 15.00 до 20.00 вы можете получить интересующую вас информацию по телефону **46-62-63**.

Раиса ЮДИНА
ИРМа "Экерiблес"

Электронный "шпион" готовится к десанту

Новую модификацию кассового аппарата "БелОка-500" готовит к выпуску Минское производственное объединение вычислительной техники. Эта новость,на первый взгляд отнюдь не глобальная,тем не менее может повергнуть в панику всех, кто связан с розничной торговлей и расчетами с клиентами за наличные деньги. Дело в том, что модель "БелОка-500.0-01", в отличие от выпускаемой сейчас "БелОки-500.0", имеет встроенную, так называемую фискальную, память.

По сути, это внедренный в аппарат "электронный шпион", который способен хранить информацию о всех совершенных операциях в течение 6 лет! Доступ к блоку фискальной памяти смогут иметь только представители налоговой инспекции.

Возможно, те, кто использует в работе старые электромеханические и механические кассовые аппараты, встретят это сообщение с торжествующей улыбкой: вот какие мы предусмотрительные — нашим кассам, которые не имеют вообще никакой электронной памяти и которыми можно манипулировать в свою пользу сколько угодно, "шпионы" не страшны! Но торжество может смениться глубоким разочарованием: по некоторым данным, в Главной государственной налоговой инспекции готовится документ, которым будут запрещены аппараты подобного класса. И вот тогда-то хитрецы вынуждены будут приобрести "шпиона".

Вероятнее всего, новая "БелОка" будет включена в реестр кассовых аппаратов, разрешенных для применения в Республике Беларусь, с 1 июля, и в тот же момент исключена старая модель. Однако тем, кто приобрел и еще успеет приобрести "БелОку-500.0" без фискальной памяти до этой даты, беспокоиться не нужно. Поскольку аппарат находился в реестре и поэтому был законно зарегистрирован, он сможет беспрепятственно применяться в течение всего срока службы, что было подтверждено и специалистами налоговой инспекции. Не попадает он и в разряд "механических и электромеханических", поскольку является электронным.

Конструкторы отвели старому аппарату жизнь длиною не менее 10 лет. По крайней мере, в течение именно такого периода специалисты центра технического обслуживания обязуются поддерживать, хотя и за плату, работоспособность касс. Гарантия же, которая дает право на бесплатный ремонт, распространяется на 1,5 года.

ПО вычислительной техники освоило выпуск кассовых аппаратов лишь два года назад, завязав сотрудничество с известным их производителем в бывшем СССР — Рязанским ПО счетно-аналитических машин (САМ), которое является разработчиком "Оки-500". Минчане начали изготовлять для аппаратов этого класса блоки питания и центрального устройства, которое является электронным "сердцем" касс. Отправляя эти узлы в Рязань, получают взамен все остальные детали, из которых и собирают кассовые аппараты. Между предприятиями двух сопредельных государств существует договоренность: продавать готовые изделия только на своих рынках, то есть "БелОка-500" реализуется только в пределах Беларуси.

Работа на местный рынок в значительной степени упростила создание системы надежного сервиса. Кроме того что на гарантийное и послегарантийное обслуживание кассовые аппараты берут известные предприятия Белторгпрогресс, Белкоопсоюз, Белсчеттехника, БелВТИ, другие фирмы, с которыми МПОВТ заключило договоры, объединение само организовало службу сервиса в пределах Минска и в некоторых городах республики, взяв на обслуживание около 600 касс. Причем в договорах с потребителями это подразделение берет на себя обязательство восстанавливать работоспособность неисправных кассовых аппаратов в течение 24 часов. Объединение организовало учебу и специалистов, которые будут обслуживать кассы, и самих их пользователей.

— Если задать вопрос, почему стоит покупать именно наши кассовые аппараты, а, скажем, не "Оливетти" или "Самсунг", то отмечу самое главное преимущество: завод-изготовитель находится рядом, — говорит начальник отдела центра технического обслуживания Евгений Резченко. — Конечно, на какой-то момент надежность импортных касс выше, но после поломки ремонт обходится намного дороже. Это обстоятельство оценило, например, руководство известного минского гастронома "Столичный", который был полностью переоснащен аппаратами "БелОка-500". У них нелегкий режим — с 9 утра до 11 вечера, но серьезных проблем работникам торговли наши кассы не принесли. Еще один пример связан уже с негосударственной фирмой — "Таир". В магазине "Стройматериалы" в свое время она применила импортные кассы, однако, когда оснащала крупный универсам, расположенный в районе Юго-Запад, приобрела и установила 18 касс "БелОка-500". И там нашим аппаратам приходится нелегко: магазин работает без выходных, с 8 утра до 11 вечера. Бывают сбои, но за универсамом "Таир" мы закрепили сотрудника, который оперативно устраняет все неисправности. И о том, чтобы наши аппараты создали какую-либо неприятную ситуацию в магазине, я не слышал.

Признание специалиста, ответственного за обслуживание этой техники, отнюдь не свидетельствует о слабости позиции завода-изготовителя. Откровенно говоря о том, что "БелОка-500" пока уступает по надежности зарубежным аналогам, предприятие, тем не менее, честно берет на себя обязательства поддерживать их работоспособность. Кстати, сбои некоторый процент кассовых аппаратов (по электронной части — 4,4%) дает только в первых два—три месяца эксплуатации, когда выявляются огрехи рязанской механики и отечественных электронных компонентов. В дальнейшем качество стабилизируется и работа касс нареканий не вызывает.

Но есть и еще один нюанс, связанный с психологией кассиров, которые в большинстве своем привыкли работать на механических и электромеханических аппаратах. Садясь за электронную кассу, они ударяют пальцами по клавишам с чрезмерной силой, на которую не рассчитана клавиатура точного прибора. Данное обстоятельство заставило минчан вместе с рязанскими специалистами отказаться от применяемой одно время пленочной клавиатуры, которая была особо чувствительна к ударам. Сейчас все аппараты комплектуются клавишами на герконах — такими, которые используются в компьютерах. Качество будет совершенствоваться и в дальнейшем. Сейчас некоторые осложнения вызывает обстоятельство, что разработчиком и калькодержателем кассового аппарата монопольно является Рязанское ПО САМ, которое, обретя партнера из Минска, долго к нему присматривалось и порой отвергало некоторые предложения минчан, направленные на совершенствование касс. Совместная работа укрепила доверие, и к минским специалистам стали прислушиваться. В частности, в новых аппаратах планируется применить новые, импульсные, блоки питания, которые избавят изделия от чувствительности к перепадам напряжения в электросети. Еще большие надежды на плодотворную совместную творческую работу МПОВТ стало питать после ускорения интеграционных процессов России и Беларуси, наметившегося в последнее время.

Освоив новое для своего профиля изделие, специалисты Минского ПО вычислительной техники полагают, что рынок для него в Беларуси достаточно велик. Ведь из общего парка кассовых аппаратов, зарегистрированных в республике, — он насчитывает около 50 тыс. единиц — в реестре с начала его применения числилось лишь немногим более 11,5 тыс. Свыше 20 тыс. касс относятся к категории механических и электромеханических, которые рано или поздно подлежат замене. Многие аппараты, в том числе и импортные, не совсем удобны для нашей, ставшей микроскопической, денежной единицы, поскольку могут "выбивать" максимально 5-,6-значные цифры. "БелОка-500" имеет 12 регистров, т.е. теоретически на такой кассе можно оформить покупку в ... 1 триллион без одного рубля.

Владимир СВЕРКУНОВ

ИНФОРМБАНК
НЭГ


Апрель ' 96
документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О совершенствовании управления железнодорожным транспортом и дорожным хозяйством Республики Беларусь

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 150 от 17 апреля 1996г.

В целях совершенствования управления Белорусской железной дорогой и входящими в ее состав предприятиями и организациями, а также обеспечения комплексного решения вопросов функционирования и развития автомобильного транспорта и дорожного хозяйства **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Передать Белорусскую железную дорогу из ведения Министерства транспорта и коммуникаций в непосредственное подчинение Кабинета Министров Республики Беларусь.

2. Установить, что начальник Белорусской железной дороги назначается на должность и освобождается от должности Президентом Республики Беларусь.

3. Определить местом нахождения Управления Белорусской железной дороги здание по ул.Ленина, 17, в г.Минске.

4. Установить, что одной из основных задач Министерства транспорта и коммуникаций является разработка и реализация государственной политики в области дорожного хозяйства.

5. Внести в Указ Президента Республики Беларусь от 26 августа 1994г. N 74 "Об изменении структуры центральных органов управления строительным комплексом Республики Беларусь" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994г., N 4, ст.77) следующие изменения:

из пункта 1 исключить слова: "дорожного хозяйства";

признать утратившим силу пункт 2 в части возложения на Министерство архитектуры и строительства Республики Беларусь функций Министерства строительства и эксплуатации автомобильных дорог Республики Беларусь.

6. Кабинету Министров Республики Беларусь в трехмесячный срок обеспечить решение в установленном порядке вопросов, вытекающих из настоящего Указа, предусмотрев создание Комитета по автомобильным дорогам Министерства транспорта и коммуникаций с правами юридического лица.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

О внесении изменения в Указ Президента Республики Беларусь от 8 февраля 1995 г. N 52*

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 142 от 12 апреля 1996 г.

В целях защиты интересов белорусских товаропроизводителей **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. В абзаце третьем пункта 1 Указа Президента Республики Беларусь от 8 февраля 1995 г. N 52 "Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и о повышении ответственности за нарушение законодательства в области внешнеэкономической деятельности" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 5, ст.98) число "60" заменить числом "120".

2. Предложить Национальному банку в недельный срок принять решения, обеспечивающие выполнение пункта 1 настоящего Указа.

3. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

* См."НЭГ" N 7 за 1995г., стр.25.

ПОЛОЖЕНИЕ о Белорусской части Белорусско-германского совета экономического сотрудничества

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 233 от 2 апреля 1996г.

1. Белорусско-германский совет экономического сотрудничества (далее — Совет) образован в соответствии с Договором между Правительством Республики Беларусь и Правительством Федеративной Республики Германии о развитии широкомасштабного сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники от 2 апреля 1993г.

Белорусская часть Совета включает представителей Республики Беларусь в Совете и является межведомственным органом, координирующим деятельность министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений, организаций Республики Беларусь по развитию торгово-экономических и научно-технических связей с соответствующими субъектами Федеративной Республики Германии.

2. Белорусская часть Совета в своей деятельности руководствуется законодательством Республики Беларусь, Договором между Правительством Республики Беларусь и Правительством Федеративной Республики Германии о развитии широкомасштабного сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники от 2 апреля 1993г. и настоящим Положением.

3. Основными задачами Белорусской части Совета являются:

определение приоритетов белорусско-германского сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники;

выработка мер по обеспечению эффективного развития торгово-экономических и научно-технических связей между Республикой Беларусь и Федеративной Республикой Германией;

анализ вопросов привлечения кредитов, инвестиций, технического содействия в целях эффективного развития белорусско-германского торгово-экономического и научно-технического сотрудничества;

координация деятельности министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений, организаций Республики Беларусь в области торгово-экономических и научно-технических связей с соответствующими субъектами Федеративной Республики Германии;

информирование общественности о развитии белорусско-германского торгово-экономического и научно-технического сотрудничества.

4. Белорусская часть Совета в соответствии с возложенными на нее задачами:

вырабатывает рекомендации по конкретным формам взаимовыгодного сотрудничества предприятий, учреждений, организаций Республики Беларусь и Федеративной Республики Германии в области экономики, промышленности, науки и техники;

содействует в необходимых случаях предоставлению предприятиям, учреждениям, организациям республики кредитов, инвестиций, технического содействия из Федеративной Республики Германии;

содействует совместной разработке научно-технических проблем и совместному осуществлению научно-исследовательских проектов учеными и специалистами предприятий, учреждений, организаций Республики Беларусь и Федеративной Республики Германии;

способствует организации научно-технических семинаров, торговых ярмарок и промышленных выставок в Республике Беларусь и Федеративной Республике Германии;

содействует организации профессиональной подготовки и повышения квалификации белорусских специалистов в сферах управления, экономики, промышленности, статистики, стандартов, услуг, банковской, страховой, аудиторской, налоговой деятельности с привлечением специалистов соответствующих предприятий, учреждений, организаций Федеративной Республики Германии;

готовит предложения по совершенствованию налогового, таможенного, инвестиционного и иного законодательства в целях создания благоприятных условий торгово-экономического и научно-технического сотрудничества между Республикой Беларусь и Федеративной Республикой Германией;

способствует процессу сближения Республики Беларусь и Федеративной Республики Германии в областях статистики и стандартов;

рассматривает иные вопросы сотрудничества Республики Беларусь и Федеративной Республики Германии в областях экономики, промышленности, науки и техники.

5. Персональный состав Белорусской части Совета утверждается Кабинетом Министров Республики Беларусь.

6. Заседания Белорусской части Совета проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в квартал. Члены Белорусской части Совета участвуют в заседаниях без права замены.

Белорусская часть Совета правомочна принимать решения при наличии на заседании не менее двух третей ее членов. Решения принимаются простым большинством голосов присутствующих членов Белорусской части Совета и оформляются в виде протоколов.

На заседания Белорусской части Совета могут быть приглашены руководители министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений, организаций Республики Беларусь, принимающих участие в белорусско-германском торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, представители средств массовой информации.

Принятые Белорусской частью Совета решения сообщаются соответствующим министерствам, другим центральным органам управления, предприятиям, учреждениям, организациям в виде выписок из протоколов заседаний Белорусской части Совета, а также средствам массовой информации.

7. Белорусская часть Совета образует рабочие группы по отдельным направлениям белорусско-германского сотрудничества в областях экономики, промышленности, науки и техники.

Рабочие группы один раз в квартал представляют Белорусской части Совета отчеты о своей работе.

8. Подготовка материалов к заседаниям и делопроизводство Белорусской части Совета возлагается на Министерство внешних экономических связей, образующее с этой целью секретариат Белорусской части Совета.

СОСТАВ
Белорусской части Белорусско-германского совета экономического сотрудничества

СИНИЦЫН Л.Г.	— заместитель премьер-министра Республики Беларусь (руководитель)
БАДЕЙ Г.П.	— министр экономики
БЕЛЯЦКИЙ Н.П.*	— профессор Белорусского государственного экономического университета
БЫКОВА Т.П.*	— вице-президент Белорусского союза предпринимателей и арендаторов
ВЫСОЦКИЙ М.С.*	— вице-президент Академии наук Беларуси
ГАЛКО В.Г.	— первый заместитель министра промышленности
ЗАЯШ В.В.*	— заместитель председателя правления Национального банка
КОСТЮЧЕНКО С.А.*	— председатель правления ПРИОРбанка
ЛЕОНОВ В.С.	— министр сельского хозяйства и продовольствия
МАРИНИЧ М.А.	— министр внешних экономических связей
МОРДАШОВ А.А.	— президент Белорусского государственного концерна по производству химической и нефтехимической продукции
МРОЧЕК В.Г	— ведущий специалист управления регионального сотрудничества Министерства внешних экономических связей
НЕКРАШЕВИЧ В.С.*	— первый вице-президент Белорусской торгово-промышленной палаты
НОВИЦКИЙ Г.В.	— министр архитектуры и строительства
ПЕТРОВ В.А.	— президент Белорусского государственного концерна по производству и реализации товаров легкой промышленности
ПУГАЧЕВ В.П.	— начальник управления внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь
РУМАС Н.Ф.	— первый заместитель министра финансов
САЗОНОВ А.Ю.*	— помощник Президента Республики Беларусь
СТРЕЛЬЦОВ Н.А.*	— вице-президент Белорусской научно-промышленной ассоциации
ХОМЯРЧУК В.М.*	— президент Белорусского страхового союза
ЦЕПКАЛО В.В.	— первый заместитель министра иностранных дел

* С их согласия.

О премиях Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 221 от 28 марта 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить Положение о премиях Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна (прилагается).

2. Министерству образования и науки:

в двухмесячный срок утвердить Положение о Совете по присуждению премий Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна, персональный состав Совета и порядок выдвижения, оформления, представления работ на соискание этих премий и проведения их государственной экспертизы;

совместно с Министерством архитектуры и строительства, Министерством промышленности, Академией наук Беларуси, Белорусским союзом дизайнеров и другими заинтересованными в трехмесячный срок разработать и в установленном порядке внести на утверждение в Кабинет Министров Республики Беларусь описания Диплома и нагрудного знака лауреата премии Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна.

3. Установить, что размер премий Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна определяется ежегодно Кабинетом Министров Республики Беларусь.

4. Из абзаца первого пункта 5 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1995 г. N 574 "О мерах по эффективному использованию дизайнерского потенциала республики" исключить слова: "в размере пяти минимальных заработных плат" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 30, ст.740).

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

ПОЛОЖЕНИЕ о премиях Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна

1. Премии Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна (далее — премии) присуждаются ежегодно за лучшие дизайнерские работы по созданию новых образцов промышленных изделий с высокими эстетическими и потребительскими характеристиками, имеющих важное значение для решения социально-экономических проблем республики, серийный выпуск которых осуществляется или предусматривается на предприятиях республики.

Премии могут быть присуждены работникам предприятий, организаций и учреждений республики независимо от форм собственности и подчиненности, а также отдельным гражданам, разработавшим дизайнерские решения, воплощенные в премируемом дизайнерском проекте или образце изделия.

2. Присуждение премий производится Кабинетом Министров Республики Беларусь на основании предложений Комитета по науке и технологиям Министерства образования и науки (далее — Комнауки).

Размер премий устанавливается ежегодно Кабинетом Министров Республики Беларусь при их присуждении.

3. Для подготовки предложений по премиям при Комнауки создается Совет по присуждению премий Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна (далее — Совет).

Положение о Совете и его персональный состав утверждаются Министерством образования и науки.

Организационно-техническое обеспечение деятельности Совета, включая объявление конкурсов, прием и подготовку материалов по присуждению премий для рассмотрения Советом, их экспертизу и публикацию в средствах массовой информации, а также ведение делопроизводства осуществляются Комнауки.

4. Ежегодно в марте Комнауки объявляет через средства массовой информации об очередном конкурсе работ на соискание премий.

5. Выдвижение работ на соискание премий осуществляют ученые (научные, научно-технические) советы и трудовые коллективы предприятий, организаций и учреждений независимо от форм собственности и подчиненности по месту выполнения этих работ или выпуска промышленных изделий, в которых реализованы их результаты. Выдвижение дизайнерских работ отдельных граждан осуществляется через Белорусский союз дизайнеров.

Выдвигаемые на соискание премий работы принимаются к рассмотрению при условии, что их результаты реализованы в дизайнерском решении изделия, планируемого к выпуску или серийно выпускаемого предприятиями республики.

Выдвижение работ на соискание премий должно проходить в условиях информационной открытости с предварительным всесторонним общественным обсуждением выдвигаемой работы. При обсуждении работ обязательным является участие представителей предприятий, выпускающих изделия, в которых реализованы результаты этих работ, или предусматривающих выпуск этих изделий.

Работа может быть выдвинута совместно коллективами нескольких организаций (предприятий). При этом по общему согласию одна из них определяется как головная выдвигающая организация.

Требования к порядку выдвижения работ на соискание премий, их оформления и представления, проведения государственной экспертизы этих работ устанавливаются Министерством образования и науки.

6. Определение состава соискателей из общего числа исполнителей работы производится исходя из оценки творческого вклада каждого из них учеными (научными, научно-техническими) советами или собраниями трудовых коллективов, где непосредственно выполнялась работа.

В состав соискателей допускается включение лиц, не являющихся гражданами Республики Беларусь, выполнявших работу по совместным с предприятиями или организациями Республики Беларусь планам, программам или контрактам.

Не допускается включение в число соискателей лиц, осуществлявших в процессе выполнения работы только административно-организационные функции или функции технического обслуживания этих работ (печатание материалов, изготовление деталей и узлов изделия по разработанной другими лицами технической документации, сборка и испытание изделия и подобные функции).

7. Число награждаемых по каждой работе не должно превышать 5 человек. Премия распределяется между ними в равных долях.

8. Выдвинутые на соискание премий работы представляются в Комнауки не позднее 1 июня. Перечень работ, принятых Советом для дальнейшего рассмотрения, с указанием соискателей премии публикуется в средствах массовой информации не позднее 1 ноября.

9. Рассмотрение поступивших работ в Комнауки, включая их государственную экспертизу, подготовка предложений по присуждению премий и представление этих предложений в Кабинет Министров Республики Беларусь осуществляются до 1 декабря.

10. Присуждение премий приурочивается, как правило, ко Дню белорусской науки.

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь о присуждении премий публикуется средствами массовой информации.

11. Лицам, удостоенным премии, вручаются Диплом и нагрудный знак лауреата премии Кабинета Министров Республики Беларусь в области дизайна.

12. Выплата премии и оплата расходов, связанных с изготовлением дипломов и нагрудных знаков лауреата премии, а также с публикацией информационных материалов, осуществляются из средств республиканского бюджета. Средства на указанные цели выделяются Комнауки.

13. Диплом, нагрудный знак и премия умершего лауреата или лица, удостоенного премии посмертно, передаются наследникам в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

О внесении изменения в состав Валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 212 от 26 марта 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Ввести в состав Валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров Республики Беларусь, утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 4 ноября 1994 г. N 164* (Собрание Указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 10, ст.258), Л.Г.Синицына, заместителя премьер-министра Республики Беларусь, Н.Ф.Румаса, первого заместителя министра финансов, Н.П.Зайченко, заместителя министра экономики, В.С.Башаримова, председателя Постоянной комиссии Верховного Совета Республики Беларусь по бюджету, налогам, банкам и финансам, П.К.Кравченко, председателя Постоянной комиссии Верховного Совета Республики Беларусь по международным делам, исключив из состава указанной комиссии Н.К.Лисая, А.Ф.Шалабадинского, С.К.Писаревича, И.И.Терешко, А.М.Арбиновича.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

** См."НЭГ" N 53 за 1994г., стр.9.*

О внесении изменений в Положение о дисциплине работников железнодорожного транспорта Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 226 от 29 марта 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Внести в Положение о дисциплине работников железнодорожного транспорта Республики Беларусь, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 сентября 1993 г. N 656, следующие изменения:

1. Абзац третий пункта 14 изложить в следующей редакции:

"освобождение от выполняемой работы, занимаемой должности, связанной с эксплуатационной работой железной дороги или иной работой по обеспечению безопасности движения поездов и маневровой работы, сохранности перевозимых грузов, багажа и вверенного имущества, охраны объектов, с предоставлением работы с учетом профессии (специальности) по основаниям, изложенным в пункте 16 настоящего Положения".

2. Пункт 16 изложить в следующей редакции:

"16. Дисциплинарное взыскание в виде освобождения работника от выполняемой работы, занимаемой должности с последующим предоставлением ему работы с учетом профессии (специальности) может применяться к работникам за однократное нарушение дисциплины, угрожающее безопасности движения поездов и маневровой работы, жизни и здоровью людей, или за однократное нарушение правил, установленных для перевозки и обслуживания пассажиров, обеспечения сохранности перевозимых грузов, багажа, иного вверенного имущества, охраны объектов".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Об организации централизованных государственных закупок сырья для производства спирта

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 239 от 4 апреля 1996 г.

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996 г. N 45* "О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что:

объемы поставок зерна для производства спирта начиная с 1996 года определяются Министерством экономики и Министерством сельского хозяйства и продовольствия с учетом складывающегося в республике баланса зерна и включаются в установленном порядке в объемы поставок его для государственных нужд.

В случае невозможности удовлетворения потребностей в зерне для производства спирта за счет объемов, включенных в поставки для государственных нужд на эти цели, субъекты хозяйствования закупают в установленном порядке недостающее его количество за пределами республики.

Картофель для выработки спирта закупается субъектами хозяйствования на основе прямых договоров;

субъекты хозяйствования, имеющие лицензии на производство и оптовую реализацию спирта и включенные в специальный Государственный реестр, вправе осуществлять переработку на спирт давальческого зерна, завозимого из-за пределов республики;

субъекты хозяйствования, имеющие лицензии на производство и оптовую реализацию алкогольных изделий и включенные в специальный Государственный реестр, которым не установлена квота или которые изготовили алкогольные изделия в пределах доведенной им квоты, во избежание простоя мощностей вправе производить указанные изделия в установленном порядке на экспорт.

2. Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Министерству экономики по согласованию с Министерством финансов, Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь, Государственным таможенным комитетом в установленном порядке утвердить условия переработки давальческого зерна на спирт.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

** См."НЭГ" N 7 за 1996г., стр.9.*

О введении в действие Единой системы классификации и кодирования технико-экономической и социальной информации Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 240 от 4 апреля 1996 г.

В целях реализации Республиканской программы перехода Республики Беларусь на принятую в международной практике систему учета и статистики, утвержденной постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 27 августа 1992 г. N 523, Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Ввести в действие с 1 июля 1996 г. Единую систему классификации и кодирования технико-экономической и социальной информации Республики Беларусь.

2. Министерствам, иным центральным органам управления, местным исполнительным и распорядительным органам, а также субъектам хозяйствования, расположенным на территории Республики Беларусь, при кодировании технико-экономической и социальной информации использовать республиканские классификаторы, входящие в Единую систему классификации и кодирования технико-экономической и социальной информации Республики Беларусь.

3. Комитету по стандартизации, метрологии и сертификации Министерства образования и науки:

обеспечить издание республиканских классификаторов в шестимесячный срок с момента их утверждения по заявкам и за счет средств министерств, иных центральных органов управления, местных исполнительных и распорядительных органов, а также субъектов хозяйствования;

обеспечить методическое руководство работой по классификации и кодированию технико-экономической и социальной информации;

разработать совместно с заинтересованными в течение 1996—1998 годов республиканский классификатор услуг и ввести его в действие с 1 января 1999 г.;

завершить до 30 декабря 1996 г. работы по созданию Государственной системы каталогизации продукции и принять меры по введению ее в действие с 1 июля 1997 г.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О признании документов об ученых степенях и ученых званиях в Республике Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 243 от 5 апреля 1996г.

В целях упорядочения работы по признанию в Республике Беларусь документов об ученых степенях и ученых званиях Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что в Республике Беларусь:

признаются дипломы кандидата наук, доктора наук и аттестаты профессора, доцента государственного образца, выданные аттестационными органами бывшего СССР и Российской Федерации;

признание документов об ученых степенях и ученых званиях, выданных в других государствах, осуществляется Высшим аттестационным комитетом в установленном порядке.

2. Пункт 5 Временного положения о присуждении ученых степеней, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 12 мая 1994г. N 328 (СП Республики Беларусь, 1994г., N 13, ст.253), изложить в следующей редакции:

"5. Свидетельством высшей научной квалификации в Республике Беларусь являются дипломы кандидата наук и доктора наук государственного образца, утверждаемого Кабинетом Министров Республики Беларусь, которые выдаются Высшим аттестационным комитетом в установленном порядке".

3. Высшему аттестационному комитету, Министерству образования и науки, Министерству юстиции усилить контроль за соблюдением действующего законодательства о присуждении ученых степеней и присвоении ученых званий.

4. Признать утратившим силу пункт 3.2 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 14 июля 1993г. N 466 "Об утверждении Временного положения о присвоении ученых званий в Республике Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 20, ст.390) в части аттестатов профессора и доцента, выданных аттестационными органами Российской Федерации.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ И ДОПОЛНЕНИЙ В ПОСТАНОВЛЕНИЕ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ 12 ИЮНЯ 1995 г. N 296*

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 232 от 2 апреля 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 июня 1995 г. N 296 "О мерах по обеспечению эффективного использования имущества, находящегося в собственности Республики Беларусь" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 17, ст.392) следующие изменения и дополнения:

1.1. в Положении о Реестре имущества, находящегося в республиканской собственности, утвержденном указанным постановлением:

1.1.1. пункт 2 изложить в следующей редакции:

"2. Реестр содержит сведения о государственном имуществе (за исключением земли, ее недр, других природных ресурсов, а также иного государственного имущества, управление которым регулируется другими законодательными актами), находящемся в республиканской собственности и закрепленном за министерствами, иными центральными органами управления, предприятиями, объединениями, организациями и учреждениями (далее — государственные организации) на праве полного хозяйственного ведения или оперативного управления, либо о государственном имуществе, переданном в аренду, а также об акциях (долях) юридических лиц негосударственных форм собственности, принадлежащих Республике Беларусь";

1.1.2. пункт 5 изложить в следующей редакции:

"5. Субъектами Реестра являются министерства, иные центральные органы управления, предприятия, объединения, организации, учреждения, а также субъекты хозяйствования, арендующие государственное имущество (арендные предприятия).

На каждый субъект Реестра заводится карта субъекта Реестра, в которой указываются:

реестровый номер субъекта Реестра;

полное наименование субъекта Реестра, его ведомственная подчиненность, юридический и почтовый адрес;

балансовая стоимость и структура имущества, закрепленного за субъектом Реестра на праве полного хозяйственного ведения (оперативного управления), переданного в аренду;

правомочия субъекта Реестра по владению, пользованию и распоряжению имуществом, вытекающие из его учредительных документов (устава, положения);

полное наименование, юридический и почтовый адрес арендодателя имущества, находящегося в республиканской собственности, срок договора аренды;

сведения о сдаче имущества в аренду, передаче его во временное безвозмездное пользование, об отчуждении имущества, его залоге, внесении имущества в уставные фонды негосударственных субъектов хозяйствования;

иные сведения, устанавливаемые Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации";

1.1.3. абзац первый пункта 6 изложить в следующей редакции:

"6. Субъект Реестра не позднее месячного срока обязан сообщать Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации для внесения изменений в Реестр сведения о прекращении деятельности субъекта Реестра (ликвидации или реорганизации), изменении его ведомственной подчиненности, юридического адреса, размера уставного фонда либо государственной доли в нем, а также сведения об учреждении субъектом Реестра иных субъектов хозяйствования и другие изменения в соответствии с законодательством";

1.1.4. пункт 9 после абзаца первого дополнить абзацем следующего содержания:

"За разовое пользование данными Реестра с юридических лиц, зарегистрированных на территории Республики Беларусь, и граждан Республики Беларусь взимается плата в размере соответственно 1 и 0,5 минимальной заработной платы, установленной в Республике Беларусь на дату их обращения, а с иностранных юридических лиц и граждан — соответственно в сумме, эквивалентной 100 и 30 долларам США по курсу Национального банка, действующему на дату обращения. Указанные средства зачисляются в доход республиканского бюджета.

Государственные органы Республики Беларусь освобождаются от платы за пользование данными Реестра".

Абзац второй считать абзацем третьим;

1.2. в пункте 10 Порядка изъятия неиспользуемого или неэффективно используемого имущества, находящегося в республиканской собственности, утвержденного указанным постановлением:

1.2.1. абзац первый изложить в следующей редакции:

"10. Решение о возмездном изъятии имущества принимается Кабинетом Министров Республики Беларусь в пределах его полномочий, а также министерствами, иными центральными органами управления в установленном порядке. Средства, полученные от реализации возмездно изъятого имущества, направляются в доход республиканского бюджета";

1.2.2. абзац второй исключить;

1.2.3. дополнить пункт абзацем следующего содержания:

"До 50 процентов средств, полученных от реализации возмездно изъятого имущества, может быть направлено предприятию, имущество которого было продано по решению Кабинета Министров Республики Беларусь".

2. Установить, что руководители, их заместители и главные бухгалтеры министерств, иных центральных органов управления, государственных организаций несут персональную ответственность за своевременное, полное и достоверное представление Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации данных, необходимых для создания и ведения Реестра имущества, находящегося в республиканской собственности.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

* См."НЭГ" N 27 за 1995г., стр.23.

Порядок и условия выделения древесины на корню для строительства индивидуальных жилых домов

Утверждены министерствами экономики, финансов, лесного хозяйства, сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 3 апреля 1996г., рег.N 1370/12

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 марта 1996 года N 185 "О мерах по стимулированию жилищного строительства в сельской местности в 1996—1997 годах" устанавливается следующий порядок и условия выделения древесины на корню для строительства индивидуальных жилых домов с надворными постройками, а также возмещения ее стоимости в случаях, предусмотренных в пункте 1.2 указанного постановления.

1. Объемы древесины на корню, выделяемой на строительство в сельской местности индивидуальных жилых домов с надворными постройками в 1996—1997 годах в соответствии с приложением к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 марта 1996 года N 185, в пределах административных районов определяются облисполкомами совместно с райисполкомами и областными производственными лесохозяйственными объединениями.

2. Производственные лесохозяйственные объединения прикрепляют к административным районам лесхозы, которые осуществляют отпуск древесины на корню индивидуальным застройщикам по спискам, утвержденным райисполкомами.

3. Отпуск древесины на корню для строительства индивидуальных жилых домов осуществляется в размере 50% из ресурсов, централизованно выделенных Минлесхозом облисполкомам на 1996 год, и в размере 50% — из ресурсов, предназначенных для продажи Минлесхозом на аукционах. Соответственно древесина на корню выделяется для указанных целей и в 1997 году.

4. Оформление права на самозаготовку древесины (выписка лесорубочного билета, порядок оплаты в размере 30% от действующих лесных такс, сроки вырубки и вывозки древесины, очистки лесосек от захламленности и др.) осуществляется в соответствии с установленным порядком. По договору лесхозами могут оказываться платные услуги на заготовку, вывозку и распиловку древесины.

5. Лица, получившие древесину на строительство индивидуальных жилых домов с надворными постройками и не построившие жилого дома в течение двух лет с момента получения древесины, обязаны возместить в местный бюджет стоимость отпущенной им на корню древесины по ценам, действующим на момент истечения установленного срока строительства жилого дома с надворными постройками, с учетом ранее внесенной суммы.

6. Лица, получившие древесину на строительство индивидуальных жилых домов с надворными постройками, построившие его, но оставившие работу (выбывшие из колхоза) без уважительной причины (по собственному желанию или в связи с нарушением трудовой дисциплины) в период до 10 лет с момента получения древесины, обязаны возместить в местный бюджет стоимость отпущенной им на корню древесины по ценам, действующим на момент увольнения, с учетом ранее внесенной суммы.

7. В случае нецелевого использования древесины стоимость отпущенной на корню древесины возмещается застройщиком в местный бюджет в трехкратном размере (с учетом инфляции) по ценам, действующим на момент обнаружения факта нецелевого использования, с учетом ранее внесенной суммы.

8. В случае продажи жилого дома или надворных построек (помещения для скота и птицы) в срок до 10 лет после окончания строительства стоимость отпущенной на корню древесины возмещается в местный бюджет в трехкратном размере (с учетом инфляции) по ценам, действующим на момент факта продажи жилого дома или надворных построек, с учетом ранее внесенной суммы.

9. Райисполкомам рекомендуется заключать с заявителями-застройщиками, получающими древесину на корню в соответствии с указанным постановлением, договоры, в которых следует предусмотреть возмещение стоимости древесины в случаях, оговоренных пунктами 5—8 настоящих порядка и условий.

10. Финансовым управлениям (отделам) облисполкомов и райисполкомов осуществлять контроль за целевым использованием древесины, выделяемой в соответствии с постановлением для строительства индивидуальных жилых домов с надворными постройками.

11. Райисполкомы ведут поименный учет лиц, имеющих право на получение субсидий, в том числе получивших их, а также получивших древесину на льготных условиях для строительства жилья в сельской местности, осуществляют контроль за ходом строительства и ежемесячно до 5-го числа месяца, следующего за отчетным, представляют информацию в облисполкомы. Облисполкомы (облсельхозпроды) до 10-го числа месяца, следующего за отчетным, в 1996—1997 годах представляют по прилагаемой форме информацию Минсельхозпроду для ежемесячной подготовки материалов в Кабинет Министров Республики Беларусь.

ПРИЛОЖЕНИЕ к порядку и условиям выделения древесины на корню для строительства индивидуальных жилых домов

ИНФОРМАЦИЯ

о выполнении постановления Кабинета Министров Республики Беларусь "О мерах по стимулированию жилищного строительства в сельской местности в 1996—1997 годах" от 13 марта 1996 года N 185 по ________________ области

Наименование районов	Количество застройщиков, имеющих право на получение субсидий, чел./млн.руб.	Из них получили субсидий, чел./млн.руб.	Выделено древесины, чел./куб.м		Получили кредит, чел./млн.руб.	Введено домов, шт.	В том числе:			
			всего	в том числе отпущено			I кв. шт.	II кв. шт.	III кв. шт.	IV кв. шт.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11

Всего по области

в том числе

по районам

Постановление Президиума Верховного Совета Республики Беларусь

Об утверждении Положения о классах служащих государственного аппарата и установлении надбавок за выслугу лет

(Текст Постановления от 13.04.94г. N 2940-XII дан с учетом изменений и дополнений, принятых 4.01.95г. N 3486-XII и 4.03.96г. N 98-XIII)

В соответствии с Постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 23 ноября 1993 года "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "Об основах службы в государственном аппарате" Президиум Верховного Совета Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить Положение о классах служащих государственного аппарата (прилагается).

2. Установить, что вопросы, возникающие при применении Положения о классах служащих государственного аппарата, рассматриваются в порядке, определяемом Советом Министров Республики Беларусь.

3. Установить служащим государственного аппарата, а также лицам, избираемым (назначаемым, утверждаемым) на должности Советами всех уровней и Советом Министров Республики Беларусь, надбавки к должностным окладам за выслугу лет в следующих размерах: от 1 до 5 лет — 10 процентов, от 5 до 10 лет — 20, от 10 до 15 лет — 30 и выше 15 лет — 40 процентов должностного оклада.

4. Поручить Совету Министров Республики Беларусь в двухнедельный срок утвердить положение о подсчете стажа работы в качестве служащего государственного аппарата, а также по согласованию с Секретариатом Верховного Совета Республики Беларусь, Контрольной палатой Республики Беларусь, Национальным банком Республики Беларусь и другими заинтересованными государственными органами Перечень должностей, соответствующих классам служащих государственного аппарата.

5. Установить, что лицам, находящимся на службе в государственном аппарате на момент введения в действие настоящего Постановления, классы присваиваются в порядке, предусмотренном Положением о классах служащих государственного аппарата, и в соответствии с занимаемыми ими должностями без учета срока пребывания в классах согласно Перечню должностей, соответствующих классам служащих государственного аппарата.

6. Ввести настоящее Постановление в действие с 1 марта 1994 года.

Председатель Верховного Совета Республики Беларусь М.ГРИБ

13 апреля 1994г., г.Минск. N 2940-XII.

ПОЛОЖЕНИЕ о классах служащих государственного аппарата

1. Данное Положение определяет классы служащих государственного аппарата, порядок и условия их присвоения, понижения и восстановления в классах, условия установления надбавок за присвоенный класс.

2. Действие настоящего Положения распространяется на лиц, отнесенных в соответствии с частью первой статьи 8 Закона Республики Беларусь "Об основах службы в государственном аппарате" к служащим государственного аппарата, за исключением тех, правовой статус которых определен иными актами законодательства.

3. Для служащих государственного аппарата устанавливается 12 классов, из которых первый является высшим.

4. Присвоение классов производится, как правило, в последовательном порядке в соответствии с занимаемой должностью, квалификацией служащего, стажем работы в государственном аппарате, а также с учетом ранее присвоенного ему класса.

Сроки пребывания служащих государственного аппарата в классах составляют не менее 1 года в 12—10 классах, 2 лет — в 9—7 классах, 3 лет — в 6—4 классах. Не устанавливаются сроки пребывания служащих государственного аппарата в других классах.

5. Присвоение классов служащим государственного аппарата осуществляется соответствующими комиссиями на основании личного заявления служащего государственного аппарата или на основании представления руководителя.

Решения комиссий принимаются большинством голосов их членов и утверждаются приказами (постановлениями, распоряжениями) органов, принявших решения о назначении (избрании, утверждении) служащих на должность.

Соответствующие комиссии создаются:

в порядке, определяемом Президиумом Верховного Совета Республики Беларусь, — в отношении депутатов Верховного Совета Республики Беларусь, осуществляющих депутатские полномочия на профессиональной основе, служащих аппаратов Верховного Совета Республики Беларусь и подведомственных ему учреждений и организаций;

в порядке, определяемом Верховным Судом Республики Беларусь и Высшим Хозяйственным Судом Республики Беларусь, — в отношении служащих их аппаратов, которым не присваиваются соответствующие квалификационные классы;

в порядке, определяемом Прокуратурой Республики Беларусь, — в отношении служащих ее аппарата, которым не присваиваются классные чины.

6. Лицам, которые принимаются на должность в государственный аппарат впервые, класс служащего государственного аппарата присваивается в основном не ранее чем через шесть месяцев.

7. Присвоение очередного класса производится, как правило, после окончания установленного срока пребывания в предыдущем классе.

Досрочное повышение класса (но не более чем на один класс) возможно за особые успехи в работе.

8. О присвоении служащему государственного аппарата класса вносится запись в его трудовую книжку.

9. В случае ненадлежащего исполнения служащим государственного аппарата должностных обязанностей, трудовой дисциплины, а также совершения действий, не соответствующих нормам служебной этики, он может быть понижен в классе, но не более чем на один класс.

Решение о понижении, восстановлении в классе служащего государственного аппарата принимается комиссиями, уполномоченными присваивать такой класс, и утверждается соответствующими органами.

10. Служащие государственного аппарата, имеющие дисциплинарные взыскания, не представляются к присвоению очередного класса, пока эти взыскания не будут сняты в соответствии с законодательством.

11. При переходе служащего государственного аппарата по собственному желанию на более низкую должность, возвращении на государственную службу, с которой он ранее уволился, выходе в отставку или на пенсию за ним сохраняется присвоенный класс.

12. Служащим государственного аппарата за присвоенный класс устанавливается надбавка от тарифной ставки первого разряда согласно приложению (прилагается).

Должностной оклад и указанная надбавка образуют новый должностной оклад.

Надбавка за класс устанавливается одновременно с присвоением класса.

ПРИЛОЖЕНИЕ

к Постановлению Президиума Верховного Совета Республики Беларусь от 04.03.96г. N 98-XIII

Размеры надбавок за классы служащих государственного аппарата

Класс	Размер надбавки (тарифных ставок первого разряда)
1	6,0
2	5,0
3	4,2
4	3,9
5	3,6
6	3,3
7	3,0
8	2,7
9	2,4
10	2,1
11	1,8
12	1,5

ОБ ОРГАНИЗАЦИИ РАБОТЫ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ТРАКТОРАМИ, СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ МАШИНАМИ И ОБОРУДОВАНИЕМ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 222 от 28 марта 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Учитывая предложения Министерства экономики, Министерства финансов, облисполкомов и просьбу Министерства сельского хозяйства и продовольствия и в частичное изменение постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 августа 1995 г. N 415 "Об обеспечении тракторами, сельскохозяйственными машинами и оборудованием субъектов хозяйствования Республики Беларусь", возложить на республиканское объединение "Белагроснаб" организацию работы по закупке тракторов, сельскохозяйственных машин и оборудования и по последующей передаче их в установленном порядке на условиях долгосрочной аренды в соответствии с заключенными договорами субъектам хозяйствования Республики Беларусь, основным или доминирующим видом деятельности которых является сельскохозяйственная деятельность.

2. Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Министерству экономики, Министерству финансов, Министерству юстиции в 10-дневный срок доработать и утвердить в установленном порядке примерный договор долгосрочной аренды технических средств, указанных в пункте 1 настоящего постановления.

3. Министерству сельского хозяйства и продовольствия, республиканскому объединению "Белагроснаб", облисполкомам и райисполкомам организовать надлежащим образом работу по обеспечению поступления субъектам хозяйствования Республики Беларусь, основным или доминирующим видом деятельности которых является сельскохозяйственная деятельность, технических средств на условиях долгосрочной аренды с наименьшими издержками для указанных субъектов хозяйствования, установить действенный контроль за этой работой.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке и условиях возмещения из средств Государственного фонда содействия занятости затрат за приобретенное оборудование для приспособления рабочих мест инвалидов

Утверждено постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 16 от 27 февраля 1996 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 21 марта 1996 г., рег. N 1344/12

1. Настоящее положение разработано в соответствии с законами Республики Беларусь "О социальной защите инвалидов Республики Беларусь" и "О занятости населения Республики Беларусь" и определяет порядок и условия возмещения из Государственного фонда содействия занятости предприятиям и организациям (далее — нанимателям) затрат за приобретенное оборудование для приспособления рабочих мест инвалидов.

2. Оборудование для приспособления рабочих мест инвалидов — комплекс специально подобранных или созданных технических средств (оборудования, приспособлений, инструмента и пр.), создающий в результате своей установки на стандартном рабочем месте возможность с учетом рекомендаций медико-реабилитационных экспертных комиссий производства инвалидами работ, предусмотренных на указанных рабочих местах.

3. Право на возмещение из Государственного фонда содействия занятости затрат за приобретенное оборудование для приспособлений рабочих мест инвалидов имеют наниматели независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности, которые создают специализированные предприятия, цеха, участки, согласно заданий, установленных местными исполнительными и распорядительными органами управления или специальными государственными программами, и обеспечивают трудоустройство инвалидов по направлениям центров занятости населения или общественных организаций инвалидов на срок не менее года.

4. Возмещение затрат за приобретенное оборудование для приспособления рабочих мест инвалидов производится управлениями областных служб занятости, Минским городским центром занятости населения (далее — Управление) только после ввода его в эксплуатацию и трудоустройства на данное специализированное рабочее место инвалида.

5. Для получения компенсации за приобретенное оборудование для приспособления рабочих мест инвалидов наниматели не позднее одного месяца после принятия на данное рабочее место инвалида обращаются в центр занятости населения по месту своего нахождения с письменным заявлением, в котором указываются:

— перечень приобретенного (изготовленного) оборудования;

— список инвалидов, трудоустроенных на специализированные рабочие места, с указанием даты и номера приказа об их приеме на работу или переводе на вновь созданное рабочее место;

— размер затрат, подлежащих возмещению;

— банковские реквизиты и почтовый адрес.

К письму прилагаются:

— копии актов приемки оборудования в эксплуатацию;

— копии платежных поручений, подтверждающих оплату приобретенного оборудования;

— сметы затрат на их изготовление.

6. Возмещению из Государственного фонда содействия занятости подлежат только стоимость приобретенного оборудования или затраты на его изготовление.

7. Центр занятости населения рассматривает документы нанимателя (при необходимости с изучением на месте и составлением соответствующего акта) и готовит свое заключение, которое в двухнедельный срок со дня поступления письма нанимателя совместно со всеми поступившими документами направляется в Управления для принятия решения о возмещении затрат.

При этом центр занятости населения указывает, кем установлено задание на создание специализированных рабочих мест для инвалидов и их количество.

8. Управление рассматривает поступившие материалы (при необходимости с изучением на месте) и в двухнедельный срок со дня их регистрации в Управлении принимает решение.

9. О принятом решении Управление письменно информирует нанимателя и соответствующий центр занятости населения.

10. При положительном решении, которое оформляется в виде приказа начальника Управления, Управление в пятидневный срок после принятия решения перечисляет на расчетный счет нанимателя сумму компенсации.

11. В соответствии с Законом Республики Беларусь "О занятости населения Республики Беларусь" ликвидация рабочих мест для инвалидов, созданных по заданиям местных исполнительных и распорядительных органов управления или специальных государственных программ, проводится только по согласованию с местным исполнительным и распорядительным органом управления.

ОБРАТИТЕ ВНИМАНИЕ

Защити себя сам!

Личная безопасность — это то, над чем должен задуматься сегодня каждый независимо от возраста и социального положения. В наши неспокойные дни, хотя власти и пытаются навести порядок, криминогенная обстановка обостряется. Не всегда помощь от людей в милицейской форме приходит вовремя. Не редкость, что и они бессильны защитить человека. Вот почему каждый должен побеспокоиться о своей безопасности самостоятельно. Для этого и существуют сегодня различные средства самозащиты.

Наибольший интерес, по мнению специалистов-экспертов, представляют электрошоковые. Наиболее современным и эффективным в действии является электрошокер "VOLMEN" — образец высоких технологий современной электроники.

"VOLMEN" — это маленький и легкий, весом всего в 200 г прибор, рождающий энергию маленькой молнии. Она и вызывает у нападающего непродолжительный шок. Этого времени вам вполне хватит, чтобы скрыться от преследователя. Электрошокер является и хорошим психологическим оружием против агрессивных намерений. Вспышка электрической дуги (особенно в сумерках или ночью) отбивает всякое желание нападать. "VOLMEN" поможет защититься женщине в темном подъезде, на пустынной улице, мужчине же справиться даже с несколькими распоясавшимися хулиганами.

Неоценимым он оказался для банковских служащих, работников охранных спецслужб, для людей, которые постоянно работают с деньгами. "VOLMEN" будет хорошим подарком представителям бизнеса, водителям автомобилей.

Прибор легко помещается в руке, кармане или дамской сумочке. Имеет кнопку-предохранитель от случайного срабатывания. Стоимость прибора невелика — $25, что делает его доступным практически каждому. Разрешения на приобретение не требуется.

Оплату можно произвести и по безналичному расчету. На оптовые партии — скидка. Фирма-производитель дает гарантию на свой товар.

Если вы заинтересованы в своей безопасности, защитите себя сами! Приобретите "VOLMEN" — простое, недорогое и эффективное средство самозащиты. Выставка-продажа работает в Минске по адресу: пр-т Ф.Скорины,25-а, в здании музея истории ВОВ (станция метро "Октябрьская").

Справки по телефонам:
Минск — 27-05-05, Гомель — 56-05-92, Могилев — 26-64-74, Витебск — 36-45-37, Гродно — 6-18-99, Мозырь — 3-80-19, Солигорск — 2-05-21

БИЗНЕС-ГЛОБУС

ГЕРМАНИЯ

(Окончание. Начало на 18–19 стр.)

Название	Город	Дата	Тематика
INFOBASE (Международная ярмарка информатики)	Франкфурт-на-Майне	21—23 мая	Телекоммуникации, компьютеры, программное обеспечение
FAMETA (Международная ярмарка металлургии)	Нюрнберг	21—25	Оборудование и технологии для металлургии
Июнь			
METAV (Номер один в металлургии)	Дюссельдорф	11—15	Оборудование для металлургии
INTERFAB (Международная выставка медицинского и больничного оборудования)	Нюрнберг	11—13	Медтехника, оснащение больниц
Июль			
EURO CHEVAL (Европейская конная ярмарка)	Оффенбург	24—28	Лошади, оснащение всадников, оборудование конюшен
Август			
CPD (Коллекция премьер Дюссельдорфа)	Дюссельдорф	4—7	Модная одежда
Лейпцигская ярмарка моды (осень)	Лейпциг	10—12	Модная одежда
MODE-WOCHE MUNCHEN/INTERCOLLECTION (Международная ярмарка моды)	Мюнхен	18—20	Модная одежда для взрослых и детей
ISPO (Международная ярмарка спортивного снаряжения и моды)	Мюнхен	20—23	Спорт и мода
Международная ярмарка кожаных изделий	Оффенбах	24—27	Кожаные изделия, товары для путешествий, зонты
Международная Франкфуртская ярмарка	Франкфурт-на-Майне	24—28	Товары для дома и офиса
Сентябрь			
SPOGA/GAFA (Международная ярмарка товаров для спорта и туризма, оборудования парков)	Кельн	1—9	Товары для спорта, туризма, рыболовства, оборудование для отдыха
EUROBICE (Международная велосипедная выставка)	Фридрихшафен	4—8	Велосипеды
IGEDO	Дюссельдорф	8—9	Белье, купальные костюмы
АВТОМЕХАНИКА	Франкфурт-на-Майне	10—15	Автомобили, автосервис
GALABAU (Европейская ярмарка парков, ландшафтов и спортивных сооружений)	Нюрнберг	12—15	Техника, строительные материалы для оборудования мест отдыха
Интертабак	Дортмунд	13—15	Табачные изделия
GDS (Международная ярмарка обуви)	Дюссельдорф	13—16	Обувь, кожаные изделия
PHOTOKINA (Всемирная ярмарка изображения и звука)	Кельн	19—29	Фото-, кино-, видео-, аудиотехнологии
Международный Караван-Салон	Дюссельдорф	21—29	Дома-прицепы, товары для путешествий
INTERBOOT (Международная выставка водного спорта)	Фридрихшафен	21—29	Техника и оснащение для водного спорта
IMEGA (Международная ярмарка ресторанов, общественного питания и торговли продуктами)	Мюнхен	22—26	Продукты питания, оборудование для продажи, ресторанов, кафе, отелей
PLANTEC (Международная ярмарка садоводства)	Франкфурт-на-Майне	27—29	Садоводство
INTERGEM (Международная ярмарка драгоценностей и ювелирных изделий)	Идар-Оберштейн	27—30	Драгоценные камни, алмазы, ювелирные изделия
Октябрь			
SMM (Выставка судостроения и морских технологий)	Гамбург	1—10	Судостроение, морская наука, технологии
Франкфуртская книжная ярмарка	Франкфурт-на-Майне	2—7	Книги, периодика
IFMA (Международная выставка велосипедов и мотоциклов)	Кельн	2—10	Велосипеды, мотоциклы, спортивные товары
SECURITY (Международная выставка безопасности)	Ессен	8—11	Системы безопасности
GLASTEC	Дюссельдорф	8—12	Оборудование и материалы для производства изделий из стекла
IKK (Международная ярмарка холодильников и кондиционеров)	Ессен	10—12	Бытовые и промышленные холодильники и кондиционеры
SOUVENIR FESTIVAL	Нюрнберг	12—14	Подарки, сувениры, украшения, фейерверки
FAKUMA (Международная ярмарка пластмасс)	Фридрихшафен	15—19	Изделия из пластмасс и оборудование для их производства
ORGATEC (Международная выставка офиса)	Кельн	15—20	Все для офиса
MODEFORUM OFFENBACH	Оффенбах	19—21	Сумки, портфели, кожаные изделия
AAA (Берлинское мотор-шоу)	Берлин	19—27	Автомототехника
SYSTEC	Мюнхен	22—25	Компьютерные системы, программные продукты
EURO-BLECH (Международная выставка металлопроката)	Ганновер	22—26	Оборудование и приспособления для проката металла
HANSEBOOT (Международное лодочное шоу)	Гамбург	26—31	Лодки, лодочное оснащение
Ноябрь			
ANUGA FOODTEC (Международная ярмарка технологий производства продуктов)	Кельн	5—9	Технологии пищевой промышленности
EUROTIER	Ганновер	12—15	Животноводство, птицеводство, коневодство
ELECTRONICA	Мюнхен	12—16	Электроника, микроволновые технологии, испытательное оборудование
BRAU NURNBERG (Европейская ярмарка пивоварения и индустрии напитков)	Нюрнберг	14—16	Пивоварни, оборудование для изготовления напитков и ресторанов
Международное лодочное шоу	Берлин	16—24	Суда, водный спорт
MEDIKA	Дюссельдорф	20—23	Медицинская техника

Правила "игры"

Взаимоотношения между ФРГ и Беларусью регулируются следующими документами (подписаны 2 апреля 1993 г. в г.Бонне)

- Договор между Республикой Беларусь и Федеративной Республикой Германией о развитии широкомасштабного сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники;

- Договор между Республикой Беларусь и Федеративной Республикой Германией о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций (ратифицирован Верховным Советом Республики Беларусь 24 февраля 1994г.).

В работе находятся :

1. Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством ФРГ об автомобильном сообщении. (Парафировано, подписание планируется в апреле 1996 г.)

2. Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством ФРГ о воздушном сообщении. (Парафировано 30 июня 1994 г., подписание планируется в июне 1996 г.)

3. Соглашение между Республикой Беларусь и ФРГ об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество. (Проведен первый раунд переговоров, в апреле планируется второй раунд.)

Пребывание и трудовая деятельность иностранных граждан и предприятий в Германии

Либеральные принципы экономического строя

Он характеризуется в основном весьма либеральными правилами устава предпринимательской деятельности (УПД). Согласно параграфу 1 УПД заниматься предпринимательской деятельностью разрешается любому лицу, если законом не предусматриваются или допускаются какие-либо исключения или ограничения.

Правовые вопросы, касающиеся пребывания

Изложены в первую очередь в законе о статусе иностранных граждан (ЗСИГ).

Положение об обязанности иметь разрешение

Иностранные граждане, которые хотят въехать или проживать на территории ФРГ, должны обязательно иметь разрешение на жительство (параграф 3, абз.1 ЗСИГ). Как правило, его нужно получить перед въездом в форме визы (параграф 3, абз.3 ЗСИГ). Кроме того, при въезде в течение всего пребывания иностранные граждане должны иметь действительный паспорт (параграф 4, абз.1 ЗСИГ).

Иностранные граждане, которые с целью работы по найму хотят находиться на территории ФРГ более трех месяцев, могут подать ходатайство о получении разрешения на жительство в соответствии с Положением о разрешениях на жительство с целью работы по найму (ПЖР).

Кратковременное пребывание с разрешением на жительство

Для кратковременного пребывания иностранных граждан с туристическими, культурными, научными, спортивными или другими частными целями необходимо получить разрешение на жительство (параграф 3, абз.3 ЗСИГ), которое исключает любую трудовую деятельность.

Под трудовой деятельностью понимается любая самостоятельная или наемная деятельность, которая направлена на получение прибыли или за которую согласовано вознаграждение или его получение является обычным (параграф 12, абз.1 постановления о порядке осуществления закона о статусе иностранных граждан — ППОЗСИГ). Правда, из него изъяты перечисленные ниже цели.

"Не имеющим самостоятельного заработка" считается, например, тот, кто в качестве работодателя иностранного предприятия, сохраняя свое обычное место пребывания за границей, не более трех месяцев

— как член обслуживающего транспорт персонала занят на пассажирских и грузовых перевозках, связанных с пересечением границы (параграф 12, абз.2 N 2 ППОЗСИГ);

— устанавливает, монтирует, осуществляет уход и т.п. за станком или установкой, поставленной иностранным предприятием (параграф 12, абз.2 N 3 ППОЗСИГ);

— проводит встречи и переговоры или заключает договоры для иностранных предприятий (параграф 12, абз.2 N 1 ППОЗСИГ).

Названная последней альтернатива дает возможность в течение трехмесячного срока проводить типичную подготовительную работу для открытия промыслового или любого другого предприятия (путем заключения договоров о найме, купле-продаже и трудовых соглашений с немецкими работополучателями) или для основания (дочерней) фирмы или филиала (путем заключения и нотариального засвидетельствования соответствующих договоров об основании фирм).

Т.к. приведенные выше исключения действительны и для лиц, имеющих собственное дело (параграф 12, абз.4 ППОЗСИГ), то значительно облегчены подготовка мероприятий по размещению и инвестициям, установление деловых отношений и заключение договоров с поставщиками в рамках разрешенного кратковременного пребывания с целью соблюдения политико-экономических интересов.

Тот, кто хочет заняться деятельностью коммивояжера (параграф 55, абз.1 УПД) без предварительного заказа вне рамок своего основного предприятия или не имея его, самостоятельно или по найму, например, в качестве агента, в любом случае не получает никаких льгот (параграф 12, абз. 6 ППОЗСИГ).

(Многократный) въезд и выезд в коммерческих целях

Тот, кто, выходя за рамки льгот, хочет заниматься трудовой деятельностью, не перенося место жительства в ФРГ, должен позаботиться о так называемой коммерческой визе, которая может быть выдана для многократного въезда и выезда и пребывания на общий срок продолжительностью три месяца в течение года (параграф 28, абз.4 ЗСИГ). Возможно продление на три месяца.

Такая виза дает возможность иностранным гражданам при сохранении ими их основного места работы за границей не только проводить подготовительную работу по созданию предприятия или фирмы, но и завязывать другие деловые кон-

такты, а также предпринимать другие меры в интересах дела.

Компетенция немецких представительств за границей

Учитывая, что иностранные граждане обязаны получить разрешение на жительство перед въездом, министерство иностранных дел ФРГ поручило представительствам ФРГ за рубежом решение паспортных и визовых вопросов за границей (так называемые въездные случаи)... При этом определяющим для правильного выбора местных инстанций является место постоянного жительства иностранного гражданина.

Деятельность иностранных юридических лиц внутри страны

Иностранным юридическим лицам для занятия предпринимательской деятельностью в ФРГ больше не требуется особых допусков или разрешений. Если положения предпринимательского права для определенных видов деятельности требуют получения разрешения (например, маклер, занимающийся куплей-продажей недвижимого имущества, посредник при получении ссуд, посредник при помещении капитала, ресторатор, владелец гостиницы), то к иностранным юридическим лицам предъявляются такие же требования, что и к немецким предпринимателям. Иногда дополнительно предъявляют условие взаимности (например, при занятии грузовыми автомобильными перевозками).

Независимо от того, учреждается ли отделение внутри страны как представительство (реклама для иностранного предприятия, чтобы сделать его известным, без права заключения сделок), как зависимый филиал (без собственной бухгалтерии и банковских счетов) или как отделение (с внесением в торговый реестр внутри страны), иностранные граждане, которые живут здесь и должны начать работать в отделении иностранного предприятия, расположенного внутри страны, в качестве управляющих, членов правления, прокуристов, генеральных уполномоченных или представителей, должны выполнить условия, вытекающие из права, регулирующего статус иностранных граждан.

Следует также обратить внимание на то, что иностранные предприятия в ФРГ только тогда считаются правоспособными, когда они признаются таковыми правом, действующим в месте учреждения предприятия, и докажут, что в месте учреждения предприятия за границей находится администрация и главный центр деловой активности. Доказательства могут быть представлены в виде балансов, аттестатов хозяйственных контролеров, договоров о найме, телефонных счетов.

АДРЕСА

Иммиграционная служба

Земельное ведомство по регистрации населения г.Берлина, отдел, занимающийся вопросами, касающимися иностранных граждан

Фридрих-Краузе-Уфер, 24
13353 Берлин
Телефон: 39 05 50

Управление сената по экономике и технологиям

Мартин-Лютер-Штрассе, 105
10825 Берлин
Телефоны: 783 83 97 (рестораны, промысел коммивояжеров), 783 83 77 (торговля, импорт и экспорт, услуги, ремесла и прочие виды деятельности).

Источник: *Памятка "Пребывание и трудовая деятельность иностранных граждан и предприятий в Германии" (Издатель — Торгово-промышленная палата Берлина).*

ПОСРЕДНИЧЕСТВО

Вы ищете партнера...

Двум небольшим фирмам, разделенным границами, найти друг друга для установления взаимовыгодного сотрудничества необычайно трудно. Одни рассчитывают завязать связи на выставках, другие дают о себе рекламу, третьи внимательно изучают зарубежные журналы...

А между тем есть более эффективное решение, по крайней мере, если речь идет о сотрудничестве между Беларусью и Германией. В апреле 1995 года в Минске открылось Контактное бюро земли Северный Рейн-Вестфалия, которое помогает белорусским предприятиям найти немецких партнеров. С руководителем бюро Владимиром АВГУСТИНСКИМ беседует обозреватель "НЭГ".

— Северный Рейн-Вестфалия — одна из 16 федеральных земель — расположена на западе ФРГ и является наиболее густонаселенной частью Германии: на территории, занимающей 9,5% территории страны, проживает 21% ее населения. Этот регион и наиболее развит в индустриальном отношении, достаточно сказать, что в центре его находится знаменитая Рурская область — самая большая промышленная агломерация в Европе. Наиболее крупные города — Дюссельдорф, Кельн, Дортмунд, Эссен, здесь находится и Бонн. Производство представлено такими отраслями, как химическая, машиностроительная, пищевая, электротехническая, переработка сельскохозяйственной продукции, электроника, издательское дело. Действуют такие гиганты индустрии, как "Тиссен", "Клекнер", "Рурколе АГ", "Крупп", "Хеш", "Маннесман"...

— Словом, интерес для белорусских предпринимателей несомненен?

— Конечно, но здесь есть еще один нюанс: Промышленно-торговая палата Бонна отвечает в Германии за сотрудничество с Беларусью, поэтому, хотя земля Северный Рейн-Вестфалия полностью финансирует нашу деятельность, предполагается, что мы будем работать над запросами предприятий не только этого региона. И практика работы показала, что к нам обращаются фирмы из всей Германии: в процентах соотношение 50 на 50. Основные направления нашей деятельности: установление экономических связей, контакты с официальными структурами Беларуси — министерствами и ведомствами, союзами и ассоциациями, консультации по условиям внешнеэкономической деятельности и инвестирования в республике. Естественно, мы оказываем содействие немецким фирмам, приезжающим сюда, организуем для них встречи с организациями и предприятиями.

— Форма контактного бюро является общепринятой в Германии?

— Есть разные формы представительства немецкой экономики в зарубежных странах, и первой ступенькой, видимо, и являются учреждения, подобные нашему. Собственно, само название — контактное бюро — уже говорит о начальной стадии сотрудничества и предполагает поиск партнеров, установление первых контактов и предварительного знакомства. Следующим шагом могло бы стать придание нашему представительству статуса бюро немецкой экономики, и об этом заявляли руководители Общества содействия развитию внешнеэкономических связей при Союзе немецких палат и Промышленно-торговой палаты Бонна. Но такие планы могут реализовываться быстрее или медленнее, что зависит от экономической ситуации в Беларуси. Мы сейчас ищем и другие способы расширения деятельности. Дело в том, что не каждая малая или средняя фирма Германии может организовать здесь представительство, поскольку дело это стоит недешево. Мы же на определенных условиях смогли бы выполнять эти функции: представлять выпускаемые той или иной фирмой изделия, вести поиск белорусских предприятий, которые были бы заинтересованы в этой продукции, обеспечивать проведение переговоров. На эту тему мы уже вели беседы в Германии, и интерес к такой работе большой. Но мы ставим два условия, при соблюдении которых мы могли бы представлять ту или иную фирму в Беларуси: во-первых, чтобы она принадлежала малому или среднему бизнесу (крупные фирмы и без нашей помощи могут открыть свои представительства), и во-вторых, чтобы она не находилась в прямой конкуренции с теми фирмами, которые обратились к нашим услугам раньше ее.

— Сейчас ваша деятельность некоммерческая?

— За наши услуги мы не берем плату с предприятий и фирм. Деятельность бюро финансируется за счет средств из фонда поддержки земли Северный Рейн-Вестфалия. На следующий год запланировано введение платы за оказание услуг. Однако это будет действовать только в отношении немецких фирм. А белорусские субъекты хозяйствования будут по-прежнему получать наши услуги бесплатно. Кроме того, в бюро есть большое количество материалов о немецких фирмах, которыми также бесплатно могут воспользоваться белорусские предприятия.

— Ведется ли учет тех, кто обратился к вам за помощью?

— Да, у нас очень точная статистика. С момента открытия бюро к нам обратились около 130 немецких фирм, которые распределяются по следующим сферам деятельности: 37 — машиностроение, 17 — химическая, 8 — пищевая, 5 — деревообрабатывающая и бумажная промышлённость, 20 — торговля, 18 — консалтинговые услуги. Из 300 обратившихся к нам белорусских предприятий 44 относятся к машиностроению, 33 — химической, 12 — деревообрабатывающей, 10 — текстильной, 11 — пищевой промышленности, 7 — энергетике, 42 — малому бизнесу, 39 — торговле, 20 — строительству, 8 — автобизнесу, 6 представляли банки и 24 — общественные организации. По поводу наших услуг могу назвать еще одну цифру: немецким фирмам мы предложили для сотрудничества более 500 белорусских предприятий.

— Какие крупные мероприятия земли Северный Рейн-Вестфалия ожидаются в 1996 году?

— Предположительно с 21 по 23 октября ПТП г.Бонна организует "Branchenworkshop" (рабочую встречу по отраслям). Будут приглашены немецкие предприятия различных отраслей для встречи с аналогичными белорусскими предприятиями. Таким образом, можно будет узнать, какие возможности существуют для экономического сотрудничества. В настоящее время готовится издание "Отраслевой портрет Республики Беларусь", которое во многом заполнит информационный вакуум и поможет плодотворнее провести встречу. Это сборник, в котором будет дан обзор правовых и экономических условий сотрудничества, анализ состояния и тенденций развития экономики, "портреты" отраслей, анкеты белорусских предприятий. Кроме того, запланировано в этом году начать проведение инициативы по поддержке экспорта белорусских предприятий, основная цель которой — содействовать их выходу на западный рынок посредством Workshop (деловых встреч), информационного обеспечения и других мероприятий.

АДРЕСА В БЛОКНОТ

Представительства германских фирм в Беларуси

Название фирмы	Вид деятельности	Адрес	Телефон	Факс
"Anton Olert"	Технологическое оборудование	Минск, пр-т Машерова, 5-507	76-90-62	76-90-73
"Autopan"	Создание замкнутых технологических циклов	Минск, пр-т Машерова, 11	23-58-34	23-58-34
"BASF AG"	Химическая продукция	Минск, пр-т Машерова, 5	23-90-24, 23-90-42	23-90-13
"Berlin-Hemi AG"	Медикаменты	Минск, пр-т Машерова, 23	23-86-11	23-86-11
"East/West Consulting Steffens"	Консультации по финансовым и инвестиционным проектам	Минск, ул.Маркса, 15-309	29-28-66	29-28-77
"Dina Handels GmbH"	Медтехника	Минск, ул.Бровки, 3-309	32-60-53	32-24-44
"Farbwerke Hoechst AG"	Химико-фармацевтическая продукция	Минск, пр-т Пушкина, 39-1325	57-75-63, 57-74-19	57-74-89
"Form und Raum Dudin und Sposser GmbH"	Оборудование для дома	Минск, ул.Волоха, 1	56-91-60	56-92-84
"Fresenius AG"	Медоборудование и препараты	Минск, ул.Люксембург, 110	56-05-61	56-05-61
"Gerischer & Schreder"	Деревообрабатывающее оборудование	Минск, ул.Щедрина, 1-605	37-25-28	37-25-28
"Germed"	Медикаменты	Минск, ул.Маркса, 16	76-87-60, 27-80-45	27-53-03
Германо-белорусский дом содействия развитию экономики, науки, технологий, инвестиций и культуры в Карлсруэ	Содействие в развитии связей	Минск, пр-т Скорины, 8	27-66-05	27-66-05
"Gesellschaft fur Industrie und Unternehmensplanung mbH"	Консультационные услуги	Минск, Партизанский пр-т , 2	76-88-42	76-88-42
"Consult TIM"	Консультационные услуги в строительстве и жилищно-коммунальном хозяйстве	Минск, ул. Кальварийская, 17-612	26-58-70	20-21-92
"Контактное бюро земли Северный Рейн-Вестфалия Представительство Промышленно-торговой палаты Бонна"	Содействие внешнеэкономическим связям	Минск, пр-т Газеты "Правда", 11	70-38-93	70-38-93
"Kune & Nagel"	Транспортно-экспедиционное обслуживание	Минск, пр-т Машерова, 23-712	23-65-81, 26-93-49	23-85-63
"Landmaschinen und transporttehnik vertriebsgesellschaft mbH"	Сельхозтехника и оборудование	Минск, пр-т Машерова, 23	23-66-85	23-66-85
"Lufthanza"	Авиаперевозки	Минск, пр-т Скорины, 56	31-11-86	30-97-49
"Mabre-Handelskontor"	Кооперация с предприятиями торфяной и металлургической промышленности	Минск, пр-т Машерова, 31	26-83-86	26-83-86
"Motorola GmbH"	Средства связи и электронные компоненты	Минск, пр-т Пушкина, 39-1205	57-73-47	57-76-35
"Petro Carbo Chem GmbH"	Сырье для химической продукции	Новополоцк, ул.Коласа, 6	(02144) 22-204	(02144) 72-186
"SGE Verkehrs Bau Union"	Реконструкция автомагистрали Брест — граница с РФ	Минск, ул.Варвашени, 8	34-56-42	34-56-42
"Schering AG"	Фармацевтическая продукция	Минск, ул. Сурганова, 2а	68-44-87	-
"Siemens AG"	Оборудование для связи, энергетики, медтехника, компьютерные технологии	Минск, ул.Сурганова, 24-405	60-16-12	60-16-12
"SUS GmbH"	Кожевенное производство	Минск, ул.Мельникайте, 2-1204	23-85-20	23-85-20
"Textima Export-Import GmbH"	Оборудование для текстильной промышленности	Минск, пр-т Машерова, 5-401	76-90-64	76-90-65
"Wemex Handel GmbH"	Оборудование для металлообработки, переработки пластмасс и сельхозпродукции		62-36-31	62-36-31

Материалы "Бизнес-глобуса" подготовлены при содействии Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь.

Охранные системы от "СПЕЦЭЛЕКТРО": степень защиты — превосходная

Заканчивается рабочий день, люди расходятся по домам, закрыты на замок двери учреждений, предприятий, офисы фирм. В отсутствие хозяев функции бдительного стража, ответственного за сохранность имущества и предупреждение от вторжения посторонних, возлагается на охранную систему и сигнализацию. Об этом красноречиво свидетельствуют включенные снаружи здания электрические лампочки. Вот только в надежности традиционных систем уже много раз приходилось усомниться, а расточительность их в потреблении электроэнергии — просто вопиющая. Во всем мире энергоемкость охранных систем, более современных и совершенных, сводится к минимуму без ущерба надежности.

К счастью, и у нас уже сделаны решительные шаги по доведению систем охраны в надежности и качестве до мирового уровня с существенной экономией электроэнергии. Большая заслуга в этом принадлежит фирме "СПЕЦЭЛЕКТРО", которая с самого начала сделала ставку только на самое высококачественное оборудование. С фирмами — производителями охранных систем, которые не котируются на международном рынке, "СПЕЦЭЛЕКТРО" не сотрудничает, а работает с авторитетными и солидными партнерами из Англии, Италии и Чехии.

Это по многим причинам очень важно для заказчиков, которым "СПЕЦЭЛЕКТРО" устанавливает охранные системы. Во-первых. Ни одна крупная страховая компания не застрахует банк, фирму, пока не убедится в надежности их охранного оборудования. При этом большое внимание уделяется классу аппаратуры. "СПЕЦЭЛЕКТРО" применяет системы класса "С" — это высокий уровень надежности охраны банков, офисов и т.д. Значит, для страховых фирм уже есть убедительная гарантия. Во-вторых. При том, что качество этих охранных систем самое высокое и сборка фирменная, аппаратура стоит недорого. Вообще, когда идет речь о настоящей охране, то скупость при этом совершенно неоправдана — снижение стоимости идет в ущерб надежности. Но "СПЕЦЭЛЕКТРО" как раз представляет идеальный вариант систем безопасности — высочайшее качество при умеренных ценах. В этом заслуга самой фирмы, сумевшей наладить выгодное партнерство с зарубежными поставщиками.

Кстати, уровень самой фирмы "СПЕЦЭЛЕКТРО" достаточно высок. Дело в том, что наша отечественная система охраны объектов в общем хоть и работает исправно, но от современных достижений безнадежно отстала. Заменить морально устаревшее оборудование пультов централизованного наблюдения — задача пока материально невыполнимая. И поэтому "СПЕЦЭЛЕКТРО" адаптирует зарубежные системы для работы в условиях Беларуси (а они, между прочим, существенно отличаются от западных — может быть разной пульсация тока на линии, напряжение в телефонной сети у нас в 2 раза выше). Осуществив разработку специальных блоков для адаптации, фирма заказывает их по своим чертежам у западных производителей. И в этом случае "СПЕЦЭЛЕКТРО" работает только с фирмами мирового уровня. Аппаратура предварительно проходит международную экспертизу и только после этого используется у нас.

Стиль работы, высокий класс — это уже гарантия надежности для заказчиков. А среди них — практически все крупные белорусские банки, где применена очень серьезная степень защиты со специфическими датчиками, обладающими функциями инфракрасного, радиоволнового, ультразвукового действия. О качестве работы фирмы убедительно свидетельствует факт, что системы защиты таких банков, как "Приорбанк", "Белбизнесбанк", "Беларусбанк" и "Европейский банк реконструкции и развития" установлены "СПЕЦЭЛЕКТРО", а сейчас ведутся работы в Национальном банке РБ. Большинство иностранных фирм с представительствами в Минске также обустраивали свои офисы с помощью "СПЕЦЭЛЕКТРО". Нареканий на качество проделанной работы не может быть и не было со стороны таких известных компаний, как "Мерседес-Бенц", "Люфтганза", "Цептер", "Дайнова", "Пуше" и многих других, у которых охрана офисов, торговых центров надежна и безупречна.

Между прочим, при всей своей значительности аппаратура охранных систем, которые устанавливает "СПЕЦЭЛЕКТРО", абсолютно не портит интерьер помещений. Два небольших датчика обеспечивают двухрубежную защиту комнаты: один реагирует на разбитие стекла, второй — на движение (сигнал тревоги подается при проникновении с любой стороны: через стену, пол, потолок). Таким образом помещение оказывается полностью под контролем. Кроме того, устанавливается и пожарная сигнализация с выводом на пульт централизованного наблюдения.

Качество систем фирмы "СПЕЦЭЛЕКТРО" всегда на высоком уровне. Время установки зависит прежде всего от объема работ, площади помещений. Но в любом случае все будет выполнено в тот срок, который определит заказчик. Для этого, при необходимости, специалисты фирмы будут работать даже 24 часа в сутки (во избежание нарушения технологии монтажа ускорением темпов), чтобы заказ был готов к нужному времени. "СПЕЦЭЛЕКТРО", неся ответственность за качество работы, дает гарантию на установленные системы сроком на полтора года. В течение этого времени клиент получает бесплатный гарантийный ремонт. Если заказчик не допустит какого бы то ни было дилетантского вмешательства в охранную систему, она будет работать исправно. И, как показала четырехлетняя практика фирмы, такого понятия, как "недоброкачественность" в их системах просто не существует.

Говоря о преимуществах использования систем охраны от фирмы "СПЕЦЭЛЕКТРО", стоит еще раз вспомнить об одном из них, важном не только для какой-то отдельно взятой организации, но и в масштабах гораздо больших. Работа систем в режиме 12В — это экономия расхода электроэнергии. В отличие от традиционных, работающих на 220В, они не только более рациональны, но и более эффективны.

Не так уж существенно, чем руководствуются в первую очередь фирмы, заказывающие охранное оборудование у "СПЕЦЭЛЕКТРО" — соображениями надежной защиты или экономии. Главное — превосходный результат и в одном, и в другом показателе.

Тем фирмам, банкам, которые хотят работать на перспективу, максимально обеспечить неприкосновенность своих офисов на самых выгодных условиях при помощи оборудования высшего международного класса, а также впоследствии заручиться поддержкой солидных страховых компаний, обязательно надо обратиться в фирму "СПЕЦЭЛЕКТРО". Это — самый оптимальный вариант комплексного решения многих проблем.

Адрес фирмы: **г.Минск, ул.Корицкого,3. Тел.: 45-22-12, 45-77-92.**

Раиса ЮДИНА,
ИРМа "Эскриблес"

Агентство Гревцова
представляет еженедельное обозрение
"Рынок финансовых и юридических услуг"
(по состоянию на 19.04.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30 000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	26	30	—		100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
АКБ "Объединенный капитал", т.687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Депозитные сертификаты

Наименование банка	Номинал	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											

Лизинг (долгосрочная аренда, в том числе с выкупом)

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90–100* 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"Р" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	ФП "Л.Д."	651718	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	организация	699882	—

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	организация	699882	оплата до 16.00

Наличная СКВ за б. и российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	292424 292535

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент, т. 292424, 292535	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* Возможны операции с TUM.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т/ф. 520927	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200$
ЗАО "Исинга", т. 8–0172–104–143, т./факс 290–601	Мультивалютный, мягкие валюты, твердые валюты	SNORAS	Литва	250$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т/ф. 520927	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	2,5%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т/ф. 520–927	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 1200$
DS EXPRESS Inc. Инфомаркет–аудит, т. 362–428, 200–243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Рекомендации по выбору региона. Готовые компании, счета, консультации	—	от 1300$
ООО "Правовые услуги", т. 222–723, 768–081	США и другие юрисдикции	Готовые и под заказ	от 150$	от 1200$
ЗАО "Исинга",т/ф. 290–601 т. 8–0172–104–143,	Более 15–ти оффшорных зон	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые банковские компании	—	от 1200$
"АРАМИС", т. 200–562, 200–559,	Ирландия, Делавэр, Вайоминг, Кипр и другие	Готовые и под заказ, счета	—	от 1300$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ и размещение СКВ под %

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ+5%	любое	по дог.	по дог.	по поступлении	Организация	235768	Возможно-наличными
любая	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	Организация	520927	—

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПП"КОНСИСТЕМ", т. 8–0172100605	Ликвидация дебиторской задолж–ти. Консультации: оффшорные компании; визы в США
"АРАМИС", т.200–562, 200–559	Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Регистрация ООО, АО в Москве. Юридические консультации.

СЕМИНАРЫ И ПРЕЗЕНТАЦИИ

Наименование	Тематика	Место проведения	Дата
ООО "Пратт и Партнеры"; "Бизнес Консалт", т. 769–159, 661–311	Размещение свободных денежных средств в Rietumu Banka	г. Минск	15 мая 1996г.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

ОХРАНА ТРУДА

Несчастье на 70% порождено халатностью и непрофессионализмом

Ежегодно в республике на производстве травмируются более 20 тыс.человек, из них около 900 становятся инвалидами и во многих случаях — в результате профессиональных заболеваний, почти 400 — погибают.

Безответственность, низкий профессионализм ломают человеческие судьбы, несут горе близким и родственникам потерпевших. Во многом решить эту проблему поможет профессиональный отбор. Применение специально разработанных методик и тестов для отбора лиц, пригодных к выполнению той или иной работы, во-первых, снизит затраты на подготовку кадров, так как уменьшится отсев в процессе и после окончания учебы слабо приспособленных к выполнению данной работы (по имеющимся данным это составит с 30—40% до 5—8%), во-вторых, возрастет производительность труда и снизится травматизм, так как люди будут заниматься своим делом и делать его профессионально.

Замечено также, что подверженность травматизму присуща отдельным категориям людей. Такие лица меньше всего должны быть заняты на рабочих местах с высоким профессиональным и производственным риском. Однако было бы ошибочно сводить всю проблему производственного травматизма только к профессиональному отбору кадров. Хотя эта мера при правильной организации может дать весьма неплохие результаты.

Многолетние изучения специалистами Министерства и НИИ труда показывают, что очень часто причинами несчастных случаев является эксплуатация машин, механизмов и оборудования без защитных и предохранительных приспособлений. Но каким образом такая техника попадает в эксплуатацию? По чьей вине запрограммированы сотни смертей на производстве? По вине конструкторов, технологов, изготовителей или эксплуатационников? С этим нужно постоянно и хорошо разбираться. Следует провести санитарно-техническую паспортизацию всего действующего технологического оборудования, машин и механизмов на безопасность эксплуатации и запретить их использование без защитных и предохранительных приспособлений. То есть необходимо провести, как требуют законы "О стандартизации", "Об обеспечении единства измерений" и "О сертификации продукции, работ и услуг", сертификацию и установить соответствие оборудования требованиям стандартов, норм и других нормативных правовых актов по охране труда. Необходимо, как это делается, например, в Германии, маркировать станки и другое оборудование знаком "Проверено на безопасность". При этом безопасность эксплуатации должна гарантировать не только фирма—изготовитель оборудования, но и фирма-потребитель. Приобретая новое оборудование, фирма берет на себя ответственность за безопасность труда.

Как показывает мировая практика, недостаточная надежность машин и механизмов, отсутствие защитных и предохранительных приспособлений дают максимум 30% несчастных случаев, остальные 70%, а то и все 80% порождает недисциплинированность, халатность или низкий профессионализм работников.

Надо прежде всего изменить государственную политику и идеологию в области охраны труда. Декларирование гуманности и безопасности труда ничего не стоит, если на деле руководитель имел возможность добиваться выполнения плана любой ценой, в том числе и за счет здоровья работающих.

Только законодательно закрепленный приоритет здоровья работающих над результатами труда может стать надежной предпосылкой действительно здоровых и безопасных условий труда. Этот принцип заложен в проекте нового Закона "Об охране труда", который включен в план работы Верховного Совета для рассмотрения во втором чтении на текущей сессии.

Недавно НИИ труда совместно с управлением по охране труда Министерства труда провели специальное социологическое исследование, направленное на то, чтобы проанализировать нынешнюю практику проведения на предприятиях работ по предупреждению травматизма и профессиональных заболеваний, и полученные результаты не прибавили оптимизма. Как показали исследования, от рабочих часто скрывается состояние условий труда на рабочих местах. Многие не знают, воздействию каких вредных факторов они подвергаются (по данным, только 25% рабочих ознакомлены с результатами замеров воздушной среды, вибрации, шума и т.п. на их рабочих местах). Более половины рабочих (51,7%) указали на то, что их не знакомили с тем, какое влияние на организм человека, его здоровье оказывают вредные факторы, а также испытываемые нагрузки. Большинство живут по принципу: "не знаем и голова не болит". Это очень удобная позиция для нанимателей.

В проекте закона "Об охране труда" предусмотрено требование к нанимателям информировать при приеме на работу работника о тех опасностях для его здоровья, которые возникают под воздействием конкретных вредностей на рабочем месте.

Но это будет слишком просто. Наниматель должен не только информировать, но и обеспечить безопасность работника от возможных последствий вредного воздействия каких-то факторов. Поэтому предлагается пересмотреть систему найма работников на вредные и опасные по условиям труда рабочие места. Здесь необходимо применять контрактную систему найма, как и на загрязненных радионуклидами территориях, с обязательной оговоркой о допустимой продолжительности работы (количество лет на данном рабочем месте и меры по реабилитации: ежегодный обязательный отдых в санаториях, домах отдыха, профилакториях) и все это в обязательном порядке за счет нанимателя, который должен оплачивать профессиональный риск работника. То есть размер зарплаты на вредных и опасных рабочих местах должен быть выше, чем на нормальных рабочих местах, не на 10-15% как теперь, а в 2-3 раза. Тогда каждый наниматель станет думать, что ему выгодней — содержать вредные и опасные по условиям труда рабочие места или ликвидировать их за счет инвестиций в новые технологии.

Проект закона "Об охране труда" предусматривает также право работника отказаться от выполнения работы, если это связано с угрозой для его жизни и здоровья. В случае ликвидации рабочего места по причине неблагоприятных условий труда наниматель обязан переобучить работника за свой счет и оплатить ему время вынужденного простоя на уровне среднего заработка.

Имеются проблемы и в связи с переводом на более легкую и безвредную работу. Только 20% рабочих не сталкивались в этом вопросе со сложностями, у остальных возникли проблемы.

В ходе исследования выяснилось, что слишком часто представители администрации на предприятиях подходят формально к инструктажам по технике безопасности, а также к обучению рабочих безопасным приемам труда. Примером несерьезного отношения к охране труда и технике безопасности со стороны администрации предприятий является повсеместное сокращение, а то и ликвидация соответствующих служб.

Эти службы на предприятиях следует укомплектовывать высококвалифицированными специалистами по охране труда, основными обязанностями которых должно быть консультирование работающих и контроль за исполнением требований по охране труда и технике безопасности. Работники этих служб не могут нести ответственности за несчастные случаи на производстве. Ответственность за это было бы правильным полностью возложить на нанимателя и администрацию предприятия.

Работники служб охраны труда на предприятиях должны иметь право накладывать и через суд взыскивать штрафы за нарушения правил по охране труда и технике безопасности независимо от того, кем это нарушение допущено. Это создаст атмосферу ответственного отношения к своим обязанностям всех должностных лиц и позволит если не исключить полностью, то избежать многих трагических случаев.

Расследование несчастных случаев должно проводиться с единственной целью — найти способ усовершенствовать технологию или организацию труда и не допустить повторения случившегося.

Эдуард СКОРОБОГАТЫЙ,
зав.отделом НИИ труда
Иван СЕКАЧ,
начальник управления
охраны труда Минтруда

ИНВЕСТОРАМ НА ЗАМЕТКУ

США страхуют инвестиции частных компаний

В 1996 году свое 25-летие отмечает Корпорация по частным инвестициям за рубежом (ОПИК). Эта действующая на основе самофинансирования государственная корпорация США была создана с целью способствовать инвестициям американского частного сектора в экономику зарубежных стран путем предоставления займов, гарантий займов, а также страхования от политических рисков. За годы своей деятельности корпорация оказала поддержку американским инвестициям на общую сумму 84 млрд.USD в 140 странах мира. В 1995г. ОПИК предоставила 8,6 млрд.USD в виде страхования и 2 млрд.USD в виде финансирования американских компаний, занимающихся инвестициями в других странах.

ОПИК защищает американских инвесторов от политических рисков в других странах, страхуя инвестиции США в новые проекты и в расширение уже существующих предприятий. ОПИК страхует от следующих политических рисков: неконвертируемость валюты — ухудшение возможностей инвестора по конвертации прибыли, выплат долгов и процентов по ним и иных поступлений из местной валюты в доллары США и переводу указанных средств из принимающей инвестиции страны; экспроприация — потеря инвестированных средств в результате экспроприации, национализации или конфискации правительством зарубежного государства; насильственные политические действия — потеря активов или дохода в результате войны, революции, восстания или гражданских беспорядков, терроризма или саботажа на политической основе.

Страхование предоставляется для инвестиций в уставный капитал, займа и гарантий займов, предоставляемых материнской компанией или третьей стороной, соглашений о технической помощи, трансграничных лизинговых соглашений и иных форм связанных с рисками инвестиций. Страхуются также риски подрядчиков и экспортеров, включая неурегулированные споры в связи с договорными обязательствами, невыполнение договорных обязательств, авансовые платежи и иные гарантии, предоставляемые зарубежным покупателям, а также иные риски. ОПИК осуществляет специальные программы по развитию инфраструктуры, финансовых учреждений, а также проектов, связанных с лизингом, природными ресурсами, нефтью и газом.

В 1995 финансовом году ОПИК оказала поддержку 38 инвестиционным проектам в странах Восточной, Центральной Европы и в Новых Независимых государствах (ННГ) на территории бывшего СССР, из которых 15 проектов пришлось на Россию. В частности, ОПИК предоставила более 100 млн.USD в качестве финансовой поддержки российских телекоммуникационных проектов для обеспечения надежной связи между Москвой, Санкт-Петербургом и другими городами.

Деятельность ОПИК является одним из инструментов внешнеэкономической политики США, который обеспечивает продвижение экспорта американских товаров на новые рынки сбыта, стимулируя одновременно экономическое развитие тех стран, где действует эта корпорация.

Максим ТЯГАР
(по материалам ЮСИА)

Об индексе потребительских цен за март 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в марте 1996 года по сравнению с февралем 1996 года индекс потребительских цен составил 102%, с январем 1996 года — 106,1%.

По сравнению с декабрем 1995 года цены на потребительские товары и услуги возросли в 1,1 раза.

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь

Комментарий Министерства труда

В связи с опубликованием индекса потребительских цен за март 1996 года Министерство труда Республики Беларусь сообщает, что, поскольку индекс потребительских цен, исчисленный нарастающим итогом с момента предыдущей индексации, превысил пятипроцентный порог, доходы населения за март текущего года, получаемые с бюджетных источников (социальные пенсии, пособия, стипендии, заработная плата, денежное довольствие), индексируются на 6,1% (1,04 x 1,02) x 100) с применением переменной шкалы нормативов индексации на каждый процент прироста потребительских цен для разных частей дохода: в пределах 200000 рублей — 1% от 200001 до 400000 рублей — 0,5%.

Часть дохода, превышающая 400000 рублей, не индексируется. Денежные компенсации, предусмотренные постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 января 1995г. N 7 "О повышении минимальной заработной платы и материальной поддержке отдельных категорий граждан" и от 26 февраля 1995г. N 106 "О мерах по социальной поддержке населения", индексации не подлежат.

Населению, получающему доходы из других источников, компенсация потерь от инфляции осуществляется по основаниям, предусмотренным коллективными договорами (соглашениями). При этом выплаты возмещения вреда, причиненного увечьем либо иным повреждением здоровья, связанным с выполнением трудовых обязанностей, индексируются отдельно от других доходов, независимо от того предусмотрено либо не предусмотрено такое положение в коллективном договоре (соглашении).

Об индексе цен производителей продукции производственно-технического назначения за март 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в марте 1996 года по сравнению с февралем 1996 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 100,3%, по сравнению с декабрем 1994 года — 224,1%, с декабрем 1995 года — 104,5%.

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь

Теперь в Греции действительно есть все. Даже наши разрешения

На нынешний год Беларусь обменялась разрешениями для международных автомобильных перевозок с 33 странами мира. Последней по счету стала Греция.

Переговоры в Афинах, однако, проходили непросто. Если по двусторонним и транзитным разрешениям проблем не было — ими, по 300 единиц, обменялись еще до переговоров, — то по документам для перевозок грузов в третьи страны возникли вопросы: наших перевозчиков интересуют именно они, так как грузы из Греции возят и на Украину, и в Россию...

Европейская конференция министров транспорта не считает обратную перевозку грузов транзитом через страну, где зарегистрировано транспортное средство, "перевозкой в третьи страны". Со многими государствами нами достигнута договоренность осуществлять подобные перевозки по двусторонне-транзитным соглашениям. Но греки не принимали такую формулировку, настаивая на специальных разрешениях. Их вместо желаемых 300 удалось получить пока только 50. Это временная договоренность до предстоящего в августе подписания соглашения.

Кстати, по мнению греческой стороны, объем перевозок грузов из их страны через Беларусь в 1996 году значительно увеличится: из общих 5 тысяч разрешений 4,5 тысячи будут использованы как транзитные.

* * *

По данным государственного предприятия "Интеравтотранс", наибольшее количество разрешений для международных перевозок грузов белорусские перевозчики приобрели нынче для проезда по территории Польши (свыше 10 тыс.), Германии (свыше 5 тыс.), Украины (более 4 тыс.). Наименьшим спросом "у наших" пока пользуются Норвегия, Англия, Эстония, Иран, Люксембург, Португалия.

Татьяна ЛУЦЕВИЧ

Беларусь. Вариант-96

Завершена работа над вторым Национальным отчетом Республики Беларусь в рамках Программы развития ООН о человеческом развитии. Первый такой отчет, напомним, увидел свет в прошлом году. Нынешнее и последующие продолжения своеобразной аналитической летописи будут и впредь знакомить мировое сообщество с Республикой Беларусь.

При подготовке варианта 1996 года авторы стремились к более детальной оценке конкретных условий страны, учету особенностей различных социальных групп населения. Исследователи старались как можно четче сформулировать задачи и возможные направления устойчивого развития Беларуси, отказавшись от стереотипов безальтернативного мышления, столь привычного для нас многие годы. При составлении отчета использовались статистические данные министерств и ведомств республики. Тем большее доверие вызывает беспристрастная оценка растянувшемуся на неопределенное время переходному периоду, полученная в результате анализа.

Белорусский отчет является одновременно частью Программы развития ООН по подготовке глобального отчета о человеческом развитии за 1996 год.

Иван КЛИМКО

КОЭФФИЦИЕНТЫ ИЗМЕНЕНИЯ СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ
по состоянию на 1 апреля 1996г.

Указанные коэффициенты применяются предприятиями и организациями при расчетах арендной платы, а также при проведении приватизации

(раз)

Группы основных фондов	март 1996 года к														
	декабрю 1994г.	январю 1995г.	февралю 1995г.	марту 1995г.	апрелю 1995г.	маю 1995г.	июню 1995г.	июлю 1995г.	августу 1995г.	сентябрю 1995г.	октябрю 1995г.	ноябрю 1995г.	декабрю 1995г.	январю 1996г.	февралю 1996г.
1. Здания и сооружения (кроме жилых)	2.8698	1.9589	1.4095	1.2494	1.1193	1.0953	1.1046	1.1076	1.1029	1.0732	1.0558	1.0458	1.0428	1.0084	1.0055
2. Передаточные устройства	2.2410	1.5423	1.4524	1.3757	1.2828	1.2492	1.2313	1.2010	1.1347	1.0821	1.0759	1.0596	1.0448	1.0058	1.0027
3. Машины и оборудование															
электродвигатели	2.7240	2.0328	1.7746	1.6166	1.4590	1.3891	1.3820	1.2693	1.2843	1.3077	1.1691	1.0909	1.0737	0.9953	0.9595
тракторы, оборудование для животноводства и кормопроизводства и другие сельскохозяйственные машины	3.8630	2.0026	1.8068	1.8018	1.4744	1.4744	1.4744	1.4722	1.2213	1.2083	1.2083	1.1688	1.0707	1.0013	1.0013
металлорежущее оборудование, оборудование для литейного производства, кузнечно-прессовое оборудование	2.0500	1.9340	2.0812	1.6859	1.3612	1.3768	1.1453	1.0716	0.9526	1.0795	1.0655	1.0343	0.9903	0.9918	1.0084
машины и оборудование для дорожно-строительных работ	4.5120	3.3571	3.3874	2.1455	2.0170	1.7876	1.2877	1.2877	1.2129	1.1498	1.1475	1.0060	1.0060	1.0904	1.1269
оборудование для легкой промышленности	5.0025	3.6145	2.1099	2.3574	1.7596	1.5952	1.5336	1.7815	1.5345	1.3044	1.3199	1.0492	1.0521	1.1344	1.0978
оборудование для пищевой промышленности	2.5930	2.0054	2.0054	1.3896	1.3569	1.3569	1.2533	1.2533	0.9818	0.9025	0.9025	0.9025	0.9025	1.0000	1.0000
измерительные и регулирующие приборы и устройства и лабораторное оборудование, вычислительная техника	3.2400	1.9025	1.8642	1.0843	1.0942	1.0942	1.3333	1.3333	1.3333	1.2301	1.1172	1.0920	1.0920	1.0775	1.0266
прочие виды машин и оборудования	3.1380	1.9975	1.8757	1.6826	1.4677	1.4561	1.4078	1.3824	1.2121	1.1954	1.1722	1.1292	1.0706	1.0212	1.0159
4. Транспортные средства (кроме легковых)	2.0460	1.5269	1.5303	1.4667	1.4773	1.4913	1.3568	1.2820	1.2021	1.1765	1.1612	1.1430	1.0924	1.0444	1.0230
5. Легковые автомобили	1.9317	1.5886	1.4940	1.3897	1.3424	1.3322	1.3322	1.2527	1.1172	1.0585	1.0425	1.0248	1.0194	1.0188	1.0024
6. Инструмент. Производственный и хозяйственный инвентарь и другие виды основных фондов	2.2410	1.5423	1.4524	1.3757	1.2828	1.2492	1.2313	1.2010	1.1347	1.0821	1.0759	1.0596	1.0448	1.0058	1.0027

Минстат Республики Беларусь

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Как построить квартиру?

Жилищная проблема для многих по-прежнему остается болезненной и злободневной. Причем если во времена, которые мы называем застойными, рядовой горожанин надеялся получить — пусть через 10, через 15 лет — бесплатную квартиру, то теперь такой перспективы у него нет. Пути решения этой проблемы самые разные. Мы выбрали из редакционной почты это письмо потому, что его автор предлагает, на наш взгляд, новую (пусть далеко и не бесспорную) идею.

Львиная доля заработной платы рабочего, учителя, врача и др. сегодня уходит на оплату жилья и коммунальных услуг. Нам же пытаются внушить, что жилищная концепция направлена на целевое субсидирование бедных семей, которых у нас 70—80%. Но субсидии почему-то получает незначительная часть из них. При этом субсидии столь мизерны, что многие не желают убивать время в очередях на их оформление. (Правда, те, кто числится безработными, субсидии получают в полном объеме.)

Давайте попытаемся разобраться в том, кто в действительности дотируется государством. Например, на жилую площадь в 6 $м^2$ минчанином получено на отопление от государства в октябре 1995г. 29000 рублей, а гражданин, имеющий 50 $м^2$ (многие в настоящее время имеют и большую площадь, так как являются собственниками нескольких квартир), получил дотацию на отопление в сумме 240000 рублей. Этот пример показывает, что разработчики "новой" жилищной концепции думали скорее о богатых, чем о бедных.

Каков же выход из сложившейся ситуации? Изложу свою точку зрения. В настоящее время полная стоимость отопления квартиры жилой площадью 36 $м^2$ составляет 270000 руб. Из них жилец оплачивает 90000 руб., а государство дотирует 180000 руб. При этом сумма, вносимая квартиросъемщиком, никак не зависит от количества проживающих на этой площади, т.е. если на ней проживает один человек, то он получит дотацию от государства в размере 180000 рублей, а если — шесть, то каждый из них получит дотацию от государства по 30000 руб. То есть чем богаче человек, тем большую дотацию он получает.

Предлагаю сделать наоборот. Взять, например, за основу санитарную норму 12 $м^2$ жилой площади на человека и дотировать ее за счет государства, а все, что будет сверх этой нормы, квартиросъемщик должен оплачивать в полном объеме. Тогда для квартиры жилой площадью 36 $м^2$ получим следующее распределение:

Кол-во прожив.	Полная стоимость отопления (руб.)	Сумма, дотируемая государством (руб.)	Сумма, оплач. квартиросъемщ.	Сумма субсидии (руб.)
один	270000	90000	180000	-
двое	270000	180000	90000	-
трое	270000	270000	-	-
четверо	270000	360000	-	90000
пятеро	270000	450000	-	180000

Суммы субсидий (см.последнюю колонку) должны накапливаться на специальных счетах и использоваться только по прямому назначению — для строительства жилья тем, кто в нем нуждается.

Данная таблица рассчитана и представлена как один из вариантов. В нынешних нелегких экономических условиях государство может взять за основу, скажем, не 12 $м^2$, а меньшую норму. Но при любой исходной норме в выигрышном положении при таком подходе будет тот, кто живет в более стесненных условиях и не в состоянии сам построить себе жилье.

Федор КАЦАПОВ,
председатель правления союза ЖСК г.Минска

СВОЕ ДЕЛО В СТОЛИЦЕ

I. Живет или выживает?

За прошлый год от предприятий негосударственной формы собственности Минска поступило налогов на сумму 4 триллиона руб., что составляет 35% от общей суммы платежей юридических лиц. В том числе налоги от частных коммерческих структур составили 1,5 триллиона руб., или 15%.

Предприниматели без образования юридического лица внесли в казну 28812,4 млн.руб. 2808,1 млн.руб. получены от регистрации субъектов хозяйствования.

О том, как развивается предпринимательство, формируется многоукладная экономика, — беседа обозревателя "НЭГ" Олега ЧЕРНОВА и председателя Минского городского комитета по антимонопольной политике и предпринимательству Рима МУХТАСАРОВА.

— Мингорисполком принял ряд решений, направленных на демонополизацию экономики, разгосударствление и приватизацию объектов коммунальной собственности, — говорит Рим Григорьевич. — Претворяется программа "Основные направления развития предпринимательства в Минске", предусматривающая формирование рыночной инфраструктуры, создание необходимой правовой базы, системы экономической, организационной поддержки малого бизнеса.

Первой ступенью создания многоукладной экономики явилось кооперативное движение, пик которого приходился на 1990 год, когда в городе было зарегистрировано 2698 кооперативов. На смену кооперативам пришла более прогрессивная форма хозяйствования, что привело к уменьшению их численности, преобразованию в малые предприятия, акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью. В то время чрезвычайно привлекательным для предприимчивых людей оказался статус малого предприятия, так как оно на первые два года практически освобождалось от налогов. С отменой этих льгот заметно уменьшилось и число малых предприятий.

— Рим Григорьевич, а кто сегодня представляет так называемых "новых белорусов"?

— Зарегистрировано 58660 предпринимателей без образования юридического лица и 38752 субъекта хозяйствования с правом юридического лица. Это всевозможные АО, ООО, кооперативы, малые предприятия, объединения, ассоциации концернов, основанные на коллективной, частной, государственной и смешанной формах собственности. Причем субъекты хозяйствования с образованием юридического лица негосударственной формы собственности составляют около 95% от общего числа предприятий.

Таким образом, к концу 1995 г. — первого этапа развития предпринимательства — в Минске создана необходимая "критическая масса": на 100 человек трудоспособного населения — 10 субъектов хозяйствования. Это неплохой показатель, если учесть, что программой предусматривалось 1:100.

— А как они рассредоточились-прописались в столице?

— Из 36672 субъектов хозяйствования негосударственной формы собственности 23896, или 65,2%, зарегистрировано по домашнему адресу. Связано это в основном с тем, что найти помещение для размещения офиса в Минске довольно проблематично и для начинающих дорого.

— Как найти в таком случае офис той или иной фирмы?

— У нас создан единый городской автоматизированный банк данных о субъектах хозяйствования. Он позволяет оперативно получать информацию о предприятиях и организациях Минска (наименование, вид, адрес, телефон, руководитель, учредитель, орган, осуществивший регистрацию, и т.д.). Действует также "Единый городской лицензионный реестр". Однако случается, что найти "надомников" бывает довольно сложно.

— На улицах города встречаются иностранные названия магазинов, фирм, совместных предприятий. Кто за границей проявляет к нам наибольший интерес?

— Среди учредителей совместных предприятий — бизнесмены 60 стран. Лидируют Польша, Германия, США. В последнее время активизируются предприниматели Италии, Скандинавии, других государств. На этих предприятиях занято более 12 тысяч человек. 50% фирм (СП и иностранных) действуют в сфере промышленности, 25% — в торговле, 12% — в науке и научном обслуживании. Иностранные предприятия обеспечили 4,5% всех столичных инвестиций и 7,9% товарооборота. Вывод очевиден: необходимо дальнейшее привлечение иностранного капитала и создание условий для его успешного функционирования.

— Каков вклад частного бизнеса в решение городских проблем?

Учитывая сложнейшую финансовую ситуацию, важнейшей нашей задачей является привлечение субъектов негосударственной формы собственности к участию в социально-экономических программах столицы. Развитие производственной базы таких отраслей, как торговля, общественное питание, бытовое обслуживание, осуществляется в основном за счет средств инвесторов негосударственной формы собственности. Только в минувшем году построены фирмами "Таир" — универсам N 37 в микрорайоне Юго-Запад-4, "Утренняя заря" — блок бытового обслуживания в микрорайоне Малиновка, НПП "Атекс" — первая очередь торгово-общественного центра в квартале ул.Лынькова—Жудро, ООО "Жилстройинвест" — магазин лакокрасочных товаров по ул.Брилевской, АДС "Белфортекс" — блок бытового обслуживания в микрорайоне Кунцевщина-2 и многие другие объекты.

Весомый вклад начинают вносить предприятия негосударственного сектора в ремонт дорог, школьных и дошкольных учреждений, поликлиник, благоустройство территорий, строительство и реконструкцию жилья и объектов городской инфраструктуры. Например, творческая мастерская "Город" при Союзе архитекторов Республики Беларусь и частная фирма "Диарх" участвуют в составлении комплексной программы "Экология для г.Минска", НПФ "Экомодуль" — в строительстве очистных сооружений, перерабатывает отходы гальваностопов, ПЭП "Поступ" осуществляет утилизацию люминесцентных ламп.

Многие коммерсанты работают не только на себя, но, как говорится, помнят и о ближнем. СП "Европейский стиль", "Белевропобуд", "Энергия ГМБХ", "Амир-С", МП "Ахова", ООО "Несси", "Атлант-М", "Добразычлівасць" и другие постоянно занимаются благотворительной деятельностью, оказывают помощь малоимущим, инвалидам, перечисляют средства на проведение праздничных мероприятий.

— Что ж, это приятно. Но с предпринимательством соседствуют и такие явления, как теневая экономика, низкое качество продукции, налоговые нарушения, так называемые "пирамиды"...

— Безусловно, переход к рынку принес немало проблем. Только в минувшем году прокуратурой Минска возбуждено 15 уголовных дел по фактам массового обмана потребителей финансовыми "пирамидами" на сумму около 60 миллиардов рублей. Немало случаев реализации вредных для здоровья и даже опасных для жизни товаров. Установлено также, что 83,3% кооперативов выпускали нестандартную, некачественную продукцию. По данным прокуратуры республики, ее реализовано населению на сумму 1,1 миллиарда рублей.

— Чем же все это объяснить?

— Несовершенством имеющейся нормативно-правовой базы, неразвитостью организационной инфраструктуры, отсутствием системы информации и просвещения населения по вопросам покупательской грамотности и прав потребителя. Это с одной стороны.

А с другой — пробелами в действующем законодательстве для осуществления предпринимательской деятельности. Противоречащие друг другу нормы права в принятых законах создают немалые трудности и снижают эффективность контроля и государственного регулирования. Местные органы власти нередко не имеют действенных рычагов воздействия на хозяйствующие субъекты негосударственной собственности.

Необходимо также совершенствовать систему регистрации и контроля деятельности субъектов хозяйствования...

— ...которая сейчас прекращена?

— Регистрация и перерегистрация субъектов хозяйствования временно приостановлена. Это связано с тем, что в нормативных документах, регламентирующих эту процедуру, очень много пробелов. Готовится соответствующий указ Президента.

— Рим Григорьевич, в чем эти пробелы? Ведь не секрет, что во всем этом люди нередко видят одно: ужесточение политики по отношению к предпринимательству едва ли не с целью его удушения.

— Скажу прямо: на чем создали свою "карьеру" многие коммерческие структуры? На государственной собственности, перекачке ее разными способами — под видом учредительства и т.д. во всевозможные малые, совместные и прочие предприятия. И тому немало способствовала существующая, а точнее не существующая нормативная база. Четко не отслеживалась государственная, коммунальная собственность в этих новых структурах. И здесь мы предпринимали все возможные меры для наведения порядка.

Или такой момент. Мы разрешили регистрацию по домашнему адресу без производственной деятельности. Шли на это, понимая существовавшие трудности... Но здесь не все отрегулировано. По одному адресу нередко регистрируется несколько фирм, которые не разыскать. И нет способа — нормативного документа, которым можно, так сказать, привлечь к ответственности, а то и ликвидировать "подпольщика".

Таким образом, приостановление регистрации — это не ограничение прав субъектов хозяйствования, не удушение предпринимательства. Надо создать, и как можно быстрее, четкую, понятную всем нормативно-правовую базу, как принято это в цивилизованном мире.

Когда к нам обращаются обманутые "фирмачами" люди, а мы разводим руками — разве это нормально?! Словом, совершенствование системы регистрации и лицензирования — на пользу всем. Другое дело, нужно ли было для этого приостанавливать саму регистрацию?.. По нашим подсчетам, бюджет потерял от этого прилично... А сколько людей не начали свое дело?!

— Да, немало объективных причин, которые сдерживают предпринимательство, приводят к распаду молодых, неокрепших хозяйственных структур...

— Нестабильность в экономике, отсутствие стартового капитала и возможности получить кредиты, недостаток и недоступность производственных помещений, низкий профессиональный и деловой уровень самих предпринимателей только в минувшем году стали причиной ликвидации 1117 предприятий, в том числе во Фрунзенском районе — 271, Первомайском — 211, Советском — 176, Ленинском — 118.

Как свидетельствует отчетность, 10160 зарегистрированных субъектов хозяйствования и 9312 частных предпринимателей не работают. Из 31229 коммерческих структур, состоящих на учете в городской налоговой инспекции, 4250 (13,6%) имеют убыток на сумму 302612 млн.рублей.

* * *

О том, как столичные власти конкретно помогают деловым и предприимчивым людям на нелегком пути становления новых форм хозяйствования, — в следующем материале.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Отношение к приватизации сегодня — это отношение к экономической реформе в целом. Разгосударствление имущества и создание на этой базе слоя цивилизованных собственников — стержень реформирования общества и народного хозяйства. Понимают это, пожалуй, все, но одни — чтобы ускорить и облегчить этот процесс, правильность которого подтверждена практикой западных стран; другие — чтобы затормозить его в ожидании попутного политического ветра. Поэтому последние и ратуют за уравниловку, за бесплатное распределение государственных ценностей по группам населения. К чему привела такая раздача, мы хорошо знаем по нашему печальному историческому опыту, который во имя детей и внуков не хотелось бы повторять. Подход единственно верный в этой ситуации — многоукладность экономики, которая предполагает выкуп государственного имущества и управление им таким образом, чтобы облегчить финансовое и административное бремя государства.

У себя, как известно, не крадут...

Главная отправная концептуальная посылка оживления процесса приватизации состоит в том, чтобы связать (отоварить) в своей республике баснословный денежный капитал, накопленный и накапливаемый в невиданно короткие сроки, превратить его из средства образования сокровищ и роскошно-расточительной жизни новоявленных богачей в производительный капитал, необходимо предотвратить его вывоз в ближнее и дальнее зарубежье, стимулировать привлечение иностранных инвестиций.

Толкование же приватизации, буквально как процесса раскраивания и распродажи государственных предприятий частным собственникам, примитивно и является поверхностным отражением сущности дела. Правы исследователи П.Александрович из Польши и Р.Божович из Югославии, высказывающие мнение, что вместо поиска решений о том, как разделить или распродать общественное имущество, логичнее было бы с помощью приватизации создать условия для формирования рынков капитала и ценных бумаг.

Вопреки сформировавшимся в послекультовое время представлениям, теоретически был бы оправдан и допустим в отдельных случаях авторитарный подход к приватизации в форме прямого административного наделения государственным богатством (небольшие магазины, ларьки, мастерские, точки общепита, земельные участки сельскохозяйственного пользования) толковых хозяйственников и предпринимателей из числа соотечественников, которые проявили себя на деле и "держат" перспективу. Эта рациональная с точки зрения интересов дела мысль, к сожалению, сегодня практически несостоятельна, это выглядело бы анахронизмом.

Несостоятельной оказалась и попытка найти свой "белорусский" вариант наделения именными приватизационными чеками. Можно сказать, впустую потрачена масса времени, усилий и средств на законо-, нормотворческую и организационную деятельность по проектированию и наладке механизма выдачи, аккумуляции и конвертации ИПЧ. "НЭГ" неоднократно писала об этом. Ни один из признаков дифференциации граждан в отношении количества начисляемых чеков — возраст, стаж работы, сбережения во вкладах Сбербанка, инвалидность, ветеранство, участие в войнах, репрессированность — нельзя признать обоснованным. Можно понять бдительность многих депутатов Верховного Совета 12-го созыва — этих пламенных борцов за народное счастье, авторов закона об именных приватизационных чеках, которые, толком не отдавая себе отчета что же получится на деле из ваучерной приватизации, все же не преминули выделить себя среди других граждан и определили себе право на повышенную квоту этих самых чеков. Так сказать, на всякий случай...

Согласимся, что на дивиденды с акций, приобретаемых за ИПЧ, мало кто рассчитывает и уж, конечно, не рассматривает их в качестве страховых накоплений, как это делает подавляющая часть населения в богатых странах с развитой рыночной экономикой. Приобретение акций в силу их устойчиво высокой ликвидности — наш весьма далекий завтрашний день.

Для оперативного проведения этапа "ваучерной" приватизации необходимо наряду с установлением предельного срока выдачи (30 июня 1996 г.) и обращения (1 июля 1999г.) ИПЧ отменить взимание с граждан пошлин как за получение, так и переоформление сертификатов. Здесь актуально учесть психологический момент. В силу инфляции первоначально установленный (на 1 апреля 1994 г.) номинал чека в 25 тысяч рублей, затем после деноминации и индексации зафиксированный на символичном уровне 35 тысяч рублей, ныне имеет смехотворно низкую котировочную цену — от 1300 до 2000 рублей. Понятно, что рядовой обыватель пребывает в раздумье: стоило ли собирать справки, ходить по исполкомам и так далее или нет?

И тем не менее важно быстрее раздать чеки и задействовать рынок ценных бумаг. Это позволит сэкономить расходы по содержанию территориальных комиссий исполкомов (их насчитывается 1671) и в то же время повысить их ответственность.

Очевидно и другое. При выдаче лицензий на работу с ИПЧ Минфину и Мингосимуществу следовало бы не столько поощрять создание новых специализированных инвестиционных фондов, сколько стимулировать участие в работе с чеками уже существующих финансово-посреднических структур. Ведь совершенно ясно, что ныне существующая и бесконтрольно нарастающая, как снежный вал, громадная иерархическая (о многих ступенях) финансово-посредническая сеть явно пока не востребована жизнью, практикой. И не рыночным энтузиазмом, и не святым духом живет она.

Рассуждениям о социально справедливой приватизации, казалось бы, положен конец еще в начале 1992 г. либерализацией цен и "шоковой терапией". Насильственное изъятие (рестрикция) государством денежных средств у наиболее бережливой части населения и наделение ими (через механизм перераспределения) представителей мафиозных и властей предержащих структур — мина замедленного и непредсказуемого действия.

Подлинно рыночные преобразования должны стимулировать именно бережливость, а не расточительство и праздность. Поскольку о возможностях полноценной индексации государством вкладов населения в отделениях Сбербанка на 1 января 1991 г. всерьез говорить не приходится, было бы целесообразно по опыту Литвы разрешить гражданам, имеющим такие вклады, обменивать причитающиеся им чеки на деньги в тех же отделениях Сбербанка, где числятся вклады. В последующем же надо ежемесячно (не эпизодически) индексировать эти вклады соответственно реально складывающемуся темпу инфляции. Это в какой-то степени позволит смягчить трагедию наиболее добросовестной, бережливой части населения, избавить ее от унизительных подачек в форме прошлогоднего прецедента социальной защиты по так называемому заявительному принципу либо повторного ограбления через привлечение средств под иллюзию "компенсационных премий".

Наверное, самый весомый аргумент за ускорение приватизации — ее теневая, неофициальная сторона в форме использования казенного имущества для личной наживы, а также в виде массового, системного воровства. Административно-командная система хозяйствования и последовавшая перестроечная анархия породили невиданную палитру синонимических оттенков этого ключевого понятия — хищения, спекуляция, транжирство, разбазаривание, отчуждение, халтура, халява, левачество, несунство, "прибирание к рукам", "приставление ног", "ложение глаз" и т.д.

С точки зрения интересов страны логичнее продать или просто передать (подарить) имущество в более надежные руки, чем заведомо оставлять его на расхищение. Государство из позы "старой распутницы, которая привыкла, чтобы ее насиловали" (Наполеон) обязано по праву принять позицию установителя "правил игры" и беспристрастного судьи при их выполнении. Если оно — власть, то должно позаботиться о наработке недостающих законов, повышении престижа института собственности вообще, ужесточении дисциплины и ответственности контрольных и карающих органов в деле защиты всего национального богатства страны, независимо от того в чьем владении, распоряжении и пользовании оно находится.

Показательно, что в обеих формах государственной собственности, определяемых законодательством Республики Беларусь, — республиканской и коммунальной — субъектами права выступают неперсонифицированные юридические лица. Если в первом случае это республиканские органы власти и управления, то во втором — административно-территориальные образования республики, то есть местные Советы депутатов всех уровней. Сложившаяся система хозяйственного законодательства, административно-командная иерархия управления при всей, казалось бы, жесткости этих институтов размыли понятия, относящиеся к **собственности и ответственности** за нее, породили порочную практику безвозмездных приемок-передач ("с баланса на баланс"), так называемого отчуждения имущества, сделали обычными такие ситуации, когда неизвестно, кто и за что отвечает. Положение всеобщей безответственности и бесхозности в отношении к национальному богатству усугубилось перестройкой и продолжает далее усугубляться затянувшимся состоянием вакуума переходного периода.

Именно безнадзорность, бесхозность создают вакуум. Природа же не терпит пустоты. В политике приватизации, следовательно, надо исходить из обыкновенного биологического чувства нормального человека, для которого "мое" всегда значит больше, чем "наше". У себя, как известно, не крадут.

Думается, следует отбросить всякие сомнения в отношении целесообразности ускоренной приватизации торговли, общественного питания, бытового обслуживания. Казалось бы, очевидно, что эта сфера уже в силу специфики своей деятельности должна быть частной. В нынешней ситуации состязательность частного (коммерческого) и государственного секторов экономики невозможна в принципе. Возможно паразитирование первого на втором, что и подтверждается жизнью. Непонимание этого принципиального положения ведет к дальнейшему развалу экономики, вывозу товаров и денежного капитала в ближнее и дальнее зарубежье. Только проведение четкой разделительной грани между "мое" и "наше" при мощной правовой защите как государственного, так и частного, поможет изжить повсеместную системную спекуляцию — это исключительно наше родимое, доморощенное экономическое явление, являющееся неким убогим выродком подлинного предпринимательства.

Следует подчеркнуть, что в рамках сложившегося понимания приватизации чаще всего речь идет лишь о решении задачи устранения государственной опеки над предприятиями. Другая важнейшая составляющая процесса — формирование эффективного собственника, конечно, будет решаться в течение более продолжительного времени. В этой связи следует признать излишне претенциозными требования противников либо сторонников сдерживания экономических реформ, которые, ссылаясь на Россию, твердят о неэффективности проводимых преобразований.

Аргументы за приватизацию связаны с необходимостью возвращаться к нормальной экономике и нормальному государственному устройству. Аргументы против — это стремление изжившей себя системы к самосохранению. Таким образом, приватизация — не очередной экономический эксперимент, а объективная необходимость.

Николай ФОК,
зав.сектором реформирования отношений собственности НИЭИ Минэкономики, кандидат экономических наук

Приглашение на конкурс

Мингосимущество Республики Беларусь приглашает отечественных и зарубежных инвесторов на конкурс по продаже пакета акций АО "Ритм", г.Речица, АО "Новогрудский завод газовой аппаратуры".

Торги состоятся 25 апреля 1996 г. в 16.00 в зале коллегии Мингосимущества (ул.Мясникова,39, комн. N 535). **Тел.: 20-88-47, 26-48-41**

Наименование акционерного общества, адрес	"Ритм", г.Речица Гомельской обл.	"Новогрудский завод газовой аппаратуры"
Предмет деятельности	Изделия микроэлектроники, товары народного потребления	Производство бытовой газоиспользующей аппаратуры
Уставный фонд	2 466 990 тыс.руб.	3 798 990 тыс.руб.
Количество акций в продаваемом пакете	61037 шт. (% к УФ — 24,74)	64655 шт. (% к УФ— 17,0)
Номинальная стоимость	10 тыс.руб.	10 тыс.руб.
Начальная стоимость одной акции	156 тыс.руб.	203,1 тыс.руб.
Сумма залога	952177 тыс.руб.	1 313143 тыс.руб.

Условия конкурса:

Сохранение профиля предприятия и количества рабочих мест в течение 2-х лет.

Критерии определения победителя:

Наилучшие предложения по размерам и направлениям инвестиций и решению социальных проблем коллектива.

В Мингосимуществе

Утверждены:

приказом N 88 от 5.04.96г. согласованное с министерствами экономики, финансов и юстиции "Положение о продаже на льготных условиях и обмене на именные приватизационные чеки "Имущество" членам трудового коллектива принадлежащих государству акций открытых акционерных обществ",

приказом N 81 от 1.04.96г. дополнение N 2 к Перечню объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации. Перечень пополнили следующие объекты Минпрома и Минсельхозпрода:

— строительное управление "Белавтомазремжилстрой" (г.Минск);

— управление производственно-технической комплектации ППСО Комитета по хлебопродуктам (г.Минск);

— арендное предприятие трест "Гомельсовхозстрой" (Гомельская область).

Опережают собратьев

Специалисты Российской ассоциации маркетинга (РАМ) и Международного Леонтьевского центра провели масштабное экономическое исследование. Было обследовано 300 государственных и приватизированных предприятий, 8 отраслей промышленности, строительства, торговли и 13 регионов России.

Оказалось, что практически по всем позициям приватизированные предприятия опережают своих государственных собратьев. Причем чем выше степень приватизации, тем лучше показатели: например, оборачиваемость средств выше на 59%, а рентабельность — на 10%. Если у государственных предприятий по сравнению с 1994 годом спад объема производства составил 12%, то у глубокоприватизированных, наоборот — рост на 2,3%. Аналогичная картина по средней заработной плате (с учетом инфляции): у государственных — спад на 6,6%, у глубокоприватизированных — подъем на 9,8%. Показатель обновления продукции: у государственных — 0, у глубокоприватизированных — 3,9% и т.д.

Словом, на фоне унылой экономики приватизированные предприятия смотрятся довольно бодро. И дело все, полагают эксперты, в изменении мышления людей, почувствовавших себя хозяевами, в результате изменения структуры собственности. Но приватизация, полагают ученые, не панацея от бед, а взвешенный, кардинальный путь, по которому должна двигаться вся экономика.

(Соб.инф.)

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ОПРОС

И фермеры, и бунтари...

Наряду с поиском высокооплачиваемой работы, как показывает опрос, наибольшие надежды молодежь связывает с доходами от подсобного хозяйства или садово-огородного участка. Это неслучайно, так как в условиях рынка именно собственность выступает основой социальной защиты. Понимание этого приводит к тому, что все большее число молодых склонно к обзаведению подсобным хозяйством или садово-огородным участком. 29,2% работающей молодежи указали, что содержат подсобное хозяйство, 8,1% — садово-огородный участок, 38% имеют подсобное хозяйство у родителей в деревне и только 23,6% указали, что не имеют его вообще. В то же время почти каждый третий (30,1%) из них намерен обзавестись им в ближайшие годы, каждый четвертый (24,9%) затруднился с ответом и лишь 16,4% не планируют в недалеком будущем обзавестись подсобным хозяйством или садово-огородным участком.

Общая ориентация молодежи на обзаведение подсобным хозяйством или садово-огородным участком требует от органов местной власти создания благоприятных (финансовых, кредитных, материальных и иных) условий для стимулирования и поддержки такой деятельности.

Учитывая, что основой для социальной защиты молодежи выступает собственность, а с другой стороны, что возрождение деревни во многом связано с появлением истинного хозяина земли, были опрошены представители молодежи с желанием стать фермерами. Из ответов следует, что каждый десятый (11%) из числа работающей молодежи хотел бы им стать, каждый второй (53%) не изъявил такого желания, каждый третий (34,6%) затруднился ответить. Причем наименьшее число изъявивших желание стать фермерами оказалось среди работающей молодежи, проживающей в поселках городского типа и в деревне, соответственно 4,5 и 7,6%.

Наибольшее число желающих стать фермерами — среди рабочих совхозов и промышленности, соответственно 21,3 и 14,7%, наименьшее — среди производственной интеллигенции — 1,1%. А из работников торговли и сферы обслуживания вообще никто не изъявил готовности стать фермером.

Исходя из сказанного можно предположить:

1. Среди молодежи имеется достаточный слой, готовый принять участие в возрождении села и таким образом создать необходимые предпосылки для своей социальной защиты.

2. Основной потенциал для зарождения фермерства составляет не сельская, а, напротив, городская молодежь, как правило, вчерашние выходцы из села.

Поэтому при разработке возможных вариантов социальной защиты молодежи необходимо считать одним из ключевых условий, становление собственника, в том числе фермера. Именно такой подход может послужить долговременной основой для социальной защиты молодежи.

Резкое снижение жизненного уровня, нарастание кризисных явлений вызывает опасность антисоциальных демонстраций со стороны молодежи: 40,1% опрошенных указали, что в случае забастовки поддержат ее, лишь каждый десятый (9,4%) не высказал такого намерения и почти каждый второй (47,2%) затруднился ответить. Причем если среди работающей молодежи 37,5% высказались за поддержку забастовочных действий, то среди учащейся молодежи этот показатель составляет 44,8% опрошенных. Среди социальных групп молодежи наиболее высокая готовность таким образом решать возникшие проблемы характерна для интеллигенции непроизводственной сферы и рабочих промышленности, среди которых соответственно 48,8 и 46,7% готовы в случае забастовки поддержать ее.

Опрос подтвердил, что молодежь в большинстве своем лишена информации об учреждениях (службах, центрах и т.д.), занятых решением молодежных проблем, на что указало 73,6% опрошенных, 17,4% респондентов отметили, что отчасти владеют такой информацией, и лишь 6,7 подтвердили, что в достаточной степени располагают данными об учреждениях, оказывающих помощь молодежи.

В связи с этим нелишне позаботиться о создании сети центров информации, позволяющей молодежи получать необходимые сведения по самым различным проблемам.

Михаил РУСАКОВИЧ,
нач. отдела по работе с молодежью и детскими организациями Могилевского облисполкома

СУБЪЕКТИВНЫЕ ЗАМЕТКИ

"Гербалайф" — это кайф.

Но не для всех...

СОЗДАТЕЛЕМ и до сей поры бессменным президентом этой компании является Марк Хьюз. По всячески распространяемой версии, его мать — актриса Голливуда — для очередных съемок должна была сбросить 6 кг мешавшего роли веса. Врачи прописали ей "дексамиль", от передозировки которого она и скончалась в конце 60-х годов в возрасте 36 лет, оставив 18-летнего сына круглым сиротой. Смерть родительницы глубоко потрясла Марка, который, по легенде, именно тогда и задался целью избавления человечества от страданий, связанных с лишним весом. Наличествующие в тот период способы разрешения этой проблемы юного подвижника не устраивали. Судьба свела его с бизнесменом Ричардом Маркони — владельцем сети предприятий по разработке питания в аэрокосмическом центре "Насса". Компаньоны снарядили экспедицию на Тибет, где, как известно, местные жители уже более 4-х тысячелетий употребляют в пищу разнообразные высокогорные травы. После исследований на основе их был разработан продукт, в котором удалось удачно синтезировать различные витамины, минералы, белки, клетчатку и т.п. И "Гербалайф" начал свое триумфальное шествие по миру.

Появление этого продукта в Беларуси связано с коммерческой деятельностью в республике бывших наших соотечественников, оказавшихся в Израиле. Вместе с диковинкой "Гербалайфа" они импортировали в Беларусь и разработанную "отцами бизнеса" методику его процветания, основные положения которой базировались на тонко отработанных посылках. Во-первых, для развития дела необходимы "неосвоенные" территории; во-вторых, интрига, в-третьих, создание определенного имиджа.

На этих трех китах "Гербалайф" прочно держится и ныне.

"Приглашаем на высокооплачиваемую работу!", "Хочешь заработать? Спроси меня, как!". Такие объявления не редкость в прессе и на улицах. Респектабельные с виду люди с обезоруживающей улыбкой предложат вам в метро, магазине или просто на улице пригласительный билет с обязательным указанием фамилии пригласившего. В нем может значиться и телефон, и время, в течение которого можно позвонить. Однако, решившись на это, как правило, никакой информации по существу вы не получите. Единственное, что вам ответят: все подробности узнаете, посетив такого-то господина. Или что-то в этом роде. Для пущей убедительности могут предложить захватить с собой паспорт — как-никак оформляетесь на работу. Но о "Гербалайфе" — ни слова.

И вот, сгорая от нетерпения, вы ждете назначенного срока.

Представление компании, по канонам идеологов "Гербалайфа", должно происходить в солидных залах. Правда, будущие дистрибьютеры даже не предполагают вначале, что оплата разыгрывающегося действа производится за их счет. Об этом они узнают позже. А пока... Их встречают с иголочки одетые улыбающиеся люди с круглыми значками на груди. В зале играет музыка. По правилам собеседование с желающим стать дистрибьютером проводит только тот, кто его пригласил.

Начинается презентация. Звучит известный гимн "Гербалайфа" в исполнении Тины Тернер. На сцене появляется ведущий, который проникновенно рассказывает об истории создания компании. Неожиданно выясняется, что в зале немало людей, добившихся благодаря "Гербалайфу" сногсшибательных результатов. Пародонтоз, головные боли, сердечно-сосудистые заболевания и еще многие-многие хвори напрочь побеждены чудо-препаратом. Истины ради следует признать, что продукт "Гербалайф" действительно хорош. Он улучшает обменные процессы, способствует снижению веса, а при определенной методике приема — и его увеличению. Однако сверхъестественного в нем не более, чем в курином яйце. И если он безвреден для организма, то это отнюдь не означает, что поможет разрешить проблемы со здоровьем одинаково эффективно всем.

... А в это время со сцены подсказывают: "Раз уж товар великолепен, почему бы на нем не сделать бизнес?".

Как преуспеть в этом? Оказывается, проще простого. Нужно только соблюсти три условия:

1. Носить значок — он немой продавец;

2. Уметь разговаривать с людьми об этом замечательном препарате и весьма многообещающем бизнесе;

3. Самому употреблять "Гербалайф", чтобы получить оздоровительный эффект, поверить в него и убедительно рассказать о нем.

ТЕМ, кто приобщается к бизнесу, нужно заключить контракт. При этом распространитель получает карьерную книгу как инструмент для работы, аудио- и видеокассету, продукт для личного потребления. Ему присваивается компьютерный номер. За компьютерное обслуживание надо платить, кстати, и за препарат, "подаренный" компанией, и за "инструменты" для работы, но об этом вслух не говорят. Комиссионные (гонорары) начисляются с помощью компьютера.

Заинтересованные собираются на собеседование. Им раздаются анкеты для тестирования. В них нужно указать не только данные о себе, но и телефоны родственников, знакомых, страдающих различными заболеваниями (потенциальные клиенты) и желающих подзаработать (потенциальные дистрибьютеры). Интересуются также знанием количества жителей на планете и в своей стране, средним заработком, любовью к животным и цветам. Но это, на мой взгляд, видимость строго конкурсного отбора. Примут же всех, кто сможет заплатить 100 долларов за компьютерное обслуживание и бизнес-пакет.

Склонны вы к этому бизнесу или нет, это никого не волнует. Главное — подписать побольше.

"Бесплатное" обучение обходится в сумму от 5 до 40 долларов в месяц (в зависимости от ранга). Впрочем, можете не платить, но тогда не будете посещать обучение и приглашать людей на презентацию, а, следовательно, структура создаваться не будет.

Обучение состоит из 2-х частей. В первой — рассказывается о чудодейственных свойствах продукта, даются рекомендации, как найти клиента, как осуществить продажу. Лекторами выступают супервайзеры (инспекторы), это вторая ступень иерархической лестницы. Каждое из занятий ничем практически не отличается от предыдущего, ибо тема на них одна и та же. Меняются только лекторы (обмен опытом).

На улице, в транспорте — где угодно — к вам может подойти распространитель и заговорит с целью записать ваш телефон. Если вы дали его, вам обязательно позвонят, чтобы назначить встречу. В оговоренное время и место к потенциальному клиенту приезжает дистрибьютер для проведения консультации. После кратковременной беседы на отвлеченные темы запишет все проблемы, расскажет о продукте, назовет конкретных людей, избавившихся от тех или иных проблем со здоровьем (все это не выдумано), расскажет о своих былых болезнях и предложит купить препарат. Если клиент согласился, подробно напишет программу его приема и в течение месяца в определенные дни будет наблюдать за результатом. Если будет успех, будут новые клиенты. Некоторые предпочитают обход по организациям, фирмам, квартирам с целью продажи. Методика ее примерно одинаковая: интрига и эмоциональное воздействие.

НАУЧИТЬ продавать продукт — не главная цель "школы". Главное во второй части обучения: психологически воздействовать на распространителей, побудить их к так называемой "квалификации", то есть переходу дистрибьютеров на следующую ступень иерархической лестницы — супервайзера (инспектора). Достигается это оптовой закупкой продукта при определенной скидке (в разных вариантах). Мотивация к этому происходит следующим образом.

Под звуки все той же мелодии на сцену выходит кто-нибудь из "элиты", поднявшийся по карьерной лестнице (кстати, за счет того, что распространители "под ним" сделали в один месяц определенную большую закупку), как правило, Уоллт-Тимм или миллионер-тимм, если такой имеется. Начинается рассказ о том, как он бедствовал до вступления в компанию, что даже не мог купить дочери роликовые коньки или был безработным, находившимся в прострации. И вдруг такое счастье... Оказывается, сейчас имеет доход в месяц, исчисляемый сотнями долларов.

Рядовой дистрибьютер имеет скидку 25%. Это значит, что после продажи продукта своего спонсора он имеет доход 25% от розничной цены. Скажем, продукт стоит 130 долларов, доход дистрибьютера — 30 долларов. А если дистрибьютер сделает оптовую закупку на сумму не менее 1000 VP (очков), то у него уже будет скидка 42%. Каждое из наименований в комплекте продукта соответствует определенному количеству очков. В стоимостном выражении это соответствует определенной сумме. Например, 1000 очков — это примерно 1100 долларов. Закупка на 1000 очков (примерно 14 комплектов продукта) со скидкой 42% выводит дистрибьютера на ступеньку секесс-билдера. Но это еще не супервайзер (инспектор). А это значит, что следующую оптовую закупку он может сделать со скидкой 42%, а не 50%, как супервайзер. Кроме того, говорят со сцены, он не допускается на "школы" супервайзеров, где можно получить потрясающую информацию, после чего бизнес "ну просто взорвется". А как стать супервайзером? Есть несколько вариантов:

1) Сделать в календарный месяц оптовую закупку в 4000 VP (очков) — примерно на 4,5 тыс.долларов;

2) Сделать в два календарных месяца подряд закупку по 2000 VP (очков) в каждый;

3) Сделать в месяц закупку в 1000 VP, а дистрибьютер "внизу" — на сумму 4000 очков. Тогда оба становятся супервайзерами.

Во всех этих вариантах закупка ведется со скидкой 42% Из этой суммы 8% начисляется "шефу"-спонсору в виде гонорара.

С 1-го числа следующего месяца новый супервайзер может сделать оптовую закупку в любом количестве со скидкой 50%. Допустим, он реализует продукт лично. Тогда на вложенный доллар имеет доллар прибыли. Если же продукт супервайзера реализует его рядовой дистрибьютер, то супервайзер на вложенный доллар имеет 0,5 доллара прибыли. 0,5 доллара достается распространителю (25% от розничной цены).

Однако это не все. Супервайзеру компания начисляет 5% авторского гонорара от трех "нижеследующих" поколений.

Теоретически, казалось бы, великолепно. Однако умалчивают на занятиях вот о чем. Этот авторский гонорар 5% с 3-х поколений будет начисляться лишь в том случае, если супервайзер в этом же месяце будет лично (или подписанный им человек) совершать закупку на 2000—2500 VP, т.е. стимулируется активная деятельность каждого. А если нет, то, увы! Более того, если в течение 1,5 лет супервайзер не повторит "квалификацию", он вновь становится дистрибьютером.

Но об этом никто на обучении не говорит. Рисуют только заманчивые перспективы: поездки в Израиль, на Канарские острова... И загораются глаза новеньких: где взять деньги? Одалживают, как правило, под проценты. А затем начинается отрезвление, т.к. реализовать товар нелегко, а долги отдавать надо. Вот тут-то и возникают различные неприятности: продажа квартир, дач, автомашин. При высокой розничной стоимости продукта (в зависимости от комплектности в среднем от 100 до 140 долларов) при низкой покупательской способности населения, при высоком скепсисе людей (по данным мировой статистики — 80% не верят в препарат), реализовать продукт очень и очень трудно. расширять структуру, найти тех, кто смог бы сделать оптовую закупку — еще труднее. Ведь негативная информация распространяется достаточно быстро.

Лишь немногим удается продвинуться (до поры до времени) по карьерной лестнице. Используя интриги, адски трудясь, переезжая на новое место, они расширяют структуру, "квалифицируют" ее, получая при этом прибыль. Некоторые уехали расширять бизнес в Украину, Архангельск, Иркутск и т.д.

Основная же масса уходит из этого жесткого и даже жестокого бизнеса. Хорошо еще, если без последствий.

Словом, "Гербалайф" — это кайф. Но не для всех.

Алексей САВОСЬ

Как мы уже сообщали в предыдущем номере, 12 апреля в Лейпциге торжественно открыт суперсовременный выставочный комплекс. Среди приглашенных на эту церемонию был и редактор "НЭГ" Федор ВЕЛИКОСЕЛЕЦ. Предлагаем вашему вниманию его рассказ о нынешней Лейпцигской ярмарке.





Место встречи изменить нельзя

ГЕРМАНИЯ — страна ярмарок, а Лейпциг — их прародитель. Во времена СССР и ГДР это было место, где социализм демонстрировал свои успехи. Ныне в Лейпциге демонстрирует себя тот общественный строй, который именуется демократическим обществом с рыночной экономикой. И не без успеха. Ярким подтверждением тому стала сама новая выставочная территория.

Сказать, что она впечатляет — это, пожалуй, ничего не сказать. Еще три года назад здесь было поле. А ныне комплекс сооружений из стекла и стали сверкает солнечными бликами, органично вписавшись в местный пейзаж.

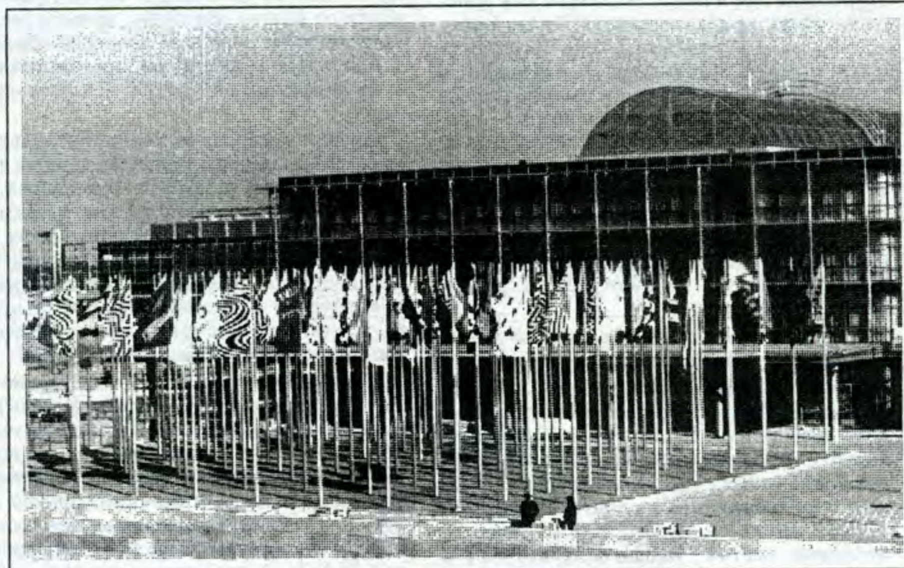
Реализация этого строительного проекта обошлась немецкой казне в 1 миллиард 335 миллионов марок. Он стал одним из самых крупных проектов в Восточной Германии. Несмотря на огромные масштабы строительства, оно, по словам дирекции выставочного общества, уложилось в расчетные параметры по срокам и смете.

Решение Лейпцигского ярмарочного общества о строительстве новой ярмарочной территории было принято в июне 1991 года. В апреле 1992 г. жюри отдало предпочтение проекту гамбургского архитектурного бюро "Геркан, Марг и партнеры" под руководством Фольквина Марга. Всего лишь три месяца спустя процесс планирования системы расселения и землепользования был уже закончен. В июле 1993 г. состоялась передача утвержденных планов застройки. Таким образом, как сказал при передаче разрешений регирунгс-президент Лейпцига г-н Кристиан Штайнбах, "самый крупный, сложный и краткосрочный план застройки в Германии" получил свою законную силу. И ровно через 15 месяцев после заложения фундаментов отмечался праздник по случаю подведения зданий под крышу.

При проектировании новой территории Лейпцигской ярмарки учитывались интересы не только экспонентов, но и посетителей. Хорошо продуманная функциональность сочетается с прекрасными возможностями для развлечения и отдыха. К выставочным павильонам, ресторанам, конгресс-центру, административному зданию — проход под крышей.

Все пять выставочных павильонов новой ярмарочной территории — площадью 150 на 150 метров каждый — расположены на уровне земли и оснащены системой кондиционирования воздуха. Значительное количество ворот и широкие зоны для дорожного транспорта между проездными павильонами обеспечивают монтаж и демонтаж ярмарочных стендов и экспонатов в самые короткие сроки. Разветвленная сеть дает возможность подключения любых современных технических средств.





В оформлении интерьера новой территории приняли участие художники из Кёльна, Лейпцига, Лондона, Лос-Анджелеса, Нью-Йорка, Парижа, Праги, Варшавы, Вены, Цюриха и других городов. Они создали свои произведения специально для новой ярмарки. При этом работы включают как настенные панно, композиции художественного оформления интерьера и наружного вида, так и оформление зон коммуникации. Так, например, француз Даниэль Бурен оптически преобразовал эскалаторы в красно-бело-красные ленты.

"Стержнем" новой ярмарочной территории является центральный входной павильон — единственное в своем роде сооружение из стали и стекла в Европе. Стеклянный гигант шириной в 80 м, длиной в 243 м и высотой около 30 м — тот доминирующий элемент, который соединяет отдельные сооружения в ярмарочный ансамбль. Этот и входной павильон с восточной стороны образуют основную ось территории. С левой и правой сторон находятся выставочные павильоны, связанные между собой павильонами-ресторанами.

Отдельно следует сказать о конгресс-центре. Он рассчитан на 2.600 человек. В его составе независимых друг от друга, но с возможностью комбинирования 7 залов и 14 помещений с естественным освещением. Центр оснащен оборудованием, позволяющим передавать видеоинформацию на крупноформатный экран, синхронно переводить немецкую речь на 12 языков.





Посетителей ярмарки издалека приветствует возведенная у входа башня — филигранное сооружение высотой в 85 м с креплением из стальных тросов. Для составления этой конструкции потребовалось 286 тонн специальной стали и десять тонн сварочного металла. С высоты 80 м на все четыре стороны света горят буквы "ММ", традиционный символ Лейпцигских ярмарок.

Выставочный комплекс расположен в похожем на парк живописном месте. Осенью прошлого года сотни деревьев лежали здесь, ожидая "вживления" в грунт. Сегодня они уже зеленеют. Среди них разместились стоянки более чем для 6000 автомобилей.

Итак, событие, имеющее большое значение не только для Германии, состоялось. К нему готовился город, страна, соседи немцев. Финалом торжеств стали два дня — 11 и 12 апреля. 11-го гостям, прибывшим из Хельсинки, Киева, Нижнего Новгорода, Варшавы, Бирмингема, Барселоны и других городов, хозяева устроили сердечный прием. В этот же день со всех концов Германии было организовано шествие в Лейпциг торговцев в исторических костюмах с лошадьми и телегами, которое напомнило о славной истории Лейпцигской ярмарки, создало ей дополнительную рекламу.

Торжественный акт открытия комплекса состоялся 12 апреля в 11 часов. Он транслировался на крупноформатный экран в центре города, так что церемонию могли наблюдать очень многие жители и гости. На открытие прибыли и выступили с речами президент Германии Роман Герцог, премьер-министр Чехии Вацлав Клаус, члены правительства ФРГ и Саксонии.

Дирекция Лейпцигской ярмарки рассматривает свою новую территорию как инструмент для претворения в жизнь новой концепции ярмарок, освоение которой началось в 1991 году. Около 25 специализированных ярмарок будет организовываться здесь каждый год с учетом рынков и тематики, связанных с созданием инфраструктур. В центре внимания находятся, в частности, разделы: строительство и жилье, мобильность, окружающая среда и здоровье, а также средства массовой информации и телекоммуникации.

Лейпцигская ярмарка, которая находится в самом центре Европы, сохраняет свою функцию как мост между рынками Востока и Запада. Для этого здесь организован специализированный контактный центр, проводятся семинары для экспонентов, оказывается содействие в установлении контактов для фирм из стран Центральной и Восточной Европы.

На снимках:

- Панорама нового выставочного комплекса.
- Президент ФРГ Роман ГЕРЦОГ.
- Лейпциг празднует открытие нового выставочного комплекса.
- Все флаги в гости к нам.
- Шоу на "Саабе".
- Новая "Лада-2110", которую тольяттинцы демонстрировали в новом выставочном комплексе.

Большие смотрины в Женеве

ЖЕНЕВСКИЙ автосалон в очередной раз подтвердил свою репутацию престижного, если хотите, элитного — со множеством "крутых" новинок и новомодных дизайнерских разработок. Больше всех новинок привезла фирма Mercedes-Benz. Штутгартцы показали сразу четыре новых автомобиля.

Это два универсала — на базе G- и E- классов. Интересно, что грузопассажирский E-класс помимо двух передних подушек безопасности оснащен еще и двумя боковыми (в дверях).



Новый "Мерседес" E-класса. На Западе их уже можно видеть на улицах.



Одна из новинок семейства "Ягуаров" — лимузин XJR.

Впервые широкой публике показали минивэн Viano. Сейчас каждая фирма стремится иметь в своей производственной гамме минивэн, так как спрос на них растет с каждым годом. Вот и "Mercedes-Benz" представил свой. У Viano есть хорошие шансы поспорить с конкурентами в своем классе, и одним из главных козырей в этом споре станет пневмоподвеска задних колес с электронной регулировкой уровня над дорогой, что позволит не провисать задней части кузова при большой загрузке. И четвертая новинка — это новый внедорожник под кодовым названием AVV, который скорее всего придет на смену старому G-классу.

Фирма Renault в Женеве вовсю рекламировала свою новую машину Megane, которая пришла на смену Renault 19. Из запланированных шести видов кузова на автомобиль Megane (хэтчбек, седан, универсал, купе, кабриолет, минивэн) сейчас выпускаются только два — спортивное купе и хэтчбек.

Opel тоже не удержался от соблазна иметь в своей производственной программе минивэн, причем помог в этом деле заокеанский патрон — General Motors. Называется новый автомобиль Sintra. Производиться он будет в США.

Opel проводил также широкую рекламу своей новой модели Vectra, которая пришла на смену той Vectra, что была самым популярным автомобилем в Европе в своем классе. Какая судьба уготована преемнику? Сможет ли он продолжить победную эстафету? Об этом говорить трудно, так как конкуренты тоже не спят. Новый Opel Vectra имеет не так много отличий от старого, но зато они очень существенны. Во-первых, это новая подвеска. Во-вторых, новая антиблокировочная система тормозов, сильно отличающаяся от старой.

Очень популярная марка в республиках СНГ Volvo представила на женевском автосалоне две новинки. Прежде всего это ее первый полноприводный универсал на базе 850-й модели. Оснащен автомобиль пятицилиндровым 193-сильным двигателем и будет выпускаться только с кузовом универсал.

Когда Volvo с полным приводом появится в продаже — пока не сообщается.

Вторая новинка от Volvo — это новая серия S40/V40 (под буквой S подразумевается седан, а под V — универсал). И если седан уже можно встретить на улицах Швейцарии, то универсал пока не производится.

Огромный интерес у посетителей автосалона вызывал стенд фирмы BMW. Еще бы! Там было очень много красивых автомобилей. Самый большой интерес представлял автомобиль BMW Z3. Эта модель пришла на смену не очень популярной BMW Z1. Z3 выпускается с двумя типами двигателя — объемом 1,8 и 1,9 л. А в Женеву привезли модификацию M roadster. Большую толпу зрителей (и меня в том числе) держал возле себя также BMW 5-й серии. Он пришел на смену, наверное, самой популярной иномарке республик СНГ. За границей новая "пятерка" уже встречается на дорогах, и спрос на нее очень большой. Покупателю приходится записываться в очередь на ожидание в несколько недель.

Самая громкая премьера автосалона у фирмы Jaguar. Наконец-то он представил замену своему хоть и старому, но до сих пор популярному купе XJ-S, которое держится на конвейере уже 21 (!) год.

Новая модель называется XK8. Оснащаться автомобиль будет 8-цилиндровым двигателем мощностью 279 лошадиных сил. В продажу новое купе попадет только в октябре нынешнего года.

Вполне уверенно противостояли Европе японцы. Nissan, например, развернула настоящий спектакль вокруг своего нового автомобиля Almera, который пришел на смену всем хорошо известному Sunny. Almera стал немного больше, чем Sunny, что в первую очередь отразилось на посадке пассажиров сзади. Теперь там можно поместиться даже впятером.

Honda показала новое поколение лимузина Legend, пользующегося большой популярностью в США. По соседству с ней стоял новый джип CR-V, призванный составить конкуренцию бесспорному лидеру в классе легких джипов Toyota Fun Cruiser RAV4.

Две новинки выставила Mitsubishi — обновленную версию хэтчбека Colt и новый седан Lancer.

Алексей ВЕЛИКОСЕЛЕЦ



А вот такой минивэн предлагает в нынешнем году "Opel".



Среди "крутых" новинок — кабриолет BMW Z3.

Президент России заботится об избирателях

Борис Ельцин подписал два новых указа. Первый — "О мерах по обеспечению своевременной выплаты пенсий" — призван в очередной раз навести порядок в сфере социального обеспечения пожилых граждан Российской Федерации. Он обязывает Пенсионный фонд немедленно разработать график погашения до 1 мая задолженности, образовавшейся по состоянию на 1.04.96г., а также принять меры по недопущению образования новых долгов перед самой активной частью электората — пенсионерами. Для этого государство выделит фонду около 4 трлн. рублей в виде бюджетной ссуды. Источником этих средств послужат операции на рынке ГКО, залоговые аукционы и т.д. В указе ничего не говорится о погашении новых госдолгов. Видимо, это забота следующего президента, в то время как нынешний теперь каждое утро знакомится не только с результатами выплат жалованья госслужащим, но и с итогами погашения задолженности по пенсиям.

Второй указ — "О мерах по восстановлению сбережений граждан" — не предполагает столь немедленных результатов. С 1991 по 1995 год Сбербанк РФ задолжал вкладчикам порядка 800 трлн.рублей, и даже начать погашение такой суммы сразу невозможно. Советник президента по экономическим вопросам г-н Лившиц сравнил попытку сделать это с заплывом через Тихий океан. Указ поручает Кабинету Министров и Центробанку подготовить план выплат задолженности по вкладам граждан в 1997-м бюджетном году.

Александр ПЛЮСКОВ

Амнистию — "теневым" деньгам

Более полутора месяцев понадобилось новому, седьмому по счету правительству Литвы под руководством Миндаугаса Станкявичюса для того, чтобы сформировать кабинет министров, подготовить программу и утвердить ее в Сейме.

Действующее правительство в сложной социально-экономической ситуации готово пойти на радикальные меры по оживлению финансов и экономики. Помимо льгот для зарубежных инвесторов, подготовки 250 инвестиционных проектов стоимостью в 68 млрд.литов, распродажи госимущества любым — своим и иностранным — гражданам М.Станкявичюс собирается объявить амнистию всем "теневым" деньгам для того, чтобы они вернулись в Литву и начали работать на внутреннем рынке.

Бюро контактов "НЭГ"

Шведская фирма ищет производителей сварных металлоконструкций. Чертежи и спецификации имеются.

* * *

Чешская фирма, занимающаяся экспортом/импортом стройматериалов, предлагает битумную кровельную дранку, черепицу, стекло, а также купит фанеру, строительную древесину, гвозди, стальную проволоку, плитку, прокат цветных металлов (цинк, медь), недорогую стеклопосуду для предприятий общественного питания.

* * *

Польская фирма предлагает упаковочное оборудование, возможен лизинг.

* * *

Германская фирма — производитель радиаторов для автомобилей и сельхозтехники производства бывшей ГДР и автобусов "Икарус" предлагает поставки запчастей. Возможен бартер или другие формы расчетов.

* * *

Словацкая фирма предлагает мороженое, изготовленное по датской технологии.

* * *

Польская фирма — эксклюзивный дистрибьютер ряда мебельных фабрик — предлагает мебель из твердых хвойных и лиственных пород дерева.

* * *

Голландский производитель мороженых полуфабрикатов из картофеля желает выйти на белорусский рынок и ищет серьезных деловых партнеров (торговых агентов, дистрибьютеров).

* * *

Чешский производитель предлагает комплексные пластмассовые трубопроводы и системы для транспортировки сыпучих неабразивных материалов, неагрессивных жидкостей и газов.

* * *

Чешская группа компаний REMAGG, производящая в сотрудничестве с рядом западноевропейских фирм механические и электронные пишущие машинки, регулирующие и измерительные устройства для систем обогревания, охлаждения и кондиционирования, системы кондиционирования для промышленных и гражданских объектов, режущие инструменты, а также обувь, предлагает свою продукцию для распространения на белорусском рынке. Фирма ищет возможных дистрибьютеров, а также готова рассмотреть предложения по совместному производству.

* * *

Тайваньский производитель бытовых электроприборов предлагает вентиляторы, обогреватели, миксеры, пылесосы, термосы и др., а также ищет дистрибьютера своей продукции.

* * *

Английская фирма предлагает газовые автогенные аппараты.

* * *

Английская фирма, занимающаяся ремонтом и восстановлением бумагоделательного оборудования, предлагает свои услуги заинтересованным белорусским фирмам.

* * *

Американская фирма предлагает солнцезащитные очки.

* * *

Германская фирма, занимающаяся торговлей химпродуктами и химическими технологиями, интересуется сотрудничеством с белорусскими фирмами-производителями и торговцами, работающими в соответствующей отрасли.

* * *

Индийская фирма предлагает изоляционные материалы из слюды для электронной промышленности.

* * *

Египетская фирма предлагает специи, ароматические и лечебные травы, сухие овощи, сухие концентраты супов.

Справки по тел. (0172) 26-94-22.

* * *

Иранская компания "Resin Sheeme Co" заинтересована в установлении надежных и взаимовыгодных контактов с белорусскими предприятиями. Компания специализируется на производстве полимерной продукции, кухонных гарнитуров, одежды и игрушек, занимается экспортно-импортными операциями.

Координаты компании "Resin Sheeme Co": N3, Ladan St., Shariaty Ave., Gholhak, Tehran 19486, Iran. Tel: 8084479-82, fax: + 98-21-8084471. E mail: NEDA a Resin

Промышленные секреты воруют втрое чаще

Количество случаев разглашения и воровства корпоративных и промышленных секретов за последних три года, по сообщению "Уолл-стрит джорнэл", выросло в США втрое. По оценкам экспертов Американского общества промышленной безопасности, потери компаний от преступлений подобного рода составляют 2 млрд.долл. ежемесячно. Наибольший интерес для воров сейчас представляют стратегические планы корпораций, данные научных исследований, патенты, торговые знаки и авторские права, а не списки клиентов, как это было в прошлом.

Ассоциация экспертов по безопасности провела опрос 325 крупных компаний США, охватывающих 5% всех наемных работников страны. Системы безопасности существуют у 58% корпораций, занимающихся высокими технологиями, у менее половины компаний-производителей и только у трети фирм в сфере услуг. Текучесть кадров, привлечение постороннего персонала и создание СП повышают риск утраты конфиденциальной информации.

Восточная Германия завершила приватизацию

Процесс приватизации в странах Восточной Европы находится на различных стадиях, говорится в докладе Организации экономического сотрудничества и развития. Только бывшая ГДР полностью завершила передачу предприятий в частные руки и ликвидацию нерентабельных компаний. К середине 1995 года в Чехии был приватизирован 81% крупных государственных предприятий, в Венгрии — 75, Эстонии — 74, Литве — 57, России — 55, Латвии — 46, Словакии — 44, Польше — 32, Румынии — 13, Болгарии — 10%. Мелкие компании быстрее находят своего владельца, 90% от их числа уже приватизировано в большинстве государств региона.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepn. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 20. 04. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 44604 экз. Заказ № 1984

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12